

COLLÈGUE

GYSO MAGAZIN #3

Unser jährliches Magazin zum Jahreswechsel

gyso.ch
2025/2026

Firebreather® Cavity Barrier S.28

Wir setzen einen neuen Standard für den Brandschutz in hinterlüfteten Fassaden, der Sicherheit und Wirtschaftlichkeit vereint.

Geistlich Klebstoffe S.54

Zur Holzmesse 2025 wurde aus Geistlich Ligamenta offiziell Geistlich Klebstoffe, zeitlich passend zum kommenden Jubiläumsjahr 2026.

Die neue F-Füller-Linie S. 75

Wir setzen im Carrosserie- und Lackbereich einen neuen technischen Standard, der auf Praxiserfahrung und Kundenfeedback beruht.



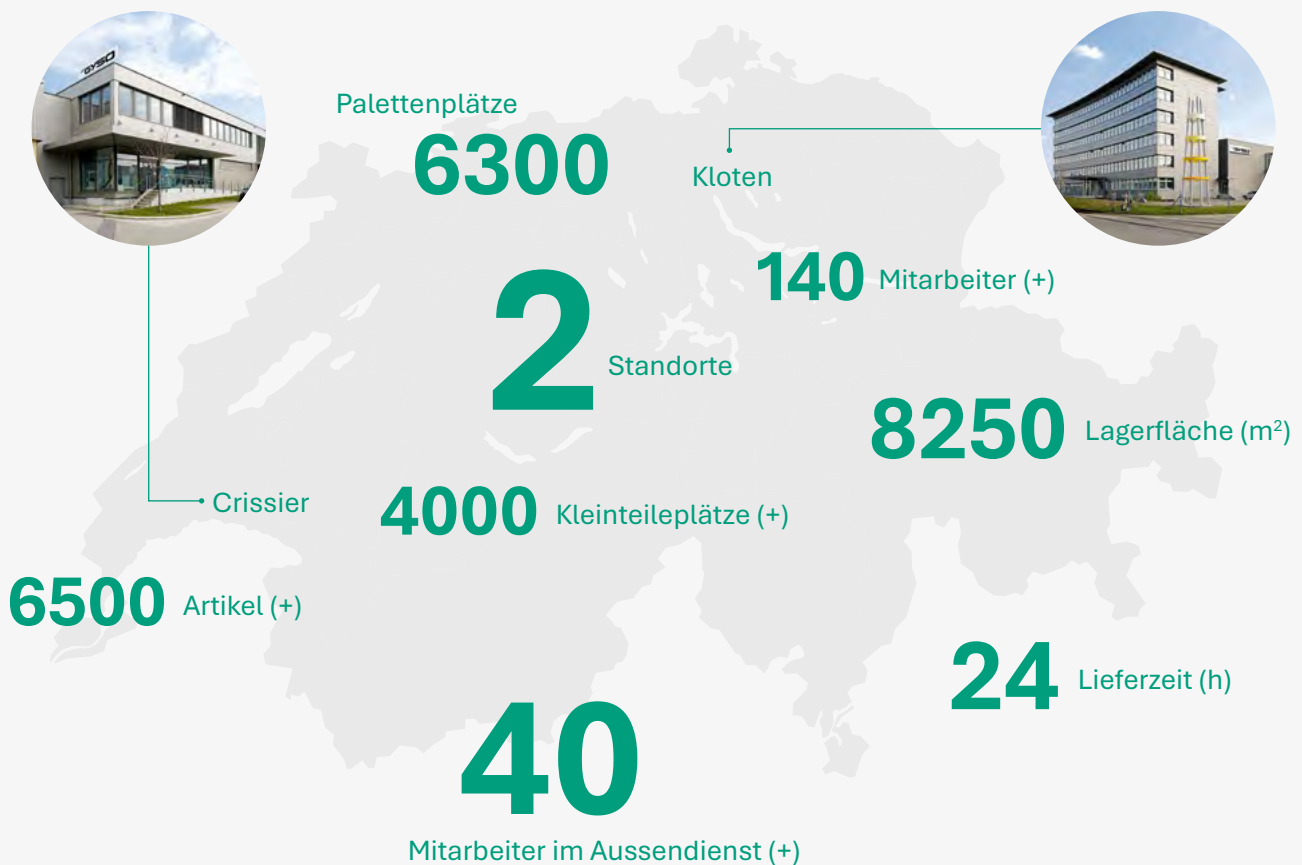
Partnerschaft

Egal ob auf der Baustelle, in der Werkstatt oder in der Lackierkabine: Wir unterstützen Sie bei Bedarf vor Ort mit unserem Wissen und Know-how.

GYSO AG

Die GYSO AG ist ein schweizerisches Familienunternehmen, das im Jahre 1957 gegründet wurde. Seit den Gründungstagen spezialisiert sich die Firma auf Kleb- und Dichtstoffe. Im Verlauf der Zeit sind Dichtbänder, Klebebänder, Folien, Schleifmittel und weitere Produktesparten dazugekommen.

Heute verfügt GYSO über eine breite und umfassende Produktpalette, ausgerichtet auf die Bereiche Kleben, Dichten, Schützen, Schleifen, Lackieren und Finish. Die Entwicklung ist immer von der Idee geleitet, hohe Qualität und praxisorientierte Lösungen anzubieten. Die langjährige Treue unserer stetig wachsenden Kundschaft aus dem Baugewerbe und dem Automobil-Bereich ist für uns Bestätigung und Motivation zugleich, täglich unser Bestes zu geben und immer die technisch besten Lösungen für unsere Kunden zu finden. So hat sich die GYSO AG aus einem 1-Mann-Betrieb zu einem leistungsfähigen und modernen Unternehmen mit über 130 Mitarbeitern entwickelt.



GYSO AG

Steinackerstrasse 34 / CH-8302 Kloten
Tel. +41 43 255 55 55 / info@gyso.ch

GYSO SA

Chemin du Closalet 20 / CH-1023 Crissier
Tél. +41 21 637 70 90 / crissier@gyso.ch

gyso.ch

Inhalt

GYSO AG	2
Ein kurzer Blick in unsere Geschichte	4
Mehr als ein Arbeitsort	6
Weiterentwicklung unserer Filiale Crissier	8
Wir erweitern unsere GYSO-Tour in Crissier	9
Rückblick Holzmesse 2025	10
Zukunftstag 2025	12
Neugestaltung unseres Shops in Crissier	13
ÜK-Zentrum	14
Padel auf dem Dach	16
Snowrush Weihnachtssgame	18
ComNorm	19
Ausbau unserer Social Media Präsenz	20
Silikon direkt aus Kloten	22
Schneidecenter	24
BAU	26
Firebreather® Cavity Barrier	28
Seehundbecken im Tierpark Dählhölzli	30
Fassaden leicht gemacht	32
Das neue Maler- und Gipsersortiment	34
Neubau Areal Halden, Wetzikon	36
Mehr als «nur» Unterdächer	37
Hohe Temperaturen – kein Problem!	38
Restaurant «im Schilf», an der Schifflände in Uster	41
Schulungstage bei GYSO	42
Bauzeitabdichtung einfach gemacht	44
Digitale Helfer für den Arbeitsalltag	46
Dachsanierung Schule Levrón	47
Praxisnahes Wissen, das weiterbringt	48
Neubau «Trafino» – Eine Fassade, die es in sich hat	50
Sekundärabdichtung Fensterbänke	52
GEISTLICH	54
Geistlich Klebstoffe	55
Wissen weitergeben, Praxis stärken	56
Nachhaltig kleben mit Nachweis	58
Kassensturz-Test: Rapid Mix	59
Ein Begleiter seit der Kindheit	60
Leimpreis 2025Diplomfeier VSSM 2025 in Nottwil	62
Kantenanleimen in der Praxis	63
BODEN	64
Masterplan Alpha	64
Passende Lösungen auch unter dem Parkett	65
R3BOND®Schulung	66
Blick ins Wallis – Bodensanierung im Spital Brig	68
AUTO	71
Schulung Emil Frey	73
Eine Füller-Linie, welche die Branche überzeugt	75
PISA – Das clevere Bechersystem	76
Das Duo für eine präzise Dellenreparatur	76
Starke Partnerschaft für effizientes Schleifen	77
SAGOLA Spritzpistolen	78
Rätselspass	80
Schlusswort	83

Geschätzte Leserinnen und Leser

Gemeinsam mit Ihnen möchten wir auf ein bewegtes Jahr zurückblicken, geprägt von neuen Projekten und wichtigen Entwicklungen. Trotz einer weltweit unsicheren Lage und einer Konjunktur mit gemischten Signalen haben wir den Fokus bewusst auf Stabilität, Weiterentwicklung und konsequente Kundennähe gelegt. Fortschritt entsteht für uns dort, wo man gemeinsam anpackt und offen bleibt für Neues.

Ein bedeutender Schritt im vergangenen Jahr war der CEO-Wechsel: Seit dem 1. Januar 2025 führt Thomas Emler die GYSO AG. Die Stabsübergabe von Roland Gysel anlässlich unserer Weihnachtsfeier war ein emotionaler Moment und markiert einen wichtigen Abschnitt in unserer Firmengeschichte. Roland Gysel bleibt dem Unternehmen als Verwaltungsratspräsident eng verbunden und wird, wie man ihn kennt, weiterhin aktiv den Austausch mit Kunden und Partnern pflegen.

In Crissier konnten wir unser Team gezielt verstärken und die technische Beratung weiter ausbauen. Gleichzeitig wurde die GYSO-Tour in der Romandie erweitert und deckt heute zusätzliche Regionen ab. Ein weiterer Meilenstein ist die Einführung der ComNorm-Schnittstelle, die unseren Kunden aus dem Schreiner-, Holzbau- und Innenausbauereich ihre Prozesse spürbar erleichtert. Zudem geben wir in diesem Magazin Einblicke in unsere Silikon-Misch- und Abfüllanlage sowie unser Schneidecenter – zwei Bereiche, die entscheidend zu unserer Flexibilität und Qualität beitragen.

Auch im Produktbereich hat sich viel bewegt: Geistlich Ligamenta wurde zu Geistlich Klebstoffe und entwickelt sich unter der Leitung von Ronny Graf weiter; 2026 steht zudem das 175-jährige Jubiläum der Marke Geistlich an. Mit dem Firebreather® Cavity Barrier bringen wir im Baubereich ein System in die Schweiz, das den Brandschutz hinterlüfteter Fassaden neu definiert. Und im Automotive-Bereich setzen die neue F-Füller-Linie sowie die SAGOLA-Spritzpistolen deutliche Akzente, genauso wie das Bostik R3bond System, das zeigt, wohin sich moderne Bodenlösungen entwickeln.

Bei all diesen Veränderungen bleibt eines unverändert zentral: die Zusammenarbeit mit Ihnen. Ihr Vertrauen, Ihre Rückmeldungen und Ihre Projekte sind der Motor unserer Weiterentwicklung. Wir blicken mit Zuversicht auf das kommende Jahr und freuen uns darauf, auch 2026 gemeinsam erfolgreiche Wege zu gehen.

Vielen Dank für Ihre Partnerschaft

Ihr GYSO-Team

Ein kurzer Blick in unsere Geschichte

Geschätzte Kunden und Geschäftspartner

Qualität, Kompetenz und Partnerschaft – nach diesen Werten leben wir bei der Firma GYSO. Sie prägen unser tägliches Handeln und erinnern uns an die wesentlichen Ziele unseres Unternehmens: Zufriedene Kunden und leistungsfähige, motivierte Mitarbeiter.

Diese Ziele mögen auf den ersten Blick trivial erscheinen, doch sie gehen Hand in Hand. Denn leistungsfähige und motivierte Mitarbeiter sorgen für zufriedene Kunden, und zufriedene Kunden ermöglichen uns, die richtigen Mitarbeiter zu finden und uns weiterzuentwickeln.

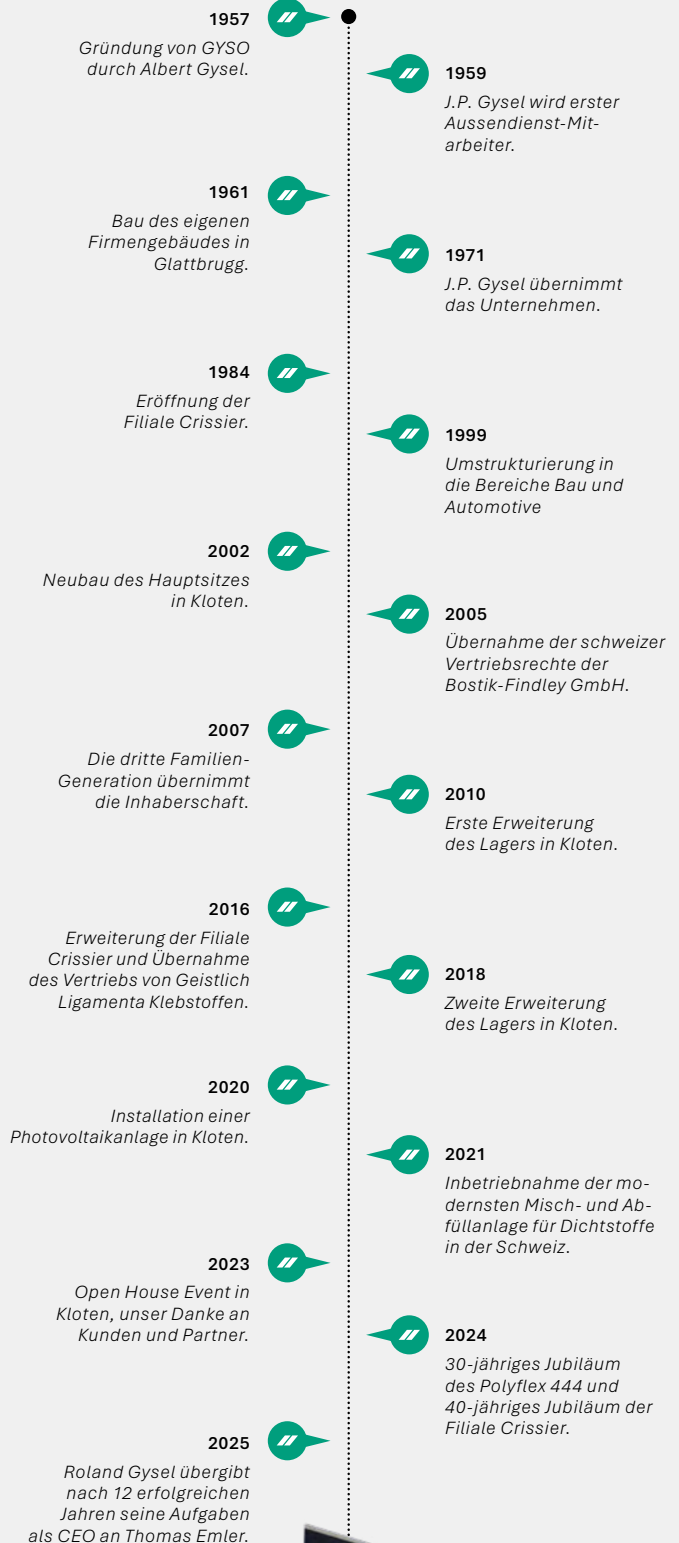
Unsere Produkte werden kontinuierlich in unseren eigenen Laboren getestet, um sicherzustellen, dass sie stets die hohe Qualität aufweisen, die unsere Kunden von uns erwarten dürfen. Doch bei anspruchsvollen Anwendungen reicht das beste Material allein oft nicht aus. Hier ist die richtige Beratung entscheidend. Diese Kompetenz sichern wir durch bestens ausgebildete und erfahrene Mitarbeiter, die mit praktischer Expertise aus Technik, Aussendienst und Innendienst ausgestattet sind. Auf dieses qualifizierte Team sind wir stolz!

Dieses einfache, aber wirkungsvolle Rezept hat sich über viele Jahre bewährt: Aus Qualität und Kompetenz entsteht eine Partnerschaft, die nicht selten über Jahrzehnte Bestand hat und weiter wächst.

Für Ihre langjährige Treue, Ihr Vertrauen und das gemeinsame Wachstum möchten wir uns herzlich bei Ihnen bedanken.

Roland Gysel

Inhaber & VRP



Ein Jahr nach der Stabsübergabe

Wandel mit Weitblick

Mit der offiziellen Stabsübergabe an unserer Weihnachtsfeier im Dezember 2024 hat bei GYSO ein neues Kapitel begonnen. Ein emotionaler Moment, in dem Roland Gysel nach über 30 Jahren Engagement in unterschiedlichsten Funktionen, der Gründung des Automotive-Bereichs, der erfolgreichen Integration von Geistlich Ligamenta und zwölf Jahren als CEO die operative Führung an Thomas Emler weitergab. Zum ersten Mal wurde damit die Leitung unseres 1957 gegründeten Familienunternehmens ausserhalb der Gründerfamilie übertragen.

Die Übergabe war bewusst langfristig und sorgfältig vorbereitet. Seit 2019 hatte Thomas Emler als Leiter Marketing und Verkauf schrittweise mehr Verantwortung übernommen und wurde über mehrere Jahre hinweg gezielt auf seine Rolle als CEO vorbereitet. Die symbolische Übergabe des ersten Kassenbuchs aus dem Jahr 1957 an jenem Abend war mehr als ein formeller Akt, es war ein Ausdruck von Vertrauen und ein Zeichen dafür, dass dieser Übergang auf einem starken Fundament steht.

Ein Jahr später zeigt sich, dass dieser Wechsel gelungen ist. Thomas Emler hat die Firma mit ruhiger Hand durch ein wirtschaftlich herausforderndes Umfeld geführt. Er verbindet strategisches Denken mit pragmatischem Handeln und richtet den Fokus auf Bereiche, die GYSO nachhaltig stärken: Kundennähe, eine noch stärkere technische Kompetenz, gezielte digitale Weiterentwicklungen und ein Sortiment, das nicht nur Produkte bietet, sondern Lösungen.

Unterstützt wird er weiterhin von Roland Gysel, der als Verwaltungsratspräsident eine wichtige Konstante bleibt. Sein Erfahrungswissen, seine Nähe zum Markt und sein Verständnis für unsere Kunden prägen die Zusammenarbeit bis heute. Dieser Austausch zwischen Erfahrung und neuer Perspektive sorgt für Stabilität und gleichzeitig für den Mut, neue Schritte zu gehen.



Thomas Emler, seit 2025 CEO der GYSO AG.



Symbolische Übergabe des ersten Kassenbuchs aus dem Jahr 1957.



Mehr als ein Arbeitsort

Was GYSO ausmacht, spürt man nicht erst bei einzelnen Benefits, sondern im täglichen Miteinander. In den Begegnungen, der Offenheit und der Art, wie wir zusammenarbeiten. Viele Mitarbeitende bleiben über Jahre und Jahrzehnte bei uns und das aus Überzeugung. Allein 2025 durften wir über zwanzig Jubiläen feiern, mehrere davon mit über 20 und 25 Jahren Betriebszugehörigkeit und ein ganz besonderes mit stolzen 30 Jahren. Diese Treue zeigt, wie stark die Verbundenheit im Unternehmen ist. Sie wirkt nicht nur nach innen, sondern bietet auch unseren Kunden und Partnern erfahrene Ansprechpartner, die unser Umfeld seit vielen Jahren kennen.

Unsere Benefits entstehen nie aus Trendgedanken, sondern aus echter Wertschätzung. Dazu gehören Gesten wie eine einmalige Überraschung in Form eines grossen Pasta-Pakets aus Frauenfeld, Osterüberraschungen oder das 2025 erstmals angebotene Zoo-Ticket für Mitarbeitende und ihre Familien. Ein gemeinsamer Ausflug, dessen Eintritt vollständig von der GYSO übernommen wird und der viel Freude schenkt. Ebenso gehören die 2025 erstmals durchgeführten PK-Days dazu. Kostenlose, persönliche Beratungen rund um Vorsorge und Zukunftsplanung, professionell, neutral und verständlich. Für viele ein Angebot, das Sicherheit schafft und weit über den Arbeitsalltag hinauswirkt.

Zu diesen sichtbaren Leistungen kommen viele Punkte, die unseren Alltag prägen und oft mehr bedeuten, als man auf den ersten Blick erkennt. Kostenlose Parkplätze, E-Ladestationen, Sommerausflug und Weihnachtsessen, ein GYSO-Camper

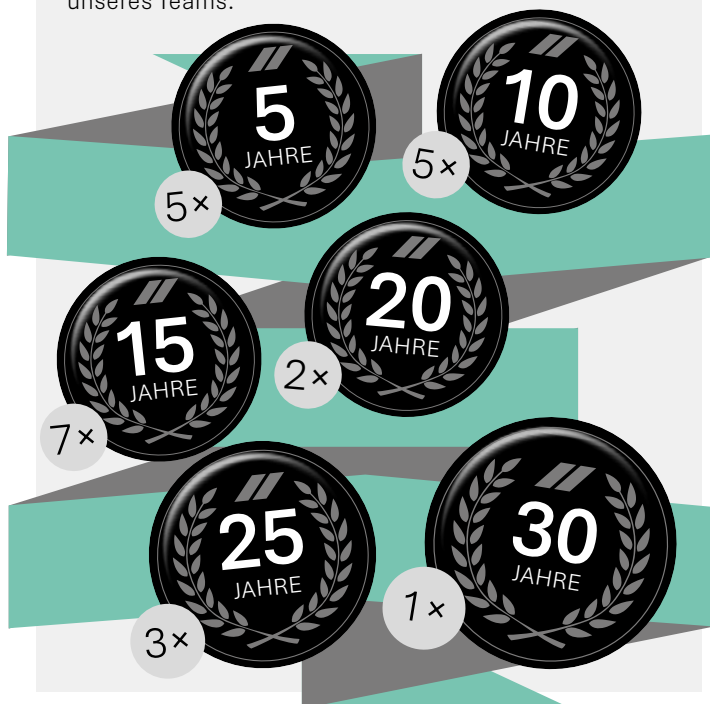
zum Ausleihen, Unterstützung bei Weiterbildungen sowie überdurchschnittliche Pensionskassenleistungen mit pensumsbereinigtem Koordinationsabzug. All dies trägt dazu bei, dass sich unsere Mitarbeitenden gut aufgehoben fühlen. Ergänzt wird dies durch moderne Arbeitsplätze, flexible Lösungen, starke Sozialleistungen, einen eigenen Handwerkerladen, vergünstigte Einkaufsmöglichkeiten und ein Umfeld, in dem man als Mensch wahrgenommen wird.

Ein besonderer Ort unserer Kultur liegt auf dem Dach unseres Gebäudes: der Padelplatz, über den wir im letzten Magazin bereits berichtet haben. Er verbindet Menschen über Bereiche und Hierarchien hinweg. Dort wird gespielt, gelacht, diskutiert und sich herausgefordert. Die Turniere, die Begegnungen und die spontanen Matches mit Partnern und Kunden zeigen, wie weit Offenheit und Teamgeist reichen können, wenn man ihnen Raum gibt. Der Padelplatz wirkt weit über den Sport hinaus. Er stärkt unser Miteinander und trägt viel zu jener Kultur bei, die GYSO ausmacht.

In der Summe entsteht ein Gesamtbild, das nicht aus einzelnen Vorteilen, sondern aus Haltung besteht. GYSO ist ein Ort, an dem man sich wohlfühlen soll. Ein Ort, an dem man bleibt. Und ein Unternehmen, das seine Kultur nicht definiert, sondern lebt.

Unsere Jubilare 2025

Über zwanzig Mitarbeitende feierten dieses Jahr ihr Jubiläum: Vom fünfjährigen bis hin zum dreissigjährigen Dienstjubiläum. Die hohe Zahl langjähriger Mitarbeitender zeigt die Verbundenheit mit GYSO und die Stabilität unseres Teams.



Eine kleine, einmalige Überraschung

Ein grosses Pasta-Paket aus Frauenfeld, ergänzt mit feinem Olivenöl. Eine spontane Aufmerksamkeit der Inhaberschaft als Zeichen der Wertschätzung. Einfach, herzlich und unerwartet.



Ein Tag für die ganze Familie

Einmal pro Jahr übernimmt GYSO den Eintritt in den Zoo Zürich für Mitarbeitende und ihre Familien. Ein gemeinsames Erlebnis, das Freude schenkt und Wertschätzung sichtbar macht.



Klarheit für die eigene Zukunft

Während der PK-Days erhalten Mitarbeitende kostenlose, persönliche Beratung zu ihrer Vorsorge und finanziellen Situation. Verständlich, individuell und professionell. Ein Angebot, das Sicherheit schafft und weit über den Arbeitsalltag hinauswirkt.



Weiterentwicklung unserer Filiale Crissier

Was unser Unternehmen auszeichnet, ist ein kontinuierliches und gesundes Wachstum, das es uns erlaubt, die Organisation sowie unsere Prozesse sorgfältig weiterzuentwickeln. Wir setzen stark auf gemeinsame Teamarbeit, wissen aber auch, wie wichtig Menschen sind, die mit guten Ideen vorangehen und andere mitziehen. So entwickelt unser Filialleiter Claude Bourgnecht seit 2022 die Filiale Crissier kontinuierlich weiter und setzt spannende Weiterentwicklungen und Umstrukturierungen entlang der Bedürfnisse unserer Kunden um. Der gewählte Fokus auf technische Beratung und Partnerschaft sowie dessen Richtigkeit spiegelt sich im Wachstum der Filiale Crissier deutlich wider. Daher wurde das Team 2025 gezielt in mehreren Bereichen verstärkt, um mit unseren Kunden gemeinsam weiterwachsen zu können.

Grégory Neuhaus ist ein echter Bodenprofi mit langjähriger praktischer Erfahrung, von der unsere Kunden in der Beratung profitieren. Denn auch hier bleiben wir unserem Grundsatz treu: Wer Profis beraten will, muss selbst Profi sein. So stellen wir eine effiziente Beratung auf Augenhöhe sicher. Nicht nur im Bereich Boden, sondern auch im Bereich Automotive haben wir unser Team gestärkt und mit Rodrigue Hainaut erweitert. Rodrigue, der bei uns im Shop gestartet ist, konnte sich dank seines Know-hows im Automotive-Bereich weiterentwickeln

und unterstützt nun gemeinsam mit unseren technischen Verkaufsberatern als Experte unsere Kunden vor Ort. Parallel dazu ist er weiterhin im Shop in Crissier anzutreffen und berät dort viele unserer Kunden direkt bei der Wahl des passenden Produkts.

Keine Erweiterung, sondern ein Wechsel zeichnet sich im Kanton Genf ab. Francis Coulot hat vor Kurzem in Crissier als technischer Verkaufsberater Bau begonnen und begleitet Michel Blanc, den er 2026 im wohlverdienten Ruhestand ablösen wird. Trotz der Erfahrung, die er bereits mitbringt, haben wir uns bewusst für eine längere Übergangszeit entschieden, um den Wissenstransfer sicherzustellen und unseren Kunden den Wechsel so einfach wie möglich zu machen. Die Übergabe erfolgt somit bewusst behutsam und stellt nicht nur für uns, sondern auch für unsere Kunden die beste Lösung dar.

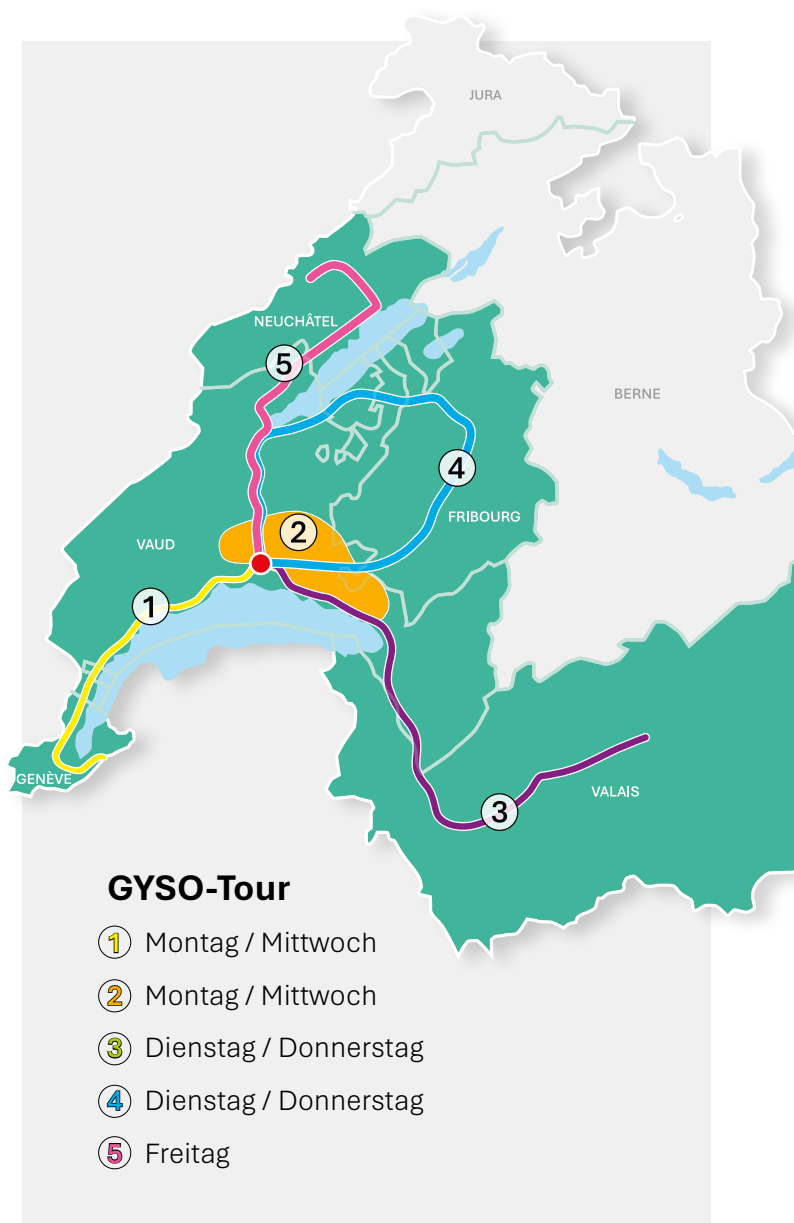
Mit solchen Massnahmen stärken wir schweizweit unseren technischen Beratungsservice – in der Deutsch-, ebenso wie in der Westschweiz. Uns ist bewusst, wie wichtig diese Region für uns ist, und wir schätzen die Zusammenarbeit vor Ort mit unseren Kunden und Partnern sehr. Die regionale Mentalität gehört ebenso zu GYSO wie die Filiale Crissier, die seit ihrer Eröffnung im Jahr 1984 ein wichtiger Bestandteil unserer Identität ist.

Wir erweitern unsere GYSO-Tour in Crissier

Vielleicht ist Ihnen in letzter Zeit ein GYSO-Bus an Orten begegnet, an denen Sie ihn bisher noch nicht gesehen haben. Das kann gut sein, denn wir haben unsere Touren in der Westschweiz erweitert und fahren nun auch Genf, das Wallis bis Sierre sowie Neuenburg bis Le Locle regelmässig an. Um das möglich zu machen, haben wir interne Kapazitäten geschaffen und Prozesse optimiert, mit dem Ziel, noch mehr Kunden diesen Service anbieten zu können. Viele unserer Partner nutzen die Flexibilität der GYSO-Tour inzwischen regelmässig. Und keine Sorge, wenn Sie aus der Deutschschweiz sind: Diesen Service gibt es selbstverständlich auch ab Kloten. Auf unserer Webseite finden Sie alle Informationen inklusive der Regionen, welche direkt von uns beliefert werden.

Zurück in die Westschweiz, wo nicht nur das Anfahrgebiet erweitert wurde. Das Team in Crissier hat auf Anfragen reagiert und das Angebot um monatliche Aktionen ergänzt. Diese beinhalten ausgewählte Produkte, die entlang der jeweiligen Route besonders gefragt sind. Etwas Ähnliches gibt es bereits in unserem Automotive-Bereich, wo das «Produkt des Monats» seit Langem sehr geschätzt wird. Nun überraschen unsere Fahrer in Crissier ihre Kunden ebenfalls monatlich mit neuen Angeboten. Und wie bisher profitieren Sie von reduzierten Portokosten im Vergleich zum Standardversand mit der Post.

Unsere routinierten Fahrer in Crissier, die nun weitere Ziele anfahren.



Mehr als «nur» Fahrer

Unsere GYSO-Touren sind aber nur so gut wie die Menschen, die dahinterstehen. Das Wissen unserer Fahrer über optimale Routen, regionale Besonderheiten und individuelle Kundenbedürfnisse ist ein zentraler Bestandteil dieses Services. Denn unsere Fahrer liefern nicht nur aus, sondern sie pflegen den Kontakt zu unseren Kunden und Partnern: zuverlässig, unkompliziert und persönlich. Und manchmal ist es genau dieses kleine Lächeln oder ein kurzer Schwatz an der Tür, das zeigt, wie wertvoll persönliche Beziehungen im stressigen Arbeitsalltag sein können.

Auch diese Massnahme in Crissier gehört – wie auch die personellen Verstärkungen im beratenden Bereich zur Weiterentwicklung der Filiale Crissier durch Claude Bourgnicht. Sie ist Teil einer langfristigen partnerschaftlichen Strategie, die vom Wunsch getragen ist, gemeinsam erfolgreich zu sein.



Christian Pfund und Daniel Digel (v.l.n.r.) an unserem Stand an der Holzmesse in Basel.

Rückblick Holzmesse 2025

Die Holzmesse 2025 bot auch dieses Jahr einen guten Einblick in die aktuelle Stimmung der Branche. Für unser Team ist dieser Anlass längst mehr als ein fester Termin. Diesmal waren wir nicht mit einem vollständig eigenen Stand vor Ort, sondern in die Leistungsschau «Fenster» des Fachverbands FFF integriert. Diese Nähe zur praktischen Fensterherstellung führte zu vielen natürlichen Gesprächseinstiegen und zeigte gut, wie eng wir mit der Branche verbunden sind. Viele unserer Kunden schätzen diese Nähe. Sie wissen, dass unsere Mitarbeitenden aus dem Handwerk kommen und die täglichen Herausforderungen aus eigener Erfahrung kennen.

Mitten in der Branche

Unsere Präsenz an der Holzmesse lebt stark von dieser Verbundenheit. Die Atmosphäre am Stand war geprägt von guten Gesprächen, konkreten Fragen aus der Praxis und ehrlichem Feedback. Viele Besucher nutzten die Gelegenheit, um sich über Neuheiten und Erfahrungen aus laufenden Projekten auszutauschen. Die offenen Rückmeldungen aus dem Arbeitsalltag sind für uns wertvoll und prägen die Weiterentwicklung unserer Produkte und Lösungen.

Auch die Initiative «1000 Hände fürs Holzhandwerk» zeigte gut, wie breit und engagiert die Branche aufgestellt ist. Als Teil dieses Umfelds verstehen wir uns nicht als Beobachter, sondern als aktiver Partner. Aus dem Handwerk für das Handwerk. Dieser Grundsatz begleitet uns seit vielen Jahren und war am Messestand klar spürbar.



Unser Beitrag zur Initiative «1000 Hände fürs Holzhandwerk».

Geistlich Klebstoffe im Fokus

Ein zentrales Thema war dieses Jahr das nachhaltige Kleben. Viele Kundengespräche drehten sich um Praxisfragen, Zulassungen, ökologische Anforderungen und die Orientierung im Dschungel der Labels. Um diese Fragen transparent zu beantworten, stellten wir unseren neuen Infolyer vor. Er erläutert, wie wir unsere Dispersions- und PUR-Klebstoffe laufend von unabhängigen Stellen wie der GEV und ecobau prüfen lassen. Die Rückmeldungen dazu waren klar: Die Branche verlangt technische Sicherheit und nachvollziehbare Informationen.

Anhand konkreter Beispiele liess sich dies gut erklären. Der PVAc-Klebstoff Miracol 8F1 Waterproof, ein langjähriger Begleiter vieler Fensterbauer, erfüllt nicht nur die Anforderungen des Fachverbands FFF, sondern erreicht mit der eco1-Zertifizierung auch die höchste ecobau-Stufe. Ebenso stossen unsere PUR-Klebstoffe mit EMICODE EC1 auf grosses Interesse, da sie sowohl emissionsarm als auch praxistauglich sind.

Doch nachhaltig sind nicht nur unsere Klebstoffe. Die für die Messe produzierten Möbel werden weder entsorgt noch fristen sie ein einsames Dasein im Keller. Wir ergänzen unseren Handwerkerladen in Kloten mit diesen Möbeln und bringen so etwas Holzflair in unseren Shop. Neben einem schönen Design finden auch all jene, die sich öfter eine Holzmesse wünschen, bei uns ein kleines Stück Messegefühl, das die Wartezeit bis zum nächsten Anlass überbrückt.

Ein neuer Name – erstmals sichtbar an der Messe

Mit der Holzmesse 2025 wurde eine wichtige Änderung erstmals öffentlich sichtbar: Aus Geistlich Ligamenta wurde Geistlich Klebstoffe. Viele Besucher bemerkten den neuen Namen direkt am Stand und nutzten die Gelegenheit, nach Hintergründen und Zielsetzung zu fragen. Die Umstellung wurde von PR-Beiträgen in der Schreinerzeitung und einem ausführlichen Blogtext begleitet. Inhaltlich bleibt alles, was unsere Kunden seit Jahren schätzen: technische Qualität, Verlässlichkeit und ein Sortiment, das konsequent weiterentwickelt wird. Der neue Name macht diese Ausrichtung nun klarer erkennbar.

Ein Team aus dem Handwerk

Für unser Messteam war die Holz 2025 ein Anlass mit vielen positiven Begegnungen. Die gute Stimmung am Stand, die direkten Fragen aus der Praxis und die ehrliche Wertschätzung der Besucher zeigen uns jeweils aufs Neue, wie wichtig die Nähe zur Branche ist. Unsere Mitarbeitenden mit Branchen Hintergrund führen Gespräche auf Augenhöhe, mit echter Fachkenntnis und Verständnis für die Herausforderungen der Praxis. Genau das ist es was uns als GYSO ausmacht, nicht nur ein passendes Sortiment sondern auch das dazu nötige Wissen unsere Kunden damit unterstützen zu können.



Unser Technischer Verkaufsberater Christian Pfund gibt einen Einblick in unser umfassendes Sortiment.



Unsere KägiBond-Kessel sorgen für eine süsse Ablenkung.

Zukunftstag 2025

Ein Tag in der Geschäftsleitung

Der nationale Zukunftstag bringt jedes Jahr frischen Wind in unser Gebäude. Auch 2025 durften wir acht Kinder bei uns in Kloten willkommen heissen. Sie begleiteten uns durch den Alltag der Geschäftsleitung und lernten das Unternehmen aus einer Perspektive kennen, die sonst nur wenige erleben. Der Tag zeigte eindrücklich, wie viele Menschen und Aufgaben an einem einzigen Produkt beteiligt sind und wie wichtig Austausch und Neugier für unsere Arbeit sind.

Vom ersten Gedanken zum eigenen Produkt

Der Morgen begann im Sitzungszimmer, wo wir gemeinsam die Grundlagen für ein neues fiktives Produkt festlegten. Schritt für Schritt erarbeiteten die Kinder wichtige Entscheide: Welche Eigenschaften soll der Montagekleber haben, wie positioniert man ihn sinnvoll und wie sieht ein realistischer Preis aus. Diese erste Phase machte sichtbar, wie sorgfältig die Grundlagen eines Produkts entstehen und wie viele Überlegungen in jedem Detail stecken.

Anschliessend ging es an die kreative Arbeit. Die Kinder gestalteten eine eigene Etikette und entwickelten ein Sujet mit Hilfe künstlicher Intelligenz. Das fertige Design wurde später auf eine echte Kartusche geklebt – ein kleines, aber bedeutungsvolles Andenken, das am Abend im GYSO-Turnbeutel mit nach Hause genommen wurde.

Praxis zum Anfassen: Lager und Produktion

Nach der Theorie folgte die Praxis. Im Lager und in unserer eigenen Misch- und Abfüllanlage für Silikon erhielten die Kinder einen unmittelbaren Blick hinter die Kulissen. Dort wurde sichtbar, wie viele Schritte nötig sind, bis ein Produkt geprüft,

gerüstet, abgefüllt und schliesslich versandbereit ist. Die Abläufe, die Präzision und das Zusammenspiel vieler Hände hinterliessen einen starken Eindruck. Für viele war es das erste Mal, einen kompletten Produktionsprozess so nah mitzuerleben.

Ein Nachmittag zwischen Lernenden und Kamera

Am Nachmittag wechselte die Gruppe in die Logistik, wo unsere Lernenden an einem Reel für das Lehrlingsvideo 2026 arbeiteten. Die Kinder standen hinter der Kamera, beobachteten Einstellungen, Abläufe und Bewegungen und lernten, wie ein kurzer Film entsteht. Die Zusammenarbeit mit den Lernenden schuf eine natürliche, offene Atmosphäre, in der Fragen gestellt und Erfahrungen geteilt wurden. Gleichzeitig konnten wir auf unsere offene Lehrstelle als Logistikerin oder Logistiker EFZ für August 2026 aufmerksam machen.



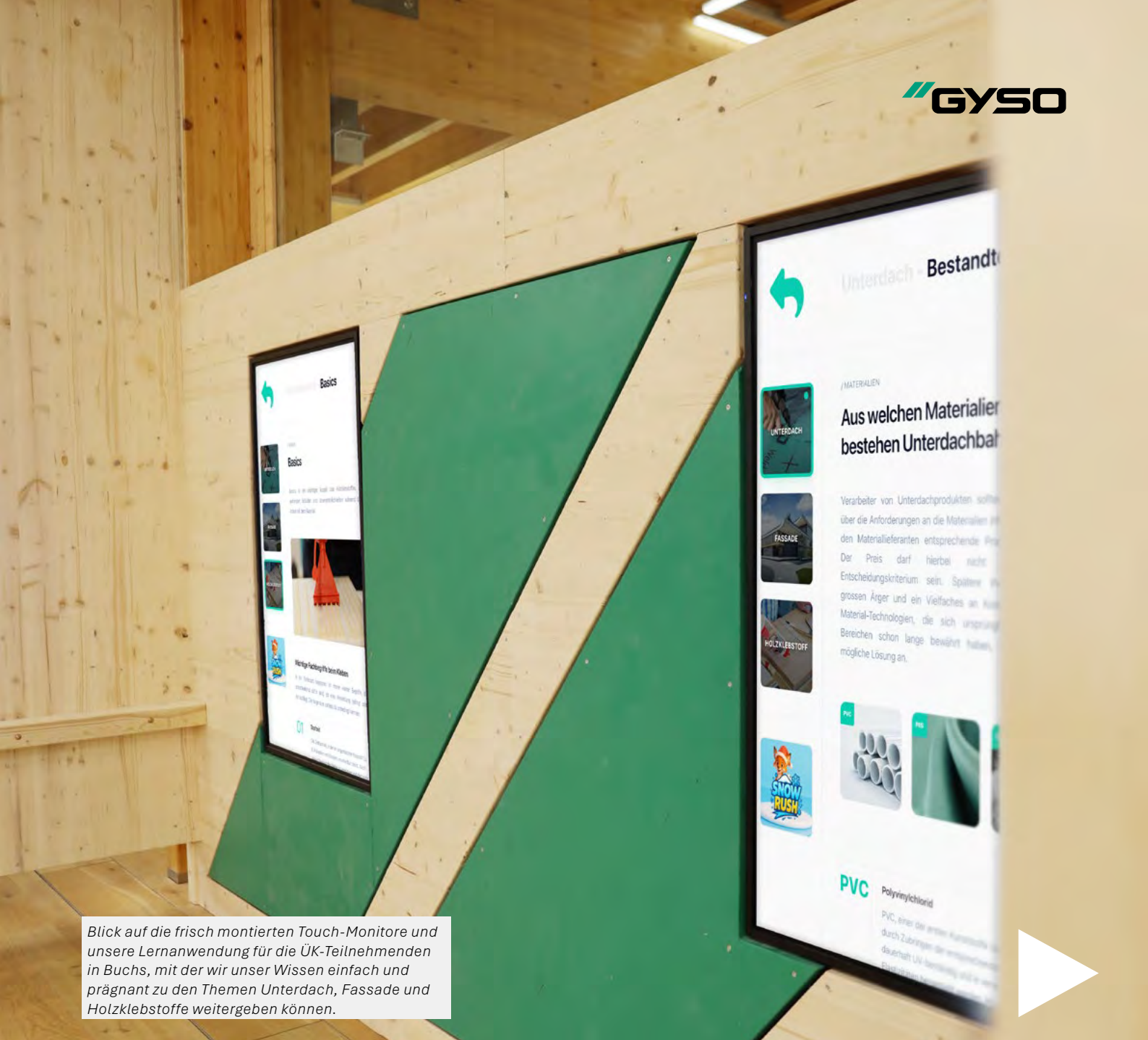
Gruppenfoto des Nationalen Zukunftstages bei uns in Kloten.

Ein Perspektivenwechsel, der bleibt

Der Zukunftstag erinnert uns jedes Jahr daran, wie wertvoll es ist, Verantwortung und Wissen zu teilen. Die Kinder brachten Offenheit, Interesse und viele gute Fragen mit. Ihr Blick auf unseren Alltag zeigte uns, was im Unternehmen selbstverständlich geworden ist und wo wir als Team besonders stark sind. Für uns bleibt es jedes Mal ein schönes Erlebnis, unsere Zukunft in Leuchtwesten durch das Gebäude wuseln zu sehen und zu merken, wie viel Neugier in diesen jungen Gästen steckt.

Der Tag hinterliess sowohl bei uns als auch bei den Kindern bleibende Eindrücke. Und vielleicht hat der eine oder andere bereits den ersten Gedanken an eine berufliche Zukunft bei GYSO mit nach Hause genommen.





Neugestaltung unseres Shops in Crissier

Nicht nur unser Know-how in Crissier und die GYSO-Tour, sondern auch unser Shop hat 2025 eine Weiterentwicklung erfahren. Durch ein durchdachtes Konzept konnte Bestehendes weitergenutzt und mit einer Verkleidungslösung gleichzeitig modernisiert werden. Das Resultat zeigt, dass mit den richtigen Ideen eine nachhaltige Erneuerung möglich ist. Mit vergleichsweise wenig Aufwand konnten wir das Einkaufserlebnis für unsere Kunden spürbar aufwerten und zeitgemässer gestalten.

Neben dieser Erneuerung sind weitere kleinere Entwicklungen an verschiedenen Stellen in Crissier geplant, um den Standort Schritt für Schritt weiter zu modernisieren. Ein herzlicher Dank geht an die umsetzende Firma Workcrew aus Villars-Ste-Croix für die ideenreiche und professionelle Umsetzung.



Wissen weitergeben

Heute für die Profis von morgen

GYSO ist ein Handelsbetrieb – aber wer uns kennt, weiss, dass unser Engagement weit darüber hinausgeht. Technische Korrektheit, Qualität und eine saubere Umsetzung sind für uns keine Nebensache, sondern Teil unserer täglichen Arbeit. Unsere technischen Verkaufsberater beraten nicht nur, sie begleiten Projekte, erklären Hintergründe und unterstützen dort, wo Know-how gefragt ist. Viele unserer Mitarbeitenden kommen aus genau jenen Branchen, aus denen auch unsere Kunden stammen. Dieses Verständnis macht den Austausch praxisnah und verlässlich.

Diese Haltung zeigt sich auch in unserem Engagement für den Nachwuchs. Seit vielen Jahren unterstützen wir das ÜK-Zentrum in Buchs, wo wir unter anderem Schulungen für angehende Zimmerleute durchführen. Ein zentrales Thema ist dabei das Unterdach, von der Berechnung der Bezugshöhe bis zur korrekten Verarbeitung und Verschweissung. Produkte wie unser TopWeld 520 oder EasyWeld 380 gehören zu den Standards, die wir dort praxisnah vermitteln. Damit geben wir nicht nur Wissen weiter, sondern tragen aktiv dazu bei, dass junge Berufsleute sicher, korrekt und selbstbewusst in ihre Zukunft starten können.



Die fertige GYSO-Wand im Aufenthaltsraum des Ausbildungszentrums in Buchs.

Dieses Jahr erhielten wir die Möglichkeit, den Aufenthaltsraum im ÜK-Zentrum mitzugestalten. Die Vorgaben waren bewusst offen gehalten, der Wunsch jedoch klar: etwas Interaktives, das junge Menschen abholt. Entstanden ist eine grosse GYSO-Wand mit zwei Touchscreens, gefüllt mit praxisrelevantem Wissen. Für den Start haben wir zentrale Grundlagen integriert, von den wichtigsten Fakten zu Unterdächern über Bezugshöhen bis hin zu Informationen zu Holzleimen, Fassadensystemen und deren Umsetzung. Einfach, verständlich und direkt zugänglich. In Absprache mit der Leitung des Zentrums werden wir die Inhalte gezielt erweitern, damit die Kursteilnehmenden langfristig und spürbar von dieser Möglichkeit profitieren können. Denn sie soll nicht nur unsere Präsenz in der Branche zeigen, sondern vor allem echten Mehrwert bieten.

Die Inhalte stammen vollständig von GYSO. Doch nicht nur das fachliche Wissen kommt aus unserem Haus: Unsere IT-Abteilung hat die Ideen aus dem Marketing nicht nur weiterentwickelt, sondern überhaupt erst erlebbar gemacht und die komplette Bedienlogik umgesetzt. Eine starke Teamleistung, die zeigt, wie gut unsere Abteilungen zusammenarbeiten und wie vielseitig unser internes Know-how ist.

Für das ÜK-Zentrum ist die neue Wissenswand ein Mehrwert, der flexibel von den Lernenden genutzt oder in den Unterricht integriert werden kann. Für uns ist sie ein Zeichen unserer Verbundenheit mit dem Nachwuchs und ein Beitrag an jene, die schon bald als Fachkräfte in unseren Branchen unterwegs sein werden. Dass wir mit unserem Wissen präsent sein dürfen, freut uns sehr. Und wir sind überzeugt: Eine Investition in junge Menschen ist immer auch eine Investition in die Zukunft unserer Partner und in die Qualität unserer gemeinsamen Arbeit.

Eines von vielen Projekten, die wir dieses Jahr umsetzen durften und eines, das zeigt, wie viele Fähigkeiten in unserem Unternehmen stecken.



Unsere Dachmodelle mit passendem Systemaufbau.



Die drei Lehrlinge der Frischknecht Holzbau-Team AG, bei der Montage der GYSO-Wand.

Lernen am realen Projekt

Ein besonderer Aspekt dieses Projekts im ÜK-Zentrum Buchs ist, dass es vollständig von Lernenden umgesetzt wurde. Von der ersten Besprechung über die Planung und Ausführung bis hin zur Schlussabrechnung lag das Projekt komplett in ihren Händen. Den Lead übernahm dabei Lena, die sich in der Zweitausbildung zur Zimmerin befindet und von ihren mitlernenden Kollegen in der Erstausbildung zum Zimmermann bei der praktischen Ausführung unterstützt wurde. Ein Projekt also, das bereits in der Umsetzung einen klaren Mehrwert für die Lernenden bot. Besten Dank auch an die Frischknecht Holzbau-Team AG, dass dieses Projekt in diesem Rahmen realisiert werden konnte.

DAS UNTERNEHMEN

Frischknecht Holzbau-Team AG

Die Frischknecht Holzbau-Team AG aus Kloten steht seit 1994 für qualitätsbewussten Holzbau. Mit Freude am Handwerk und hohen Ansprüchen an Material und Ausführung realisiert das Unternehmen Systembauten für Holzhäuser, Dachaufbauten sowie Umbauten und Renovationen. In der Vergangenheit wurden regional bereits spannende Objekte umgesetzt, darunter beispielsweise der Aussichtsturm Hardwald oder der Neubau der Eishalle am Schluefweg.



Präzision ist beim Ausrichten der Seitenwände gefragt.

Padel auf dem Dach

Ein Ort, der verbindet

Was als sportliche Idee begann, ist heute ein fester Bestandteil unserer Unternehmenskultur: der Padelplatz auf dem Dach unseres Gebäudes in Kloten. Er wird besonders im Sommer beinahe täglich genutzt und hat sich weit über das interne Spiel hinaus zu einem Ort entwickelt, an dem

Begegnungen entstehen und Beziehungen wachsen. Mitarbeitende treffen sich während der Mittagspause, nach Feierabend oder am Wochenende – ganz unkompliziert und mit viel Freude am gemeinsamen Spiel.

Im Sommer fand bereits zum zweiten Mal das gemeinsame «Platzhirsch Special Edition»-Turnier mit der 1. Mannschaft des EHC Kloten statt. Acht Zweierteams, bestehend aus je einem Padel-Spieler der GYSO und einem Athleten des EHC Kloten, lieferten sich spannende und faire Matches. Die offene Atmosphäre, die unmittelbare Nähe zum Sport und die Vielfalt der Spielstile machten das Turnier zu einem besonderen Erlebnis für alle Teilnehmenden. Den Sieg holten sich unser interner Padel-Profi Ronny Graf, der den Sport massgeblich ins Unternehmen gebracht hat, und Flügelstürmer Keijo Weibel, welcher 2025 seine Vertragsverlängerung für zwei weitere Saisons bekanntgegeben hat.

Der Anlass zeigte erneut, wie gut der Padelplatz Menschen zusammenbringt. Neben dem sportlichen Einsatz entstanden viele Gespräche, Begegnungen und Einblicke in den Alltag der jeweils anderen Seite. Diese Form des Austauschs erleben wir auch ausserhalb der Turniere. Immer wieder dürfen wir Kunden und Partner auf unserem exklusiven Padelplatz begrüßen und gemeinsame Projekte sowie Partnerschaften vertiefen. Für uns hat Partnerschaft immer auch eine menschliche Komponente.

Dass ein Sportplatz auf dem Dach eines Unternehmens so viel Dynamik entwickeln kann, überrascht selbst uns immer wieder. Er verbindet Menschen unabhängig von Funktion und Erfahrung und schafft Momente, die in Erinnerung bleiben. Wir freuen uns auf viele weitere Begegnungen, Matches und gemeinsame Erlebnisse – und sind froh, unseren Mitarbeitenden diesen beinahe einzigartigen Benefit bieten zu können.



Das Gewinnerteam Keijo Weibel und Ronny Graf (v. l. n. r.) in Aktion.



*Inhaber und VRP Roland Gysel
ist stets mit von der Partie.*



Snowrush

Weihnachtsgame made by GYSO

Unser Weihnachtsgame Snowrush begann als kreative Idee im Austausch in einer der vielen bereichsübergreifenden Sitzungen. Was zunächst nach einem kleinen Nebenprojekt aussah, entwickelte sich schnell zu etwas Grösserem. Denn Jeffrey Widmer aus unserer IT nahm die Idee nicht nur auf, sondern machte sie zu seinem persönlichen Projekt. Mit viel Herzblut, technischer Neugier und unzähligen Stunden – auch ausserhalb der Arbeitszeit, weil er einfach nicht locker lassen konnte – entstand Ende 2024 das erste Snowrush-Game. Ein Weihnachtsgruss, der anders war, überraschend und spielerisch, und der bei Kunden wie auch Mitarbeitenden gleichermaßen Begeisterung auslöste.

Der Erfolg und die positiven Rückmeldungen 2024 motivierten uns und besonders Jeffrey, Snowrush weiterzuentwickeln. Für 2025 erhielt das Spiel eine umfassende Überarbeitung. Die neue Version wirkt nicht nur professioneller, sie ist es auch. Durch eine detailliert entwickelte Spielewelt, zwei Spielmodi, ein komplett neues Spielgefühl sowie einen angepassten Hauptmodus, mit einem ausgeklügeltem Checkpoint-System, hat sich der Spielspass weiter erhöht. Funktionen wie der 2x-Bonus, das Magnet-Feature und viele neue Hindernisse sorgen dafür, dass man kaum mehr aufhören kann, wenn man einmal begonnen hat. Snowrush steht offiziellen Games aus den App-Stores in nichts nach. Es könnte problemlos als eigenständiges Spiel bestehen – entstanden jedoch direkt bei uns, von Grund auf entwickelt und getragen von echter Begeisterung.

Vom 1. bis 24. Dezember hatte man Zeit, seinen persönlichen Highscore aufzustellen und Arbeitskollegen, Freunde oder Familienmitglieder zu übertrumpfen. Denn neben dem Ansehen unter den Spielern warteten auch dieses Jahr tolle Preise für die drei Erstplatzierten im Wert von mehreren Hundert Franken. Der Akku-Schlagbohrschrauber als Hauptpreis sowie ein Akku-Schrauber und ein Baustellenradio für die weiteren Plätze. Praktische Preise für anspruchsvolle Projekte oder private Vorhaben, die etwas Power benötigen. Da die Preisübergaben jeweils im Januar stattfinden, können wir an dieser Stelle noch nicht darüber berichten, auch wenn wir bereits jetzt wissen, wie schön diese Momente jeweils sind.

Abschliessend kann gesagt werden, dass Snowrush mehr ist als nur ein Spiel. Es zeigt, wie Ideen bei uns entstehen dürfen, wie Abteilungen zusammenarbeiten und wie viel Raum wir für Eigeninitiative schaffen. Und es zeigt auch, dass solche Projekte nur dann funktionieren, wenn Menschen sie mit viel Ehrgeiz und Herzblut vorantreiben. Genau das macht Snowrush für uns so besonders – vielen Dank, Jeff!

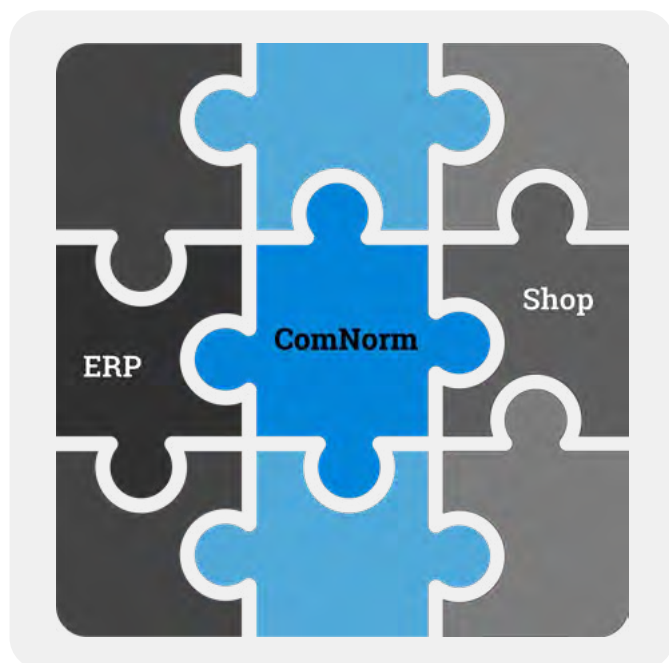


ComNorm

Die clevere Verbindung zu GYSO

Mit der Anbindung an ComNorm gehen wir einen Schritt, der für viele unserer Kunden in der Schreiner-, Holzbau- und Innenausbau-Branche längst entscheidend geworden ist. Denn wer täglich mit Angeboten, Stücklisten, Artikeldaten und Bestellungen arbeitet, weiss: Der wahre Aufwand steckt oft nicht im Projekt selbst, sondern in der mühsamen Datenpflege. Genau hier setzt ComNorm an und genau deshalb freuen wir uns, Teil des ComNorm Netzwerkes zu sein.

ComNorm ist ein speziell für die Schweizer Holz- und Schreinerbranche entwickelter Standard, der von VSSM, Holzbau Schweiz und verschiedenen ERP-Anbietern getragen wird. Die Idee dahinter ist einfach: Lieferanten und Handwerksbetriebe sollen digital dieselbe Sprache sprechen – ohne doppelte Erfassung, ohne Medienbrüche, ohne unnötige Klicks.



ComNorm
GmbH

Was bedeutet das konkret für unsere Kunden?

ComNorm verbindet Ihre Branchensoftware direkt mit unserem Onlineshop. Sie arbeiten wie gewohnt in Ihrem System und holen sich Artikel, Preise und Bestellungen mit wenigen Klicks in Ihre gewohnte Arbeitsumgebung.

Mit einem Klick lassen sich Artikel in den eigenen Artikelstamm übernehmen, sei es für Offerten, Stücklisten, Bestellungen oder interne Kalkulationen. Die Daten bleiben aktuell und das ganz ohne manuelle Pflege von Preislisten oder Produkttexten.

Ihre Vorteile auf einen Blick

- ▶ Direkt aus Ihrer Software bestellen, keine Doppel-Erfassung mehr
- ▶ Immer aktuelle Artikel- und Preisdaten aus dem GYSO-Shop
- ▶ Ihre persönlichen Konditionen automatisch hinterlegt
- ▶ Weniger Fehler, mehr Tempo in der täglichen Arbeit
- ▶ Ein Standard, viele Partner. ComNorm verbindet Sie mit zahlreichen Lieferanten

Warum ist ComNorm für die Branche so wichtig?

Weil der administrative Aufwand in den letzten Jahren stark gewachsen ist und viele Betriebe mit begrenzten Ressourcen arbeiten. Jede Stunde, die nicht für Datenerfassung oder Korrekturen aufgewendet werden muss, schafft Zeit für das, was wirklich zählt: Projekte, Kunden und Facharbeit. Genau hier schafft ComNorm Entlastung und genau diesen Vorteil möchten wir unseren Kunden bieten.

Ein Teil unserer digitalen Entwicklung

Wir wollen unseren Kunden nicht nur gute Produkte bieten, sondern Prozesse, die den Arbeitsalltag vereinfachen. Die Schnittstelle fügt sich nahtlos in diese Strategie ein. Und wie bei allen technischen Themen gilt: Falls Fragen auftauchen, unterstützen unsere Verkaufsberater und unsere ICT-Abteilung Sie gerne bei der Einrichtung oder beim Zusammenspiel mit Ihrer Branchensoftware. **Mit ComNorm und GYSO wird Bestellen einfacher, schneller und sicherer, damit Sie mehr Zeit fürs Wesentliche haben.**



Ausbau unserer Social Media Präsenz

Dieses Jahr haben wir unsere Präsenz auf Social Media deutlich ausgebaut. Neben unserem etablierten LinkedIn-Kanal sind wir 2025 auf Instagram richtig durchgestartet mit einer wachsenden Community und insgesamt über 42 Millionen organischen Views, was auch wir kaum glauben können. Solche viralen Momente freuen uns natürlich sehr, doch im Kern geht es uns um etwas anderes: Wir wollen echte Einblicke geben und neben Unterhaltung auch Mehrwert schaffen, durch technische Inhalte, konkrete Anwendungen, Projekteinblicke sowie das Näherbringen der Menschen hinter GYSO.

Besonders geschätzt wurden unter anderem die Begleitungen unserer technischen Verkaufsberater, wie beispielsweise von Ronny Schmucki, der in mehreren Beiträgen seinen Berufsalltag zeigte und direkt auf der Baustelle erklärte, worauf es technisch ankommt. Genau solche Inhalte machen Social Media für uns wertvoll: authentisch, praxisnah und mitten aus dem Handwerk. So sind wir und genau das möchten wir zeigen. Wir sprechen dieselbe Sprache wie unsere Kunden.

Was uns ebenfalls besonders freut, sind gemeinsame Beiträge mit Kunden. Ob ein kurzer Baustellenbesuch, ein Einblick in ein laufendes Projekt, eine Story oder ein kurzes Video. Wir kommen gerne vorbei, unkompliziert und ohne grossen Aufwand. An dieser Stelle ein grosses Dankeschön an alle Kunden und Partner, die wir besuchen durften und mit denen wir bereits spannende Inhalte realisieren konnten.

Um auch den sprachlichen und regionalen Bedürfnissen gerecht zu werden, haben wir unsere Präsenz bewusst erweitert. Neben dem Hauptkanal **@gyso_ag**, der alle Themen aus dem Unternehmen und der Deutschschweiz abdeckt, betreiben wir mit **@gyso_sa** einen separaten Kanal speziell für die Romandie direkt geführt von unserer Filiale in Crissier. So stellen wir sicher, dass regionale Aktionen, Produktneuheiten oder Services wie die erweiterte GYSO-Tour genau dort kommuniziert werden, wo sie relevant sind.

Für unsere Follower aus der Romandie lohnt es sich daher, beide Kanäle zu abonnieren – und für alle anderen natürlich ebenso. Denn eines ist sicher: Wir haben auch im kommenden Jahr viele Ideen, spannende Projekte und Einblicke geplant. Also: Follow dalassen und nichts mehr verpassen!

Kurzformate mit Mehrwert

Auch 2026 setzen wir aufgrund der positiven Resonanz verstärkt auf kurze Videoformate. Im Fokus stehen dabei reale Anwendungen unserer Produkte, konkrete Lösungsansätze und Einblicke direkt von der Baustelle. Ziel ist es, Inhalte zu zeigen, die schnell verständlich sind und im Arbeitsalltag tatsächlich weiterhelfen.

Technisches Wissen einfach erklärt

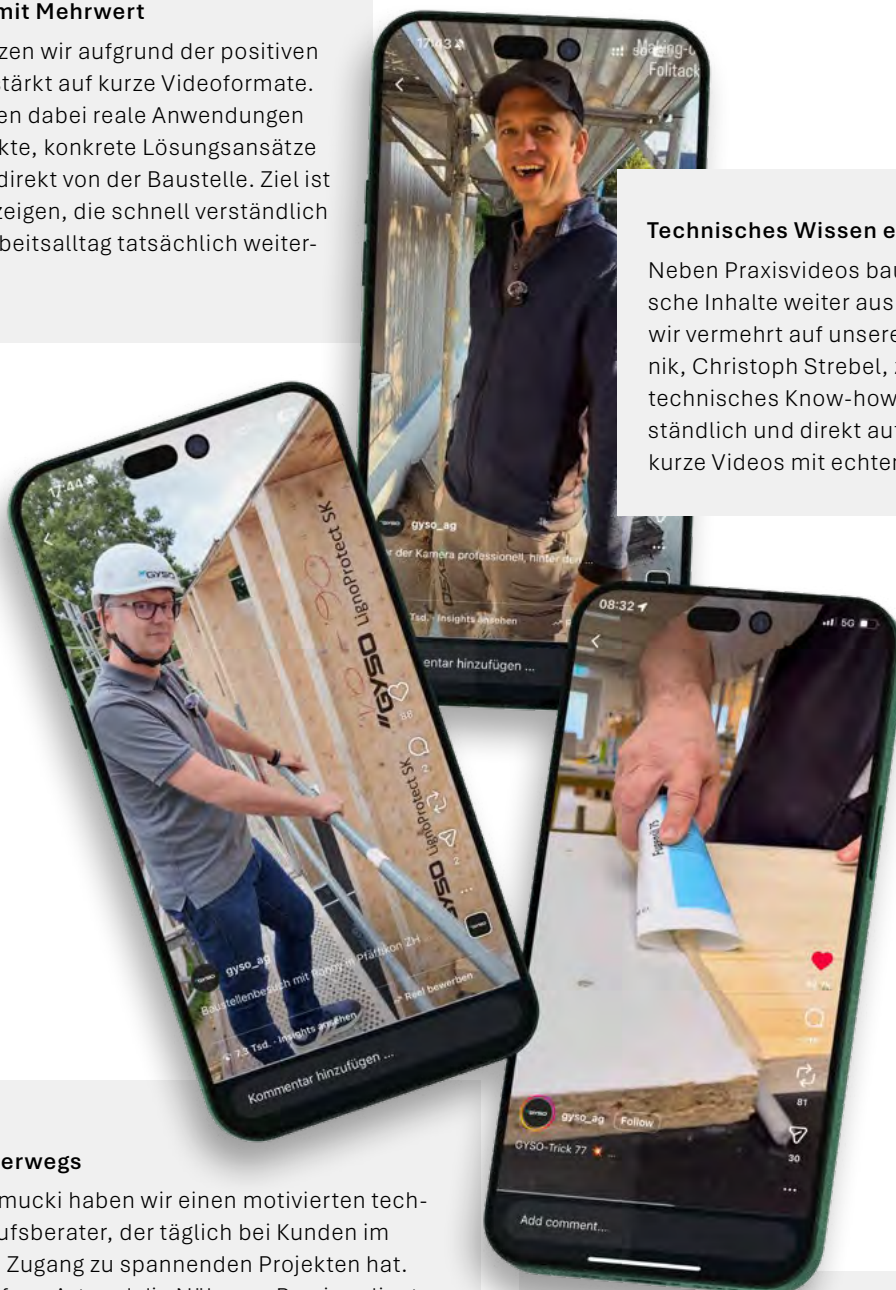
Neben Praxisvideos bauen wir auch technische Inhalte weiter aus. Dabei dürfen wir vermehrt auf unseren Bereichsleiter Technik, Christoph Strebel, zählen. Er vermittelt technisches Know-how pragmatisch, verständlich und direkt auf den Punkt. Ideal für kurze Videos mit echtem Mehrwert.

Praxisnah unterwegs

Mit Ronny Schmucki haben wir einen motivierten technischen Verkaufsberater, der täglich bei Kunden im Einsatz ist und Zugang zu spannenden Projekten hat. Durch seine offene Art und die Nähe zur Praxis gelingt es ihm, komplexe Themen verständlich zu vermitteln und authentische Einblicke in den Berufsalltag zu geben.

Virale Momente inklusive

Natürlich blicken wir auch gerne auf virale Highlights zurück. Ob Silikonapplikationen, spontane Baustellenmomente oder der legendäre «Trick 77» von Markus Zöbeli. Solche Beiträge zeigen, dass Fachwissen und Unterhaltung sich nicht ausschliessen müssen.



Silikon direkt aus Kloten

Unsere Misch- und Abfüllanlage in Kloten bietet nicht nur uns, sondern auch Ihnen eine Flexibilität, die in der Branche selten ist. Wir können sowohl grosse Aufträge ohne definiertes Maximum als auch sehr kleine Mengen produzieren. Produkte wie beispielsweise unser Fugensil 75 haben bei Kartuschen und Beuteln ein Mindestproduktionsgrösse von lediglich 120 Stück. Das ist sehr tief, wenn man die Schritte bedenkt, die bei der Umstellung eines Rohstoffs oder einer Farbe in der Produktion notwendig sind.

Trotz dieser Flexibilität erreichen wir bereits heute im Einschichtbetrieb eine Jahreskapazität von rund zwei Million Einheiten. Dies liegt nicht nur an der Anschaffung der modernen Misch- und Abfüllanlage im Jahr 2021, sondern auch an effizienten internen Prozessen, einer direkt angeschlossenen Logistik und eingespielten Abläufen, welche uns schnell, planbar und unabhängig machen.

Qualität entsteht im Detail

Wir mischen und füllen hochwertige Siliconprodukte in Kartuschen und Beuteln ab. Neben Standardfarben mit klar definierten Rezepturen stellen wir auch Spezialfarben auf Basis von Mustern, NCS- oder RAL-Tönen her. Mit Hilfe des Spektralphotometers messen und überprüfen wir die Toleranzhaltigkeit während der Produktion.

Da jedoch nicht nur Messwerte, sondern schlussendlich die Wahrnehmung der Farbe bei Ihren Kunden entscheidend ist, berücksichtigen wir unter anderem auch Lichtverhältnisse. Hier kommt unsere Erfahrung und der Austausch vor der Produktion mit unseren Kunden ins Spiel.

Eine neue Produktion erfordert mehrere sorgfältige Schritte. Vom allfälligen Wechsel des Rohstoffs über die Farbmischung bis zur Prüfung der gewünschten Nuance testen wir alles genau. Die regulären Lieferzeiten für grössere Mengen und einmalige Farbaufträge liegen grundsätzlich bei drei bis vier Wochen. Wiederkehrende Aufträge werden im Voraus eingeplant, was die Effizienz nochmals steigert und nicht nur uns sondern auch Ihnen Planungssicherheit gibt.



Während der Produktion prüfen wir die Farbe und Qualität laufend.



Unsere Produktionen erfolgen chargenbasiert. Das bedeutet klare Kontrolle über jede Abweichung und eine hohe Reproduzierbarkeit. Während der Produktion prüfen wir die Farbe und Qualität laufend: zu Beginn, danach in regelmässigen Abständen und am Ende jeder Charge. So können wir die geringe Toleranz über die gesamte Fertigung hinweg sicherstellen. Alle Werte werden systematisch erfasst und sind jederzeit nachvollziehbar.

Prozesse – funktionieren bei uns einfach

Seit 2021 betreiben wir mit unserem Team die Misch- und Abfüllanlage in Kloten und konnten uns einen grossen Wissensschatz erarbeiten. Nicht nur in der Produktion, sondern auch in der Technik. Viele Wartungen und Einstellungen führen wir selbst durch. Wir kennen unsere Anlage bis ins Detail und können schnell reagieren. Diese Nähe zur Technik und zur täglichen Produktion macht einen grossen Unterschied, besonders bei Sonderfarben oder kleinen Bestellmengen.

Wie beim Schneidecenter haben wir auch hier einen wichtigen Produktionsschritt bewusst nach Kloten zurückgeholt. Das ermöglicht uns die direkte Kontrolle der Qualität und eine hohe Flexibilität bei der Planung. Wir produzieren für unsere Logistik sowie für zahlreiche Kunden, mit denen wir bereits viele Projekte realisieren durften. Die etablierten Abläufe und die Nähe zu allen Schnittstellen machen uns besonders schnell. Kleine Mengen in dieser Qualität direkt ab Kloten herzustellen, ist in der Branche kaum anzutreffen und darauf sind wir stolz.



Wir stellen auch Spezialfarben auf Basis von Mustern, NCS- oder RAL-Tönen her.

JOKER

Ihr Joker: Eigenlabel und individuelle Lösungen

Auf Wunsch übernehmen wir auch Eigenlabel-Produktionen. Kartuschen und Beutel können individuell gestaltet werden, vom Mischvorgang bis zur fertigen Verpackung. Wir setzen den gesamten Prozess intern um und begleiten unsere Kunden von der ersten Idee bis zum fertigen Produkt. Nehmen Sie gerne mit uns Kontakt auf, wir sind jederzeit bereit für spannende gemeinsame Projekte.



Das wahrscheinlich flexibelste Schneidecenter der Branche

Kennen Sie bereits unser Schneidecenter in Kloten und die damit verbundenen Möglichkeiten für Ihr Business? Ein individueller Zuschnitt unserer Kleb- und Dichtbänder ist bereits ab einer Rolle möglich und das innert 24 Stunden. Produkte ab dieser Stückzahl zuzuschneiden, bringt neben der Flexibilität auch den Vorteil, dass Sie die für Ihr Projekt perfekte Abmessung bei uns bestellen können, um bestmögliche Ergebnisse bei der Montage oder Produktion zu erzielen.

Ein kurzer Überblick über die wichtigsten Fakten

In unserem Schneidecenter in Kloten schneiden wir einen grossen Teil unserer Kleb- und Dichtbänder selbst zu. Die Nähe zu unserem Lager und etablierte interne Prozesse von der Bestellung bis zum Versand machen uns schnell und flexibel. Drei Rollenabstechautomaten bilden die Basis unseres Maschinenparks. Die Schlagschere sowie eine Bandsäge erweitern diesen gezielt. Unser Schneidecenter ist bewusst so aufgebaut, dass wir verschiedene Materialien und Breiten zuverlässig verarbeiten können. Jede Maschine erfüllt eine klare Aufgabe und sorgt dafür, dass der Zuschnitt effizient, sauber und reproduzierbar bleibt.



Der Zuschnitt hat bei uns eine lange Geschichte. Schon vor über 35 Jahren, an unserem ersten Standort in Glattbrugg, war dies eine Fähigkeit, welche unsere Kunden sehr schätzten. Dieses Wissen begleitet uns bis heute. Luca, welcher aktuell das Schneidecenter verantwortet, kann bereits auf mehr als elf Jahre Erfahrung bei uns zurückschauen. Es gibt kaum etwas, das er noch nicht gesehen hat. Er weiss, welche Einstellungen zu einem sauberen Schnitt führen und kennt die dafür benötigten Tricks und Kniffe.

Tägliche Herausforderungen, die wir meistern

Unterschiedliche Produkthärten, Klebeigenschaften oder die mögliche Verdrängung im Schnitt stellen unser Team täglich vor neue Anforderungen. Doch nicht nur die Sauberkeit des Schnitts, sondern auch die mögliche Dimension eines Zuschnitts hängt von Faktoren wie Dicht-, Kleb- und Festigkeit ab. Darum sind wir froh, auf unsere 35-jährige Erfahrung zurückschauen zu können und unser Wissen gezielt für eine effiziente und teils kreative Produktion einsetzen zu können.

Prozesse, die wie ein Uhrwerk ineinandergreifen

Wir schneiden nicht nur einen Grossteil unserer an Lager geführten Kleb- und Dichtbänder in unserem Schneidecenter zu, sondern fertigen täglich verschiedene Kundenaufträge von einem Stück bis hin zu Grossaufträgen. Dadurch bieten wir in der Branche einen in Bezug auf Flexibilität und Schnelligkeit einzigartigen Service. Wie auch bei unserer Silikon-Misch- und Abfüllanlage haben wir einen wesentlichen Produktionsschritt nicht ausgelagert, sondern bewusst zu uns in die Schweiz nach Kloten geholt.

Schneideaufträge, welche vor dem Mittag aufgegeben werden, können wir meist so einplanen, dass der Zuschnitt am nächsten Tag bereits beim Kunden ist – selbstverständlich fachgerecht verpackt. Je nach Bedarf nutzen wir Beutel, Trennpapiere oder passgenaue Schachteln, damit die Rollen sicher und sauber ankommen.



Rollenabstechautomat mit der sogenannten Lanze im Vordergrund.



Einer unserer Rollenabstechautomaten nach dem Zuschnitt.

JOKER

Ihr Joker für einen professionellen Auftritt

Wer von der Qualität unserer Produkte in Kombination mit einem individuellen Zuschnitt noch nicht genug hat, kann selbstverständlich noch mehr erhalten. Durch eine eigene Grafikabteilung und eine professionelle Konfektionierung unserer Zuschnittprodukte können wir auf Anfrage auch Eigenlabel-Produktionen durchführen. Nehmen Sie bei Interesse gerne Kontakt mit uns auf, um Ihre Bedürfnisse im Detail zu besprechen. Wir können bereits auf einige Erfolgsgeschichten zurückschauen.



Unsere Bandsäge ist ein weiterer wichtiger Teil unseres Maschinenparks.



B A

AU

FIREBREATHER®

Cavity Barrier

Die Vorteile auf einen Blick

Maximale Sicherheit

Schutz vor Kamineffekt und
Flammenübersprung



Kosteneffizienz

weniger Material, kürzere Montage-
zeiten, geringere Gesamtkosten



Architektonische Freiheit

kein unnötiger Platzverlust, keine
Einschränkungen im Design



Einfache Planung & Umsetzung

keine komplizierten Sonderlösungen,
keine bauphysikalischen Risiken



**Direkt online
für Schulung
anmelden**



SCHULUNG

Vorsprung sichern und für unsere Schulungen anmelden

In unserer Schulung vermitteln wir nicht nur die theoretischen Grundlagen, sondern zeigen auch eine Live-Demonstration des Systems, praxisnah und anschaulich.

Jetzt anmelden und die Innovation im Brandschutz hautnah erleben!

Direkter Ansprechpartner für Ihre Fragen

Wenn Sie weitere Informationen zur Firebreather® Cavity Barrier wünschen oder individuelle Fragen haben, stehen wir Ihnen gerne persönlich zur Verfügung. Wir beraten umfassend und unterstützen Sie bei Ihrem Projekt.

Die Brandschutz-innovation im Bereich der hinterlüfteten Fassade

Mit der Firebreather® Cavity Barrier setzen wir einen neuen Standard für den Brandschutz in hinterlüfteten Fassaden. Eine Innovation, die Sicherheit, Wirtschaftlichkeit und Gestaltungsfreiheit vereint – und damit einen wichtigen Fortschritt für die gesamte Bauindustrie darstellt.

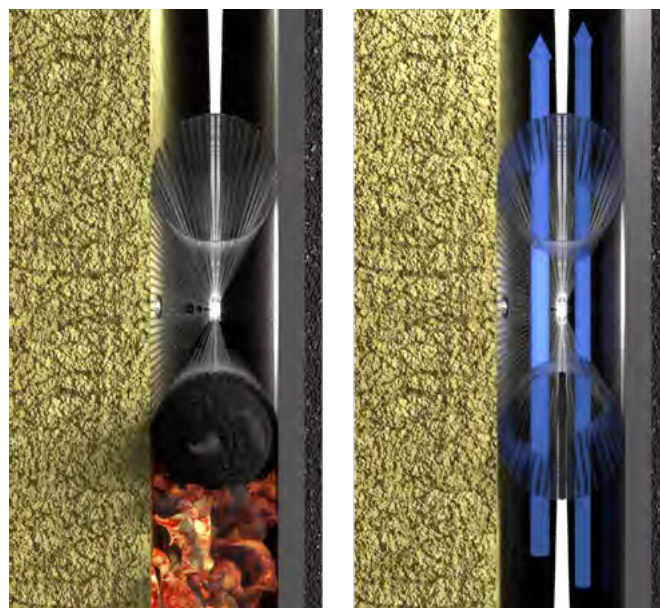
Wenn Sekunden über Sicherheit entscheiden

Das verheerende Feuer im Grenfell Tower hat eindrücklich gezeigt, welche Folgen Brände in Fassaden haben können. Besonders in hinterlüfteten Konstruktionen breitet sich das Feuer rasend schnell aus – getragen vom Kamineffekt im Luftspalt und dem sogenannten «Laubfrosch-Effekt».

Innerhalb weniger Minuten kann sich eine lokale Brandquelle zu einem grossflächigen Brand entwickeln. Für Einsatzkräfte sind solche Szenarien kaum erreichbar, eine wirkungsvolle Brandbekämpfung ist praktisch unmöglich.

Klassische Lösungen stossen an ihre Grenzen

Bislang setzt die Branche auf konstruktive Brandriegel. Doch diese sind teuer, platzintensiv und bringen zusätzliche bauphysikalische Herausforderungen mit sich. Wärmebrücken, Feuchtigkeitsthemen und komplexe Details belasten Planerinnen, Unternehmer und Bauherren gleichermassen. So wird Brandschutz oft zum Kompromiss zwischen Sicherheit, Kosten und Architektur.



Der Gamechanger im Fassadenbrandschutz

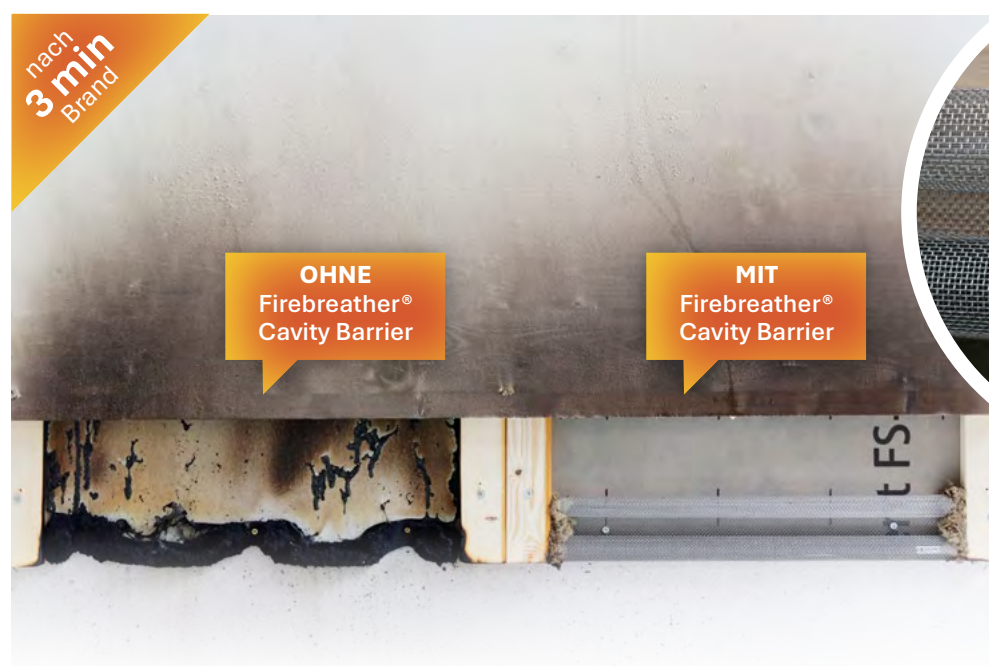
Mit der Firebreather® Cavity Barrier bringen wir erstmals in der Schweiz eine Lösung, die Brandschutz neu denkt. Die Barriere verhindert die Brandausbreitung im Hinterlüftungsraum dort, wo sie entsteht – automatisch, zuverlässig und ohne die bekannten Nachteile klassischer Brandriegel.

Geprüfte Sicherheit

Die Firebreather® Cavity Barrier wurde nach den folgenden Normen geprüft:

EN1366-4 / EN1364-6 / ASTM2912 / TDG19 / BS8414 / SPFIRE105 / Lepir2 / NFPA285

Mit der ETA 25/0626 verfügt sie über eine offizielle Europäische Technische Bewertung.



Erneuerung des Seehundbeckens im Tierpark Dählhölzli

Wenn im Tierpark Dählhölzli gebaut wird, geht es nicht nur um Technik, sondern um Tierwohl, Sicherheit und Besuchererlebnis. Die Glas Fäh AG mit Standorten in Bern und Biel darf dabei immer wieder ihr Know-how im Bereich Spezialverglasung einbringen. So auch bei der Seehundeanlage des Tierparks Dählhölzli, welche umfassend erneuert wurde. Ein zentraler Bestandteil dieses anspruchsvollen Umbaus war der Ersatz der grossformatigen Glasscheiben, welche Tonnen von Wasserdruck aushalten müssen.

Die Arbeiten verlangten höchste Präzision, technisches Know-how und absolute Zuverlässigkeit. Denn die Unterwasserfenster sind nicht nur Gestaltungselemente, die den direkten Einblick in die neue Lebenswelt der Seehunde ermöglichen, sondern sie sind täglich enormen Kräften ausgesetzt.

Wir freuen uns sehr, dieses besondere Projekt mit unseren Produkten und unserem Know-how begleitet und die Umsetzung dokumentiert zu haben. Solche Arbeiten zeigen eindrücklich, wie wichtig eingespielte Partnerschaften und saubere handwerkliche Ausführung sind, gerade dort, wo Technik, Tierwohl und öffentliche Nutzung zusammenkommen.

Seit dem 15. Mai 2025 sind die Stars der Berner Unterwasserwelt nach ihren 13-monatigen Ferien in Schweden zurück und geniessen ihre brandneue Anlage, die nach über 20 Jahren zu einem der modernsten Lebensräume für Seehunde in Zentraleuropa umgebaut wurde. Mit ganz viel Know-how und Leidenschaft und wie bei so vielen Projekten, wo man es gar nicht vermutet, auch mit etwas GYSO drin. Ein herzliches Dankeschön an die Glas Fäh AG für die tolle Zusammenarbeit und das Vertrauen.

Ein System, das von A bis Z funktioniert

Bei anspruchsvollen Projekten wie dem Ersatz der grossformatigen Glasscheiben im Seehundbecken des Tierparks Dählhölzli zeigt sich, wie entscheidend eine funktionierende Partnerschaft ist. Diese beginnt bei der Zusammenarbeit auf Augenhöhe, geht über ein Sortiment mit den passenden Produkten bis hin zu einem fachkundigen Technischen Verkaufsberater, der bei Bedarf auch auf eine interne Technikabteilung und ein Labor zurückgreifen kann, um beispielsweise Testversuche durchzuführen. Ergänzt wird dies durch eine leistungsfähige Logistik mit modernem Lager, wodurch die benötigten Produkte am nächsten Tag ausgeliefert werden.

Bei diesem Projekt kam produktseitig für die Glasverklebung OTTOCOLL® S 81 zum Einsatz, ein hochwertiger 2K-Silikonklebstoff, der speziell für geklebte Fenster und hohe Anforderungen entwickelt wurde. Ergänzt wurde das System durch Thermalbond V 2100 als Montagehilfe und Distanzgeber sowie Novabutyl zur sicheren und dampfdichten Abdichtung. Für den sauberen Abschluss im Innenbereich sorgte unser Sil S-70 in Kombination mit dem passenden Sil Primer 25, was eine perfekte Haftung und ein Finish ermöglicht, das zur neuen Seehundanlage passt.

Auch Reinigung und Vorbereitung spielten eine zentrale Rolle. Mit dem Acrylac 2020 und den fusselfreien Cleantex-Reinigungstüchern wurden optimale Haftbedingungen geschaffen, wie bei den abschliessenden Fugen im Innenbereich mit dem Sil Primer 25. Zubehör wie die PE-Rundschnur kam als Fugenbegrenzung zum Einsatz, um eine optimale Fugentiefe zu gewährleisten und gleichmässige Fugenquerschnitte einzuhalten.





Der Blick von oben zeigt die Grösse des Projekts.

Dieses Projekt zeigt exemplarisch, wofür wir stehen: Fundiertes Know-how, ein durchdachtes Produktsystem und eine Verfügbarkeit, auf die sich Kunden und Partner verlassen können. So entsteht ein Rundum-Paket, bei dem sich eine Zusammenarbeit in vielerlei Hinsicht lohnt. Wir freuen uns über jedes spannende Projekt, ganz gleich ob gross oder klein, und sind mit voller Motivation dabei.



Applizieren des Zweikomponenten-Silikon-Klebstoffs OTTOCOLL® S 81.

DAS UNTERNEHMEN

Glas Fäh AG

Die Glas Fäh AG blickt auf über 100 Jahre Firmengeschichte zurück. Gegründet 1909 in Bern, ist das Unternehmen bis heute fest im Handwerk und in der Region verankert. Über Generationen hinweg geprägt von Wandel, Fachwissen und persönlichem Engagement, wird die Glas Fäh AG seit 1990 von Daniel Schafer und Peter Schuler geführt.

Als Spezialist für Glaslösungen realisiert das Unternehmen individuelle Projekte für private und gewerbliche Anwendungen. Das Leistungsspektrum reicht von Reparaturen über Innen- und Aussenverglasungen bis hin zu Duschtrennwänden, Küchenrückwänden und Spezialgläsern. Auch bei anspruchsvollen Projekten, etwa im Tierpark Dählhölzli, bringt die Glas Fäh AG ihr Know-how in der Spezialverglasung ein, immer mit Fokus auf Sicherheit, Funktion und Gestaltung.



Begleitet wurde dieses Projekt durch:

Marcel Widmer

Technischer Verkaufsberater
Reisegebiet: Teil BE
(Nord, Seeland, Emmental)

Mobile +41 79 892 39 67
marcel.widmer@gyso.ch



Der Blick von oben zeigt die Grösse des Projekts in Richterswil.

Fassaden leicht gemacht

Bei der Wohnüberbauung an der Schwandenstrasse in Richterswil realisiert die Zisag Holzbau GmbH die Fassadenarbeiten an allen zum Projekt gehörenden Wohnhäusern. Die Überbauung umfasst den Neubau von sechs viergeschossigen Mehrfamilienhäusern. In anspruchsvoller Hanglage entsteht hochwertiger Wohnraum mit klarer architektonischer Struktur. Für die Umsetzung der Fassaden bringt ein Projekt dieser Grösse nicht nur planerische, sondern auch zahlreiche bauphysikalische und ausführungstechnische Herausforderungen mit sich. Umso wichtiger sind eine frühzeitige Abstimmung der eingesetzten Systeme sowie eine saubere Umsetzung auf der Baustelle.

Bereits in der Planungsphase durften wir unsere Erfahrung einbringen und eine passende Systemlösung empfehlen. Für die geschlossenen Fassaden kam die Fassadenbahn Vent FS 200 zum Einsatz, ein bewährtes Produkt für genau solche Anwendungen. Für die Verklebung von Stössen und Anschlüssen in der Fassadenfläche wurde unser Folienklebeband Folitack nero verwendet mit einer besonders hohen Anfangs- und Endklebekraft. In Kombination mit dem Fensteranschlussband FentraLine FSK wurden die Anschlussdetails rund um die Fenster fachgerecht ausgebildet. Die zweite Abdichtungsebene im Bereich der Fensterbänke sowie am Dachrand wurde dem

LignoProtect SK umgesetzt, wodurch eine zuverlässige Bauzeitabdichtung geschaffen werden konnte. Im Bereich der Fenster konnten die Fenstersimse abschliessend direkt auf das LignoProtect SK verklebt werden.

Auch bei diesem Projekt zeigte sich, wie wichtig die Präsenz auf der Baustelle ist. Der direkte Austausch vor Ort ermöglicht es, Details gemeinsam zu beurteilen, Fragen unmittelbar zu klären und bei Bedarf Alternativen oder konkrete Verarbeitungshinweise aufzuzeigen. Durch diese Nähe zur Praxis und den kontinuierlichen Dialog mit den Ausführenden entsteht ein echter Mehrwert, der über die reine Produktlieferung hinausgeht.





Die montierte Fassadenbahn Vent FS-200 für geschlossene Fassaden.



DAS UNTERNEHMEN

Zisag Holzbau GmbH

Die Zisag Holzbau GmbH aus Eschenbach ist seit 1999 im Holzbau tätig und beschäftigt heute rund 25 Mitarbeitende. Das Unternehmen realisiert Neu- und Umbauten und begleitet Projekte von der Planung bis zur Umsetzung. Die eigene Werkhalle ermöglicht Arbeiten vom kleinen Holzbau bis hin zu mehrgeschossigen Elementbauten. Wir danken der Zisag Holzbau GmbH für die langjährige Zusammenarbeit und freuen uns, dass wir auch bei diesem Projekt mit unserer Erfahrung und einem passenden Produktsortiment dabei sein durften.



Begleitet wurde dieses Projekt durch:

Ronny Schmucki

Technischer Verkaufsberater
Reisegebiet: Teil SG / Teil SZ / Teil ZH
(Obersee)

Mobile +41 79 837 46 64
ronny.schmucki@gyso.ch

Das neue Maler- und Gipsersortiment

Noch Ende 2025 erblickte nach intensiven Tests und engem Austausch mit unseren Technischen Verkaufsberatern ein neues Sortiment das Licht der GYSO-Welt: das Maler- und Gipsersortiment. Ziel war es, ein praxisnahes Angebot zu schaffen, das den Anforderungen des heutigen Baualltags gerecht wird und sich konsequent an den Bedürfnissen der Maler- und Gipserberanche orientiert.

Aufgebaut wurde das Sortiment auf bewährten Produkten wie Polybond 8933 oder Turboplast 305 und ergänzt durch neue Highlights wie das Tape ST. Entstanden ist ein praxisorientiertes Produktsystem, das sich im täglichen Einsatz bewährt und gezielt dort unterstützt, wo Effizienz und Sauberkeit gefragt sind.

Das zusammengestellte Sortiment ist in einem eigenen Themenheft übersichtlich dargestellt und deckt sämtliche grundlegenden Anforderungen ab. Es ist bewusst langfristig ausgelegt und wird laufend weiterentwickelt. Neue Highlights ergänzen das Sortiment, bestehende Produkte werden weiter optimiert oder durch Nachfolgeprodukte ersetzt, die zusätzliche Vorteile und Eigenschaften für den anspruchsvollen Handwerksalltag mitbringen. Bereits heute befinden sich weitere Produkte in der Pipeline, die im Laufe des Jahres 2025 lanciert werden.

Zum Start des neuen Sortiments wurde zudem ein begleitendes Aktionskonzept lanciert. Vom 08.10.2025 bis zum 30.09.2026 laufen verschiedene Aktionen. Damit erhalten Interessierte die Möglichkeit, das Sortiment und dessen Produkte zu attraktiven Konditionen im eigenen Arbeitsalltag zu testen. Die über die gesamte Laufzeit gültige Jahresaktion des Tape ST wird durch wechselnde Quartalsaktionen wie beispielsweise das Starterpaket Renovationen oder die Aktion Acryl-Kombi ergänzt.

Das neue Maler- und Gipsersortiment richtet sich in erster Linie an Betriebe der Maler- und Gipserberanche, bietet aber auch für angrenzende Gewerke, etwa im Innenausbau, spannende Lösungen. Ein Blick ins Sortiment lohnt sich in jedem Fall, nicht zuletzt wegen der vielseitigen Einsatzmöglichkeiten und der praxisnahen Zusammenstellung.



Tape ST
Einseitiges Abdeckband, sehr dünn, bis +120 °C



1

Jahresaktion Tape ST
GJ-Nr. 4153

Kunden	2x	5x	10x	25x	50x
	15 %	20 %	25 %	30 %	35 %

gültig vom 08.10.2025 bis 30.09.2026 oder solange Vorrat

08.10.2025 bis 30.09.2026

2

Starterpaket Renovationen
GJ-Nr. 4154

CHF **195.-**
statt 289.50

gültig vom 08.10.2025 bis 31.12.2025

3

Fokus Tape ST
GJ-Nr. 4155

gültig vom 01.01.2026 bis 31.03.2026

4

Acryl Kombi
GJ-Nr. 4156

+ Gratis Dichtmasse

gültig vom 01.04.2026 bis 30.06.2026

5

Tape ST Abdeckpaket
GJ-Nr. 4157

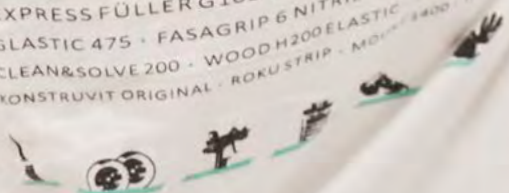
gültig vom 01.07.2026 bis 30.09.2026



GYSO

KLOTEN | **CRISSIER**
 KOMPETENZ | QUALITÄT
 PARTNERSCHAFT
 COMPÉTENCE | QUALITÉ
 PARTENARIAT

POLYFLEX 444 • FUGENSIL 70
 UNISILICON 707 • TOPWELD 520
 VOKOBAND 600 • FASACUT 743
 MZS-499 • MIRANIT 8026 SPRAY
 ZINC-O-PLAST • UHS 80 • NETFINISH
 FASA SPS • FLEXSIL 777 • FOLITAC
 SPACHTELTOP • POLYPREN 8944 • BAUSIL
 VHS POLAR • SMARTWELD 350 • ACRYLIC POWER
 WOODH944XTREM • FLAMMFIX • REDSTAR • FLEXSIL
 EXPRESS FÜLLER G100 • PISTOLET TURBO • FOLITAC
 GLASTIC 475 • FASAGRIP 6 NITRIL • MIRAPUR 9500 • FLAMM
 CLEAN&SOLVE 200 • WOODH200ELASTIC • FIBERFAX • FLAMM
 KONSTRUVIT ORIGINAL • ROKUSTRIP • MOHNS 1400 • MOKS 1400



Neubau Areal Halden, Wetzikon

Beim Neubau von sechs Mehrfamilienhäusern im Areal Halden in Wetzikon entsteht ein Projekt mit einer besonderen Dachkonstruktion, deren Qualität sich erst auf den zweiten Blick vollständig zeigt. Anstelle eines klassischen Flachdachs wurde bewusst auf eine Sparrenkonstruktion gesetzt, realisiert durch die Zimmerei M. Schädler GmbH aus Hinwil. Eine anspruchsvolle Lösung, die hohe Anforderungen an Planung, Ausführung und Abdichtung stellt.

Bereits im Vorfeld durften wir das Projekt begleiten und die grossflächigen Unterdächer mit der schweissbaren Unterdachbahn Weld 500 vorkonfektionieren. Die Vorkonfektionierung bringt klare Vorteile für die Baustelle: Die Bahnen werden passgenau geliefert, aufwendige Schweissarbeiten vor Ort entfallen weitgehend und die Konstruktion kann nach dem Ausrollen sofort geschützt werden. Das spart Zeit, erhöht die Ausführungssicherheit und unterstützt einen effizienten Bauablauf. Die Weld 500 eignet sich dabei besonders für Konstruktionen mit erhöhter bis ausserordentlicher Beanspruchung und bietet dank hoher Reissfestigkeit, homogener Verschweissbarkeit und langer Freibewitterungszeit eine zuverlässige Grundlage für komplexe Dachaufbauten.



Vor Ort zeigt sich die saubere und präzise Arbeit der Zimmerei auch in den Details. Anschlüsse an Dachluken sowie Durchdringungen wurden fachgerecht und mit den passenden Systemkomponenten ausgeführt. Neben der äusseren Gebäudehülle kamen auch im Innenausbau verschiedene Produkte aus unserem Sortiment zum Einsatz. Für luft- und winddichte Verklebungen wurden die Folienklebebänder Folibond, Folitack und Folicoll verwendet. Ergänzt wurden diese durch das Fensteranschlussband FentraLine Inside FSK für die fachgerechte Ausbildung der inneren Anschlüsse. Der konsequente Einsatz aufeinander abgestimmter Systemkomponenten trägt wesentlich dazu bei, dass die Gebäudehülle dauerhaft dicht bleibt und ihre Funktion langfristig erfüllt.

Im Bereich des Treppenhauses wurde für die Brandabschottung auf die bewährte Brandschutzdichtmasse Flamm Sil 754 gesetzt. Sie eignet sich für feuerhemmende und feuerwiderstandsfähige Abdichtungen und erfüllt die relevanten Anforderungen an den baulichen Brandschutz.

Das Projekt ist noch im Gange und wird im Verlauf von 2026 weiter voranschreiten. Das Areal Halden zeigt bereits heute, wie Konstruktion, Produkte und handwerkliche Ausführung überzeugend zusammenspielen. Die saubere Umsetzung vor Ort und die partnerschaftliche Zusammenarbeit mit der Zimmerei M. Schädler GmbH machen dieses Projekt zu einem Referenzobjekt, das beispielhaft für durchdachte Systemlösungen und präzises Handwerk steht.

DAS UNTERNEHMEN

Zimmerei M. Schädler GmbH

Die Zimmerei M. Schädler GmbH ist seit 1993 ein verlässlicher Partner im Holzbau. Unter der Leitung von Marc Schädler realisiert das Unternehmen Projekte in den Bereichen Holzhäuser, Umbauten, Renovationen und Aufstockungen. Ein besonderer Fokus liegt auf Arbeiten mit Altholz, bei denen der ursprüngliche Charakter bestehender Gebäude bewahrt wird.

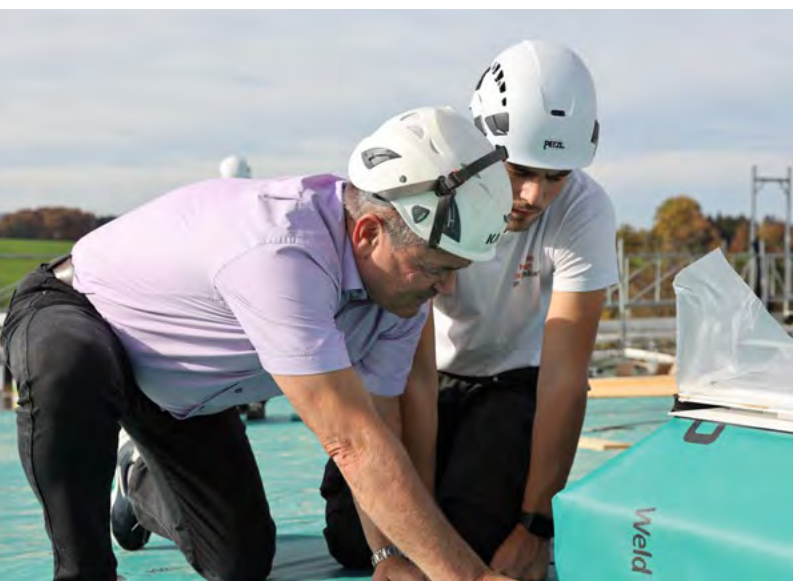
Mit einem erfahrenen und eingespielten Team setzt die Zimmerei individuelle Kundenwünsche kompetent um und berät auch bei Themen wie verdichtetem Bauen und Dachaufstockungen. Die Kombination aus handwerklicher Präzision, praxisnaher Planung und persönlicher Betreuung macht die Zimmerei M. Schädler GmbH zu einem geschätzten Partner bei anspruchsvollen Holzbauprojekten.



Begleitet wird dieses Projekt durch:

Markus Zöbeli
Gebietsleiter Ost

Mobile +41 79 209 51 14
markus.zoebeli@gyso.ch

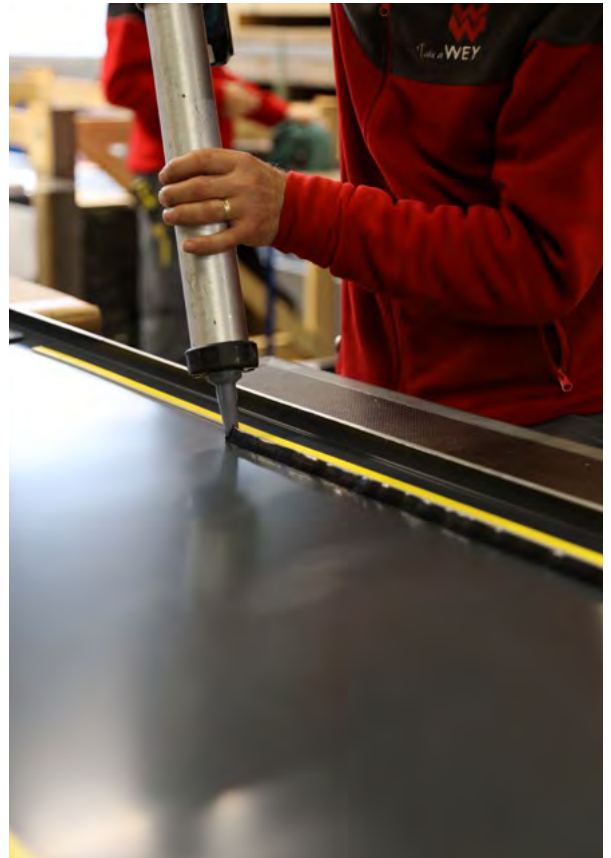


Mehr als «nur» Unterdächer

Dieses Objekt zeigt exemplarisch, dass unser Angebot weit über den Unterdachbereich hinausgeht. Für den Holzbau steht ein umfassendes, über viele Jahre gewachsenes Sortiment zur Verfügung, das konsequent an den Bedürfnissen des Marktes ausgerichtet ist – vom Aussenbereich bis in den Innenausbau. Beginnend bei der Blache 2000 und Unterdachbahnen wie dem neuen Weld 500 inklusive passendem Zubehör, über schwerbrennbare Fassadenbahnen, führt unser Sortiment

weiter durch den Wand- und Deckenbereich mit Dampfbremsen, Folienklebebahnen sowie Geistlich Holzklebstoffen für hochwertige Verbindungen. Im Innenausbau wird das Sortiment durch Dichtmassen, Schleifmittel, Klebstoffe, Abdeckprodukte und vieles mehr ergänzt. So entsteht ein etabliertes, praxisnah aufgebautes Systemangebot mit hoher Verfügbarkeit und aufeinander abgestimmten Komponenten, womit Sie ihre täglichen Herausforderungen im Handwerk bezwingen.





Hohe Temperaturen – kein Problem!

Die Idee, Solarpanels auf Aluminiumelemente zu kleben, ist ein überzeugender Ansatz, um das Optimum aus einer Eindeckung mittels Aluminium herauszuholen. Eine elegante Lösung, die jedoch hohe Kompetenz in der Ausführung sowie einen funktionierenden Systemverbund erfordert. Hohe Temperaturschwankungen, dauerhafte UV-Belastung und unterschiedliche Ausdehnungen der Bauteile verlangen nach Lösungen, die langfristig funktionieren und technisch abgesichert sind. Genau bei solchen Anwendungen zeigt sich der Mehrwert der Zusammenarbeit mit uns. Neben unseren gut geschulten Technischen Verkaufsberatern können wir auf unsere hauseigene Technikabteilung mit eigenem Labor zurückgreifen. So lassen sich Anwendungen bei Bedarf vorgängig testen und unseren Kunden und Partnern durch eine technische Freigabe die nötige Sicherheit für die Umsetzung geben.

Ein zentraler Bestandteil des Projekts war die sorgfältige Untergrundvorbereitung. Aluminiumflächen und Solarmodule wurden mit Acrylac 2020 gereinigt, um fettfreie und haftfähige Oberflächen zu schaffen. Anschliessend kam Sil Primer 25 zum Einsatz, der die Haftung auf den unterschiedlichen Materialien zuverlässig unterstützt. Für die Erstfixierung sowie zur Einhaltung der definierten Mindestklebstoffschichtdicke wurde das doppelseitige Montageband Mount 1400 mit sehr hohem Anfangstack eingesetzt. Dadurch konnte ein kontrol-

lierter und reproduzierbarer Aufbau sichergestellt werden. Das Anrollen mit einer Anpressrolle sowie eine Applikation ohne Zugbelastung gehören dabei ebenso zur korrekten Ausführung wie der definierte Aufbau.

Die Verklebung selbst erfolgte mit unserem FlexSil 777, einem silikonbasierten Montageklebstoff mit hoher Temperatur- und UV-Beständigkeit. Gerade bei Anwendungen mit hohen Temperaturen bietet dieser Klebstoff klare Vorteile. Durch seine spannungsausgleichenden Eigenschaften können Bewegungen zuverlässig aufgenommen werden. Zudem behält er auch unter anspruchsvollen klimatischen Bedingungen seine Leistungsfähigkeit bei. Nach dem Applizieren wurden die Solarmodule positioniert und fixiert, fachgerecht im Unternehmen gelagert und bereits Mitte Dezember 2025 konnten die ersten Elemente direkt am Objekt mitten in Luzern montiert werden.

Dieses Projekt zeigt, wie wichtig ein abgestimmtes Gesamtsystem ist, das Produkt, Anwendung und technische Begleitung miteinander verbindet. Wir freuen uns, die Umsetzung weiter begleiten zu dürfen und das Objekt Anfang 2026 auch auf der Baustelle mitzuerleben. Solche Anwendungen unterstreichen, wie durchdachte Verklebungslösungen einen nachhaltigen Beitrag zur modernen Gebäudehülle leisten und wie Partnerschaft in der Praxis funktioniert.

DAS UNTERNEHMEN

Josef Wey AG

Beim ausführenden Unternehmen handelt es sich um die Josef Wey AG aus Rothenburg. Das familiengeführte Unternehmen ist bekannt für qualitativ hochwertige Spengler- und Fassadenbauarbeiten und wurde mit der Goldenen Spenglerarbeit 2024 für ihre Arbeit am Kempinski Palace in Engelberg ausgezeichnet. Ein Auszug aus dem damaligen Jurybericht bringt die Kompetenz des Unternehmens treffend auf den Punkt:

«Die Tatsache, dass alle Arbeiten, egal ob traditionelle oder moderne Spenglerei, in herausragender handwerklicher Präzision geplant, rekonstruiert, selbst gefertigt und montiert wurden, verdient besondere Anerkennung. Das Resultat zeugt von der Hingabe und dem Können aller Beteiligten, die ihr Handwerk in Perfektion beherrschen.»

Besten Dank für die gute Zusammenarbeit und das Vertrauen, bei diesem spannenden Objekt nicht nur unsere Produkte, sondern auch unser Know-how einbringen zu dürfen. Wir freuen uns, solche Projekte begleiten zu dürfen.

FlexSil 777 Silikon-Montage- klebstoff



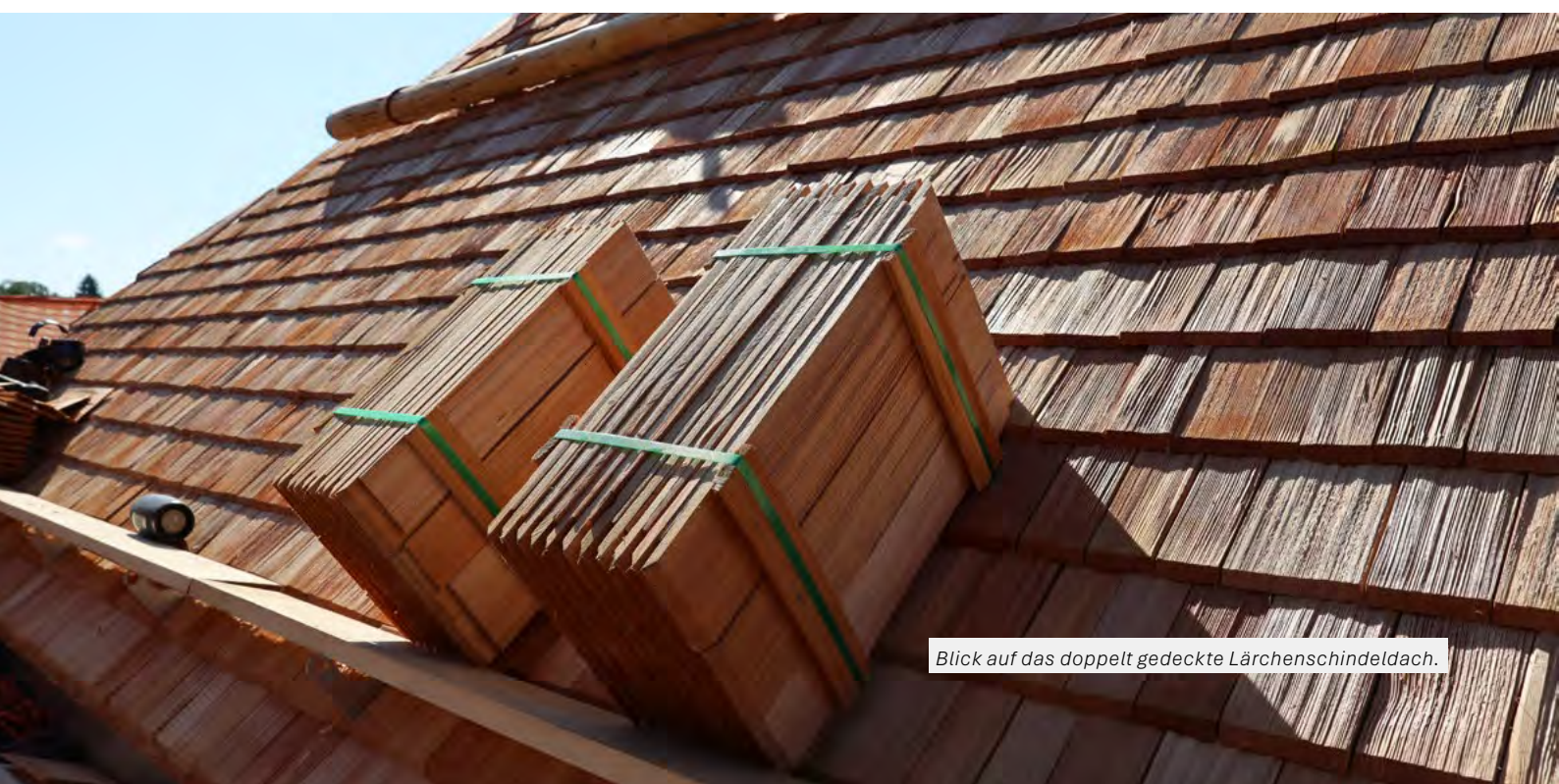
Begleitet wird dieses Projekt durch:

Martin Bucher

Technischer Verkaufsberater
Reisegebiet: LU/SZ/OW/NW/UR/ZG

Mobile +41 79 533 20 97
martin.bucher@gyso.ch





Blick auf das doppelt gedeckte Lärchenschindeldach.

Restaurant «im Schilf» an der Schiffflände in Uster

Mit dem Neubau des Restaurants «im Schilf» an der Schiffflände in Uster entstand ein architektonisch und handwerklich anspruchsvolles Holzbauprojekt. In Zusammenarbeit mit den Architekten Fiechter Salzmann, welche den Projektwettbewerb 2018 mit ihrem Entwurf gewannen, wurde der Bau durch die Holzbau Oberholzer GmbH vollständig in moderner Holzsystembauweise realisiert, von der präzisen Vorfertigung der Elemente bis zur Montage vor Ort inklusive aller Verkleidungen.

Der eingeschossige Pavillon nutzt die bebaubare Fläche nahezu vollständig aus und öffnet sich mit seinem weitauskragenden Dach bewusst in alle Richtungen. Die vierteilige Dachlandschaft gliedert das Gebäude in mehrere klar definierte Bereiche und prägt sowohl das Erscheinungsbild als auch die räumliche Wirkung. Sichtbare Deckenelemente mit integriertem Schilf sowie sägeraue, vor Ort behandelte Fichtenbretter verleihen dem Innenraum eine warme und natürliche Atmosphäre.

Beim Projekt kam unsere Unterdachbahn Easy Weld XL zum Einsatz, die per Ende 2025 durch die neue Generation Easy Weld 380 abgelöst wurde. Die verschweisssbare Unterdachbahn auf PET-Basis mit beidseitigem TPU-Laminat erfüllt die Anforderungen an Unterdächer für erhöhte sowie ausserordentliche Beanspruchungen und bildete die ideale Grundlage für den Dachaufbau dieses aussergewöhnlichen Projekts. Für einen effizienten Bauprozess wurde die Unterdachbahn vorkonfektioniert eingesetzt. Die Vorkonfektion bringt klare Vorteile mit sich. Aufwendige Schweissarbeiten auf der Baustelle entfallen, die Unterdachbahn wird passgenau und sauber vorbereitet geliefert. Die Montage vor Ort erfolgt dadurch deutlich schneller, die Bahn kann direkt ausgerollt werden und die Konstruktion ist sofort geschützt. Ein weiterer Vorteil ist, dass die Anfrage oder Bestellung für eine solche Vorkonfektion vollständig digital über unseren Webshop erfolgen kann. Benötigte Parameter werden erfasst und direkt bestellt, ohne langes Hin und Her.

Parallel zur Erstellung des Holzbaus liefen weitere anspruchsvolle Arbeiten. Das Dach wurde mit doppelt gedeckten Lärchenschindeln ausgeführt, einer traditionellen Handwerksarbeit, die viel Erfahrung erfordert. Auf der Baustelle waren Fachkräfte aus verschiedenen Regionen der Schweiz im Einsatz, darunter Teams aus der Westschweiz sowie Dionys Soder. Die Umsetzung wurde durch Marcel Brand von Brand Bedachungen aus Spiez geleitet, einem ausgewiesenen Spezialisten für Schindeleindeckungen.

Entstanden ist ein Projekt, bei dem Architektur, Handwerk und Produktauswahl überzeugend zusammenspielen. Wir freuen uns, mit unseren Lösungen Teil dieses besonderen Objekts zu sein und solche Projekte immer wieder begleiten zu dürfen.

DAS UNTERNEHMEN

Holzbau Oberholzer GmbH

Die Holzbau Oberholzer GmbH aus Eschenbach (Dienberg) blickt auf eine lange Tradition im Holzhandwerk zurück. Gegründet im Jahr 1970, wird das Unternehmen heute in zweiter Generation geführt. Mit einem über 40-köpfigen Team realisiert der Betrieb ein breites Spektrum an Holzbauprojekten, von Neubauten über Sanierungen bis hin zu anspruchsvollem Ingenieurholzbau. Ein besonderer Fokus liegt auf dem Holzsystembau. In der modernen, geschlossenen Produktionshalle werden grossformatige Wand- und Deckenelemente witterungsunabhängig und in gleichbleibend hoher Qualität gefertigt. Dies ermöglicht eine präzise Vorfertigung, kurze Bauzeiten und eine hohe Ausführungsqualität auf der Baustelle. Besten Dank für die Zusammenarbeit über viele spannende Projekte. Wir freuen uns, auch Teil des nächsten Highlights sein zu dürfen.



Begleitet wurde dieses Projekt durch:

Ronny Schmucki

Technischer Verkaufsberater
Reisegebiet: Teil SG / Teil SZ / Teil ZH
(Obersee)

Mobile +41 79 837 46 64
ronny.schmucki@gyso.ch



Ein Blick in die Praxis

Wenn Gebäude beim Aufrichten langsam Form annehmen und unsere Produkte mittendrin sind, freut uns dieser Anblick immer ganz besonders. So durften wir auch an einem Aufrichttag des Frischknecht Holzbau-Team AG aus Kloten beim Projekt «KIBAKO» in Flughafennähe dabei sein. «KIBAKO» bedeutet so viel wie Holzkiste. Eine treffende Beschreibung für den 4-geschossigen Holzbau mit Maisonettewohnungen, Gewerbestudios und Wohnstudios. Wir sind stolz, mit unseren Produkten Teil solch innovativer Projekte sein zu dürfen und freuen uns, auf viele weitere Projekte mit unseren Lösungen und Know-how zu unterstützen.

DAS UNTERNEHMEN

Frisknecht Holzbau-Team AG

Mehr zum Unternehmen Frisknecht Holzbau-Team AG finden Sie auf Seite 15 beim Bericht rundum das ÜK-Zentrum in Buchs.



Begleitet wurde dieses Projekt durch:

Hanspeter Suter

Technischer Verkaufsberater
Reisengebiet: Teil ZH
(Nord-Ost-Unterland)

Mobile +41 79 229 99 02
hanspeter.suter@gyso.ch

Schulungstage bei GYSO

Im Rahmen einer zweitägigen Schulung durften wir das Unternehmen TECTON bei uns am Standort begrüßen. In unseren Räumlichkeiten wurden Mitarbeitende des Unternehmens zu verschiedenen fachlichen Themen rund um den Bereich Flachdach weitergebildet. Der Fokus lag dabei klar auf dem Austausch von Wissen, praxisnahen Inhalten und der gemeinsamen Weiterentwicklung.

Neben den internen Schulungseinheiten ergab sich ein intensiver fachlicher Dialog zwischen den Spezialisten welche uns besuchten und unserer Technikabteilung. Besonders erfreulich ist, dass TECTON wie auch wir grossen Wert auf die kontinuierliche Weiterbildung der eigenen Mitarbeitenden legt und Qualität konsequent in den Mittelpunkt stellt.

Ein zentrales gemeinsames Thema war die dichte Gebäudehülle. TECTON sorgt mit seinen Teams in der ganzen Schweiz dafür, dass Bauten fachgerecht abgedichtet werden und langfristig funktionieren. Wir unterstützen diesen Anspruch mit passenden Produkten und durch die Weitergabe von Fachwissen, sei es im Rahmen von Schulungen oder direkt auf der Baustelle.

Abgerundet wurden die Schulungstage durch einen Rundgang durch unsere Logistik. Dabei erhielten die Teilnehmenden Einblick in unser Lager, das Schneidecenter für individuelle Zuschnitte sowie unsere Silikon Misch- und Abfüllanlage. Wir bedanken uns bei TECTON für das Vertrauen, das Interesse an unserem Unternehmen und den offenen Austausch. Eine Zusammenarbeit, die auf gemeinsamen Werten basiert und weitergeführt wird.



Besuch und Erklärung der Prozesse in unserer Logistik.



CEO Thomas Emler beim Rundgang durch das Unternehmen mit den Schulungsteilnehmern.



DAS UNTERNEHMEN

TECTON Management AG

TECTON ist ein schweizweit tätiger Spezialist für Abdichtungen und Substanzerhaltung. Rund 530 Mitarbeitende arbeiten in spezialisierten Teams in den Bereichen Hochbau, Ingenieurbau, Tunnelbau und Kundendienst. Als familiengeführtes Unternehmen steht TECTON für Qualität, Nähe zum Objekt und den klaren Anspruch, dass nur eines zählt: 100 Prozent dicht.



Bauzeitabdichtung einfach gemacht

Auf der Baustelle Pfaffberg in Pfäffikon ZH nimmt der Erweiterungsbau des Oberstufenschulzentrums Schritt für Schritt Form an. Beim Projekt handelt es sich um einen Hybridbau mit einem hohen Anteil an vorgefertigten Holzelementen. Neben einem Teamzimmer und Arbeitsräumen für das Lehrpersonal inklusive Schulleitungsbüro entstehen zehn Klassenzimmer, zwei Naturkundezimmer sowie eine Aula. Während der Bau-phase sind viele dieser Holzbauteile über längere Zeit der Witterung ausgesetzt weshalb es gerade in dieser Phase ein zuverlässiger Schutz entscheidend ist. Weshalb sich die Jampen Holzbau AG aus Hittnau zum Schutz dieser Elemente für unser LignoProtect SK entschieden hat.

LignoProtect SK eignet sich ideal für den Einsatz im Holzelementbau. Die selbstklebende, wasserdichte und diffusionsfähige Verbundfolie schützt Holzdecken und Bauteile während der gesamten Bauzeit zuverlässig vor Witterungseinflüssen und kann bis zu drei Monate freibewittert eingesetzt werden. Die Verarbeitung ist einfach und lässt sich beispielsweise im liegend Zustand einfach durch das saubere Abrollen und das Andrücken mit einem Stossbesen umsetzen. Dank des guten Durchscheinens bleiben Beschriftungen auf den Elementen jederzeit gut lesbar, wodurch folgearbeiten nicht beeinträchtigt werden.

Auch bei diesem Projekt waren wir nicht nur als Lieferant des passenden Produkts involviert, sondern bereits im Vorfeld involviert. Es fand ein enger Austausch statt, bei dem wir gemeinsam die Anforderungen definierten und LignoProtect SK als geeignete Lösung empfahlen. Selbstverständlich waren wir auch vor Ort präsent, da persönlicher Austausch auf der Baustelle ist für uns zentral. Anwendungen können gemeinsam beurteilt, Details besprochen und bei Bedarf Alternativen aufgezeigt oder Verarbeitungshinweise direkt weitergegeben werden. Durch diese Nähe zur Praxis und den kontinuierlichen Austausch mit unseren Kunden vertiefen wir unser Verständnis für die konkreten Anforderungen und können unsere Beratung laufend weiterentwickeln.

Der Erweiterungsbau Pfaffberg verläuft sowohl zeitlich als auch finanziell nach Plan. Mit den vorfabrizierten Holzelementen wächst der Baukörper zügig in die Höhe, die Fertigstellung ist für den Sommer 2026 vorgesehen. Wir freuen uns, dieses Projekt begleiten zu dürfen und mit passenden Lösungen sowie persönlicher Unterstützung einen Beitrag zu einem langlebigen und qualitativ hochwertigen Holzbau zu leisten.



Ronny Schmucki gibt sein Wissen zur Anwendung von LignoProtect SK weiter.



Büro auf der Baustelle? Kein Problem!

DAS UNTERNEHMEN

Jampen Holzbau AG

Die Jampen Holzbau AG realisiert seit 1992 Holzbauprojekte mit einem klaren Fokus auf Nachhaltigkeit, Funktionalität und handwerkliche Qualität. Mit rund 45 Mitarbeitenden im Zürcher Oberland entstehen Bauwerke, die langlebig, energieeffizient und praxisnah umgesetzt sind. Der bewusste Umgang mit Ressourcen zeigt sich in der Verwendung regionaler Hölzer, kurzen Transportwegen und energieeffizienten Betriebslösungen. Neben dem Holzbau umfasst das Leistungsspektrum auch Planung, Schreinerei, Umbau, Sanierung sowie Solarbau.

Besten Dank für die partnerschaftliche Zusammenarbeit sowie den immer offenen Austausch. Wir freuen uns unsere Lösungen und Knowhow einbringen zu dürfen und freuen uns auf viele weitere Projekte.

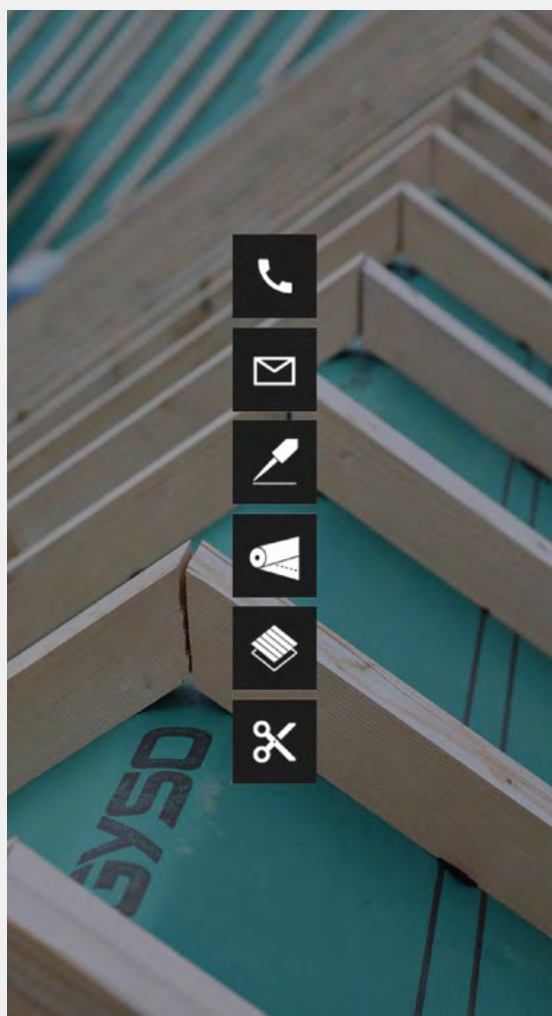


Begleitet wurde dieses Projekt durch:

Ronny Schmucki

Technischer Verkaufsberater
Reisegebiet: Teil SG / Teil SZ / Teil ZH
(Obersee)

Mobile +41 79 837 46 64
ronny.schmucki@gysso.ch



Digitale Helfer für den Arbeitsalltag

Um Arbeitsabläufe zu vereinfachen und Prozesse effizienter zu gestalten, hat GYSO in den letzten Jahren verschiedene digitale Tools entwickelt. Diese stehen Webseitenbesuchern frei zur Verfügung und unterstützen bei Planung, Berechnung und Vorbereitung.

Zum Angebot zählen unter anderem der Fugenrechner, der Unterdachkonfigurator, der Verbrauchsrechner für Bodenprodukte sowie das Formular zur Vorkonfektionierung. Letzteres, das nur im eingeloggten Zustand nutzbar ist, stellt die jüngste Erweiterung dar und führt Schritt für Schritt durch den gesamten Anfrage- und Bestellprozess für vorkonfektionierte Unterdachbahnen. Fehlende Angaben werden dabei klar aufgezeigt, was Rückfragen reduziert und Zeit spart.

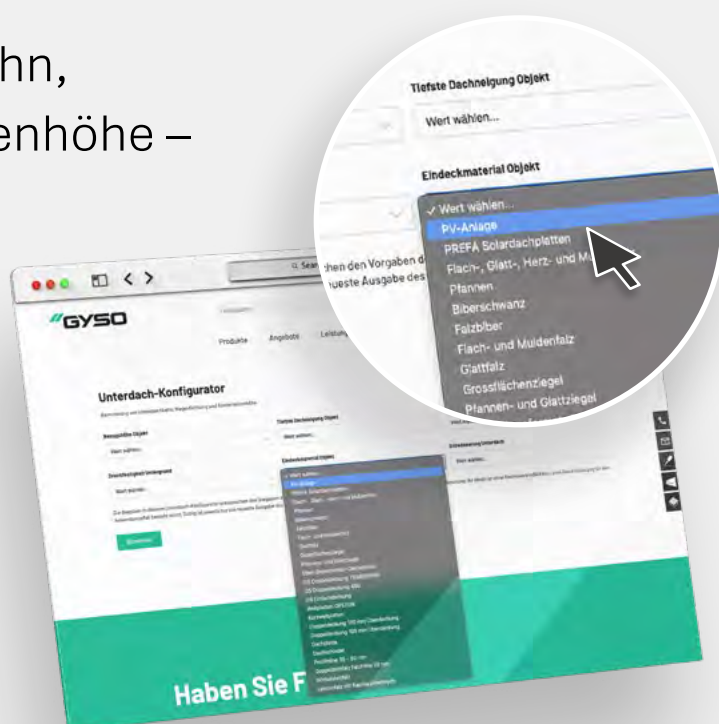
Der Vorteil der Vorkonfektionierung zeigt sich nicht nur bei der schnellen Online-Bestellung, sondern auch auf der Baustelle. Massgefertigte Unterdachbahnen vereinfachen die Verarbeitung erheblich und machen ein aufwendiges Verschweissen am Objekt überflüssig. Ergänzende Informationen zur Verschweissung und zu den Systemlösungen finden sich im Themenheft «Dicht bis ins Detail» oder direkt im Gespräch mit dem persönlichen Ansprechpartner.

Digitale Tools sind praktische Helfer, die Planung und Ausführung sinnvoll unterstützen und Raum für das Wesentliche schaffen. Haben Sie weitere Ideen, wie wir Sie im Alltag unterstützen können? Melden Sie sich gerne bei uns.

Berechnung von Unterdachbahn, Nageldichtung und Konterlattenhöhe – Unkompliziert mit unserem Unterdachkonfigurator



Die Angaben in diesem Unterdach-Konfigurator entsprechen den Vorgaben der Normen SIA 232/1;2011 und SIA 2062;2023. Sie dienen ausschliesslich der Beratung. Ihr Inhalt ist ohne Rechtsverbindlichkeit, eine Gewährleistung für den Anwendungsfall besteht nicht. Gültig ist jeweils nur die neueste Ausgabe des Unterdach-Konfigurators.





Dachsanierung Schule Levrón

Die Firma Sarrasin Fabien Sàrl, spezialisiert auf Dach- und Abdichtungsarbeiten, realisierte kürzlich die umfassende Sanierung der Dachkonstruktion der Schule Levrón. Für dieses Projekt kam unsere schweisssbare Unterdachbahn für ausserordentliche Beanspruchung Top Weld 520 zum Einsatz.

Unsere bewährte Unterdachbahn überzeugte durch seine hohe Widerstandsfähigkeit und Langlebigkeit und bot damit eine zuverlässige Grundlage für den langfristigen Schutz der Dachkonstruktion. Gleichzeitig ermöglichte die einfache und

effiziente Verarbeitung eine saubere Umsetzung des Projekts. Mit dieser Lösung konnten die Anforderungen optimal erfüllt und eine dauerhafte Abdichtung gegen Wassereinwirkungen sichergestellt werden.

Die Dacheindeckung erfolgte mit Norwegischem Stein und unterstreicht den hohen Qualitätsanspruch, der bei diesem Objekt konsequent umgesetzt wurde. Entstanden ist eine technisch wie handwerklich überzeugende Lösung, die den Anforderungen eines Schulgebäudes langfristig gerecht wird.

Sarrasin Fabien Sàrl

Die Sarrasin Fabien Sàrl wurde 2009 von Fabien Sarrasin aus Leidenschaft für das Bauhandwerk gegründet. Das familiengeführte Unternehmen mit Sitz in Levrón beschäftigt heute neun Mitarbeitende und steht für eine sorgfältige, zuverlässige und qualitativ hochwertige Ausführung. Ein breit aufgestelltes Fachwissen, kombiniert mit einem hohen Anspruch an Genauigkeit und Kundenzufriedenheit, bildet die Grundlage der täglichen Arbeit.

DAS UNTERNEHMEN



Begleitet wurde dieses Projekt durch:

Benoît Villard

Technischer Verkaufsberater
Reisegebiet: VS / Teil VD & FR

Mobile +41 79 646 28 00
benoit.villard@gyso.ch

Praxisnahes Wissen, das weiterbringt

Schulungen sind für uns weit mehr als reine Wissensvermittlung. Sie sind ein zentrales Instrument, um den Austausch mit verschiedenen Branchen zu pflegen, Herausforderungen aus dem Alltag aufzunehmen und ein praxisorientiertes Sortiment anbieten zu können. Genau deshalb sind unsere Schulungen so aufgebaut, wie auch unser Sortiment gedacht ist: nahe an der Praxis und direkt anwendbar.

Unsere Technischen Verkaufsberater und Anwendungstechniker stehen täglich im Austausch mit unseren Kunden aus dem Handwerk. Sie kennen die Herausforderungen auf der Baustelle und im Betrieb und bringen dieses Wissen gezielt in Schulungen und Produktentwicklungen ein. Das direkte Feedback aus der Praxis fließt so kontinuierlich in die Weiterentwicklung unserer Produkte, Systeme und Schulungsangebote ein. Davon profitieren nicht nur wir, sondern vor allem jene, die täglich mit unseren Lösungen arbeiten, unsere Kunden und Partner.

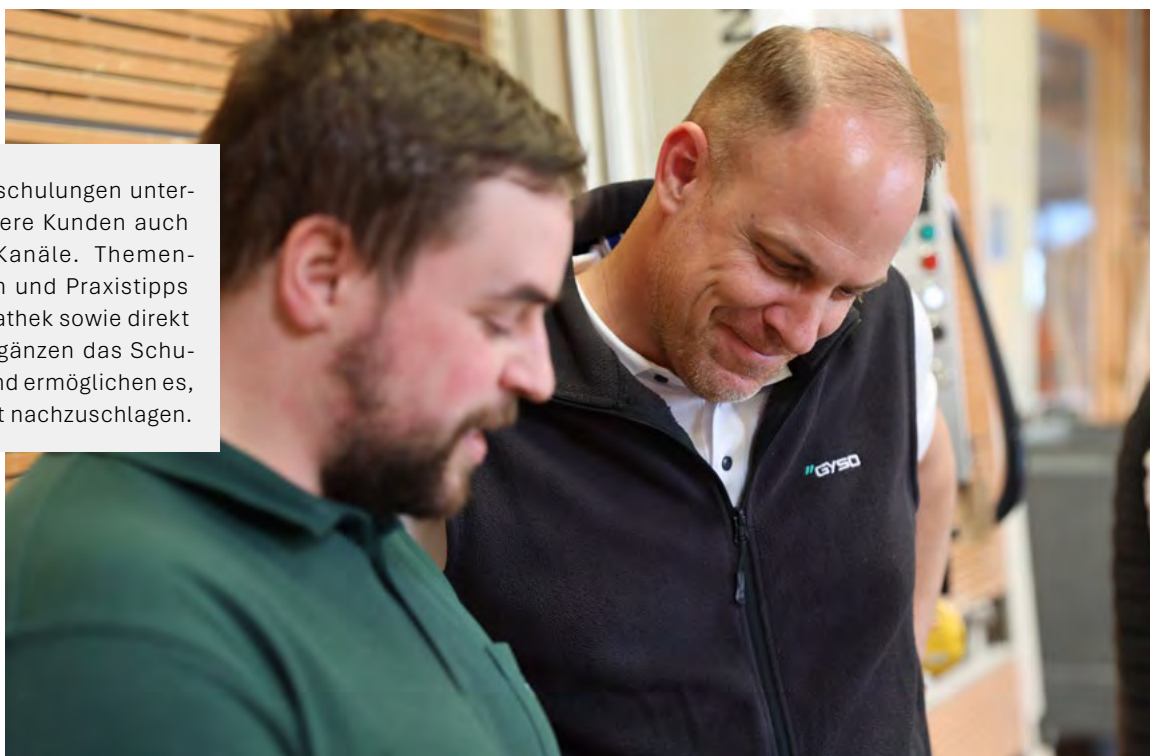
Ob im Schulungszentrum in Kloten oder direkt beim Kunden vor Ort: Wir setzen konsequent auf das Prinzip Learning by doing. Kurze, verständliche Theorieeinheiten bilden die Basis, der Fokus liegt jedoch klar auf der praktischen Anwendung. Produkte werden im realistischen Umfeld eingesetzt, Verarbeitungsschritte gemeinsam ausgeführt und Details diskutiert, genau so, wie sie im Arbeitsalltag auftreten.

Ein typisches Beispiel aus der Praxis ist die Spiegelmontage. Das punktförmige Auftragen von Klebstoff in sogenannten Pat-schen kann zu sichtbaren Schäden führen. Warum das so ist, welche Alternativen es gibt und wie Produkte korrekt eingesetzt werden, wird nicht nur in Schulungen erklärt, sondern auch in unseren Praxistipps und technischen Unterlagen, etwa beim Produkt MiroSil 816. Ziel ist es stets, Schadenfälle zu vermeiden und eine saubere, langlebige Ausführung sicherzustellen.



Abglätten des eingebrachten Silikons.

Neben Präsenzs Schulungen unterstützen wir unsere Kunden auch über digitale Kanäle. Themenhefte, Leitfäden und Praxistipps in unserer Mediathek sowie direkt im Webshop ergänzen das Schulungsangebot und ermöglichen es, Wissen jederzeit nachzuschlagen.



Wie wertvoll dieser direkte Austausch ist, zeigte sich auch bei einer Kundens Schulung bei der Zimmerei Egli in Oberhel-fenschwil. Im Rahmen eines internen Weiterbildungstags durften wir unser Wissen rund um die Themen Kleben und Dichten weitergeben. Nach einer kurzen Einführung ging es direkt an mehrere Praxisstationen, an denen gemeinsam gearbeitet, getestet und diskutiert wurde. Solche Schulungs-tage sind nicht nur für die Teilnehmenden, sondern auch für uns besonders wertvoll. Sie ermöglichen offene Gespräche, ehrliches Feedback und einen fachlichen Austausch auf Au-genhöhe. Wir danken der Zimmerei Egli herzlich für das Ver-trauen und die Möglichkeit, Teil dieses Schulungstages zu sein, und freuen uns auf viele weitere Schulungen, Projekte und ge-meinsame Herausforderungen.

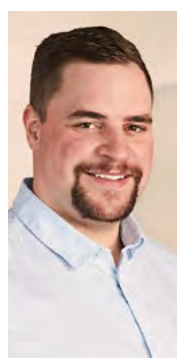
Neben Präsenzs Schulungen unterstützen wir unsere Kunden auch über digitale Kanäle. Themenhefte, Leitfäden und Praxis-tipps in unserer Mediathek sowie direkt im Webshop ergänzen das Schulungsangebot und ermöglichen es, Wissen jederzeit nachzuschlagen.



Egli Zimmerei AG

DAS UNTERNEHMEN

Die Egli Zimmerei AG ist ein traditionsreiches Holzbau-unternehmen im unteren Toggenburg und wird seit ihrer Gründung im Jahr 1945 als Familienbetrieb geführt. Die Ausbildung junger Fachkräfte ist dabei ein zentraler Be-standteil der Unternehmensphilosophie. Mit grossem Engagement werden Lernende begleitet und das Wissen sowie die Werte des Holzhandwerks weitergegeben. Dabei wird traditionelles Handwerk konsequent mit mo-dernen Technologien verbunden. Eine leistungsfähige Infrastruktur, hohe Fertigungstiefe und kontinuierliche Investitionen in Maschinen, Planung und Mitarbeitende ermöglichen qualitativ hochwertige Holzbau-, Element-bau- und Schreinerarbeiten. Diese Kombination aus Er-fahrung, Innovation und Ausbildungsengagement prägt das Unternehmen nachhaltig.



Unser Zuständiger Mitarbeiter für die Zimmerei Egli AG:

Michael Ungricht

Technischer Verkaufsberater
Reisegebiet: Teil SG (Nord) / AI / AR

Mobile +41 79 355 35 08
michael.ungricht@gyso.ch



FentraLine Inside FSK

Fensteranschluss-
band FSK, innen

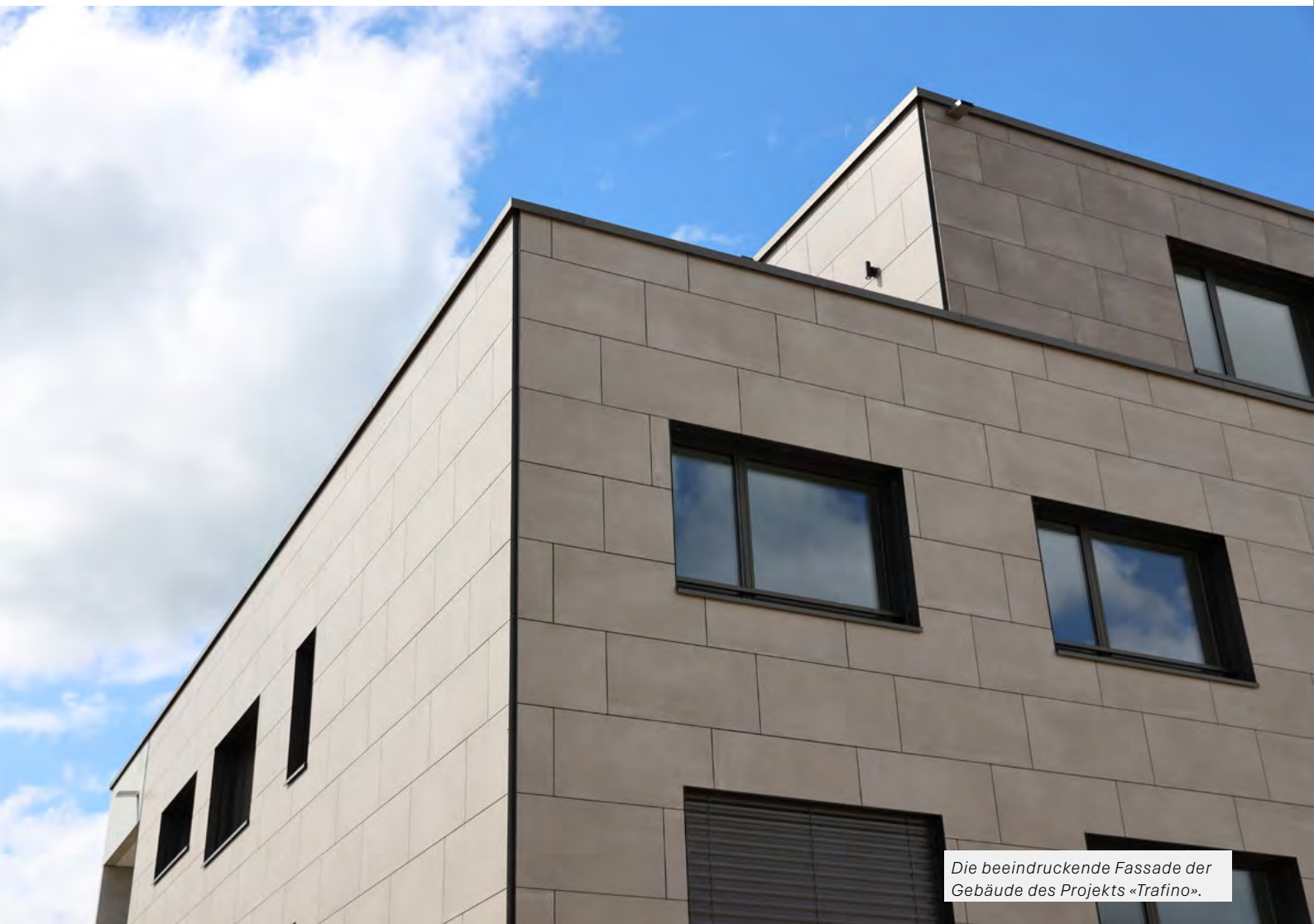


Neubau «Trafino»

Eine Fassade, die es in sich hat

Am Fuss des Chestenbergs an der Lupfiger Bahnhofstrasse entsteht mit der Überbauung «Trafino» ein gross angelegtes Wohnprojekt mit vier Mehrfamilienhäusern und insgesamt 39 Wohnungen. Die Gebäude mit drei Vollgeschossen und

Attika werden durch eine gemeinsame Tiefgarage ergänzt und sind in eine grosszügig gestaltete Umgebung mit Parkanlage, Gemeinschaftspavillon und Spielinseln eingebettet.



Die beeindruckende Fassade der Gebäude des Projekts «Trafino».

Ein Projekt dieser Grösse erfordert eine präzise Planung, eine saubere Koordination der Gewerke und eine hochwertige Ausführung bis ins Detail. Dies gilt insbesondere für die Gebäudehülle, die sowohl gestalterisch als auch technisch hohe Anforderungen erfüllen muss. Bei der Umsetzung der Fassadenarbeiten setzte die Salm Fassadenbau AG auf eine klare Systemlösung und viel handwerkliches Können. Ausgeführt wurden rund 3600 m² Fassadenfläche mit Keramikplatten im Kleinformat, ergänzt durch Fenster- und Türzargen aus Aluminium. Für die Verklebung der Fassadenpaneele kam unser DOWSIL 0896 PanelFix und die dazugehörigen Systemkomponenten zum Ein-

satz. Der silikonbasierte Montageklebstoff eignet sich speziell für hinterlüftete Fassadenkonstruktionen und bietet eine hohe Anfangshaftung sowie dauerelastische Eigenschaften. Dank seiner UV- und Witterungsbeständigkeit sowie der geprüften Brandverhaltensgruppe RF2 bildet er eine zuverlässige Grundlage für langlebige Fassadenlösungen. In Kombination mit dem abgestimmten Systemaufbau konnte so eine saubere, sichere und dauerhaft funktionierende Befestigung der Keramikpaneele realisiert werden.



DAS UNTERNEHMEN

Salm Fassadenbau AG

Die Salm Fassadenbau AG wurde 1981 gegründet und hat sich vom kleinen Handwerksbetrieb zu einem innovativen Unternehmen mit über 80 Mitarbeitenden entwickelt. Der Schwerpunkt liegt auf hinterlüfteten Fassadensystemen mit einer breiten Materialpalette, darunter Faserzement, Aluminium, Keramik, Holz, Glas und Naturstein.

Mit dem eigenen Blechcenter sowie ergänzenden Leistungen in den Bereichen Bedachung und Gebäudehülle bietet das Unternehmen heute Lösungen von der Planung bis zur Ausführung. Regionale Standorte und langjährige Erfahrung ermöglichen technisch durchdachte Konzepte und eine hohe Ausführungsqualität.

Das Projekt «Trafino» zeigt eindrücklich, wie bei grossen Bauvorhaben durchdachte Systeme, präzise Planung und sorgfältige handwerkliche Ausführung zusammenspielen. Wir freuen uns, mit unseren Produkten und unserem Know-how Teil dieses anspruchsvollen Projekts zu sein, und schätzen die partnerschaftliche Zusammenarbeit mit der Salm Fassadenbau AG sehr.



Begleitet wurde dieses Projekt durch:

Daniel Digel
Gebietsleiter Mitte

Mobile +41 79 202 58 12
daniel.digel@gyso.ch

Sekundärabdichtung Fensterbänke

Fensterbänke und Türschwellen sind nicht nur funktionale Elemente, sondern spielen auch eine zentrale Rolle bei der Abdichtung und dem Schutz von Fassaden. Der richtige Einbau dieser Bauteile ist entscheidend für die langfristige Stabilität und Dichtigkeit Ihrer Fassade. Besonders in Kombination mit verputzten Aussenwärmedämmungen auf Holzfaserbasis spielen sie eine entscheidende Rolle für die Abdichtung, den Schutz vor Feuchtigkeit und die Langlebigkeit der gesamten Fassade. Fensterbänke sowie Türschwellen können in Bezug auf Dichtigkeit jedoch auch eine Schwachstelle darstellen. Je nach Lage, Exposition, Ausführung und Alter des Details können sehr hohe thermische und klimatische Belastungen anfallen. Aufgrund dessen wird in den unterschiedlichen Gewerken, bspw. in nachfolgender Passage, auf die korrekte Montage von Fensterbänken und Türschwellen hingewiesen.

Anmerkung Die Angaben entsprechen dem derzeitigen Stand der Technik und dienen ausschliesslich der Beratung. Ihr Inhalt ist ohne Rechtsverbindlichkeit und eine Gewährleistung für den Anwendungsfall besteht nicht. Gültig ist jeweils nur die neueste Ausgabe dieses Datenblattes. Die Verantwortung für Verarbeitung und Einhaltung der dafür vorgesehenen Richtlinien liegen ausschliesslich beim Verarbeiter. Aufgrund unterschiedlicher Materialien und Arbeitsmethoden sind vor der Verarbeitung jeweils Eigenversuche durchzuführen. Bedingt durch technischen Fortschritt und Weiterentwicklung kann es zu Änderungen im Produkt kommen.

Schritt 1 (Optional)

Ist im Unterbau des Fensterbankes kein ausreichendes Gefälle zur Aussenseite vorhanden, muss dieses mittels Isolationskeil erstellt werden. Isolationskeil auf Untergrund kleben: Mirapur 9500, Mirapur 9700, Pistolet Turbo, Polypren 8944 und Polystrong 8966.

Schritt 2

Vor der Verklebung ist der Untergrund auf die Verklebbarkeit zu prüfen. Wir empfehlen stark saugende Untergründe mittels Primer Folibase PLUS oder PrimerSpray vorzubehandeln.

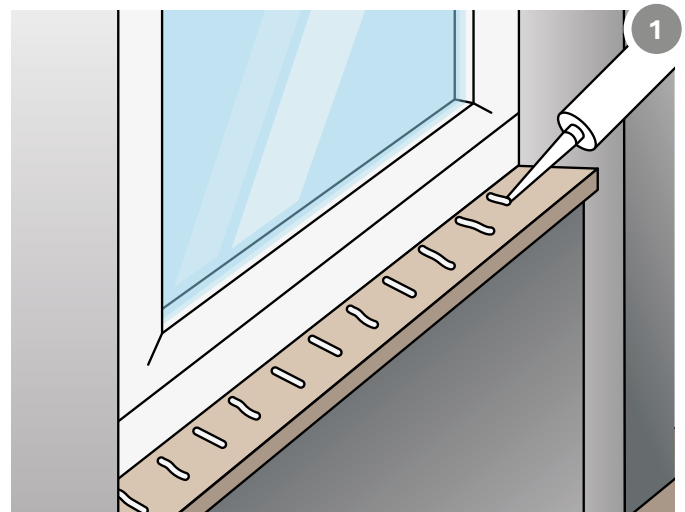
Für eine einfache Applikation, Tape V-755 entsprechend dem Wasserlauf, parallel zum Fensterrahmen in zwei Bahnen applizieren und mittels Anpressrolle satt andrücken. Saubere Eckanschlüsse auszuführen lassen sich schnell und einfach mittels dem dehnbaren Flexbutyl lösen.

Merkblatt 73 des SMGV, Fensterbänke und Türschwellen:

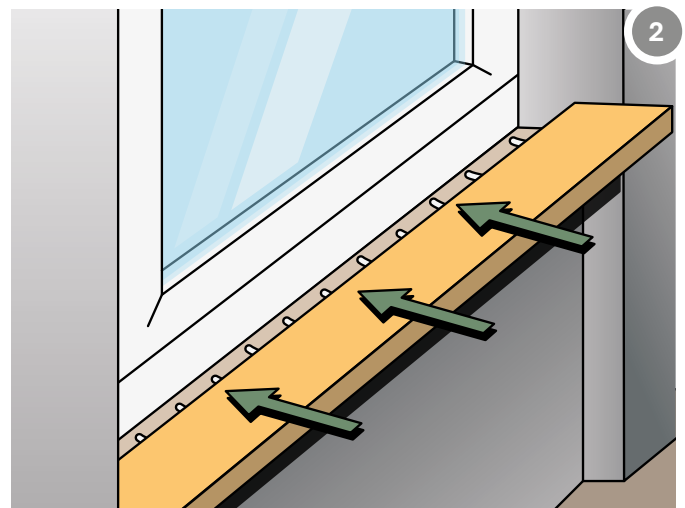
«Die Notwendigkeit einer Sekundärabdichtung ist abzuklären. Diese ist jedoch generell im Holzbau oder bei erhöhter Beanspruchung aufgrund möglicher Längenänderungen oder Verformungen erforderlich. Fensterbänke oder Türschwellen stellen die Primärabdichtung dar. Primär- und Sekundärabdichtungen sind aufeinander abgestimmt zu projektieren.»

GYSO-System

GYSO-AG bietet ein aufeinander abgestimmten Produktesystem an, um die Sekundärabdichtung unter Fensterbänken und Türschwellen schnell und einfach zu erstellen.



Klebstoff auftragen



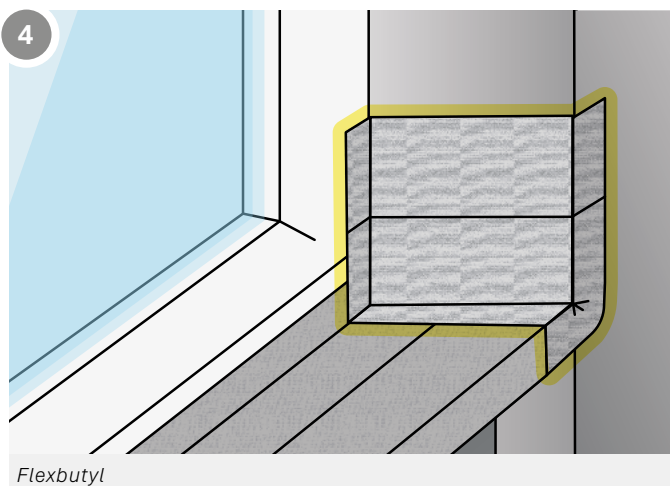
Isolationskeil montieren



Schritt 3 (Optional)

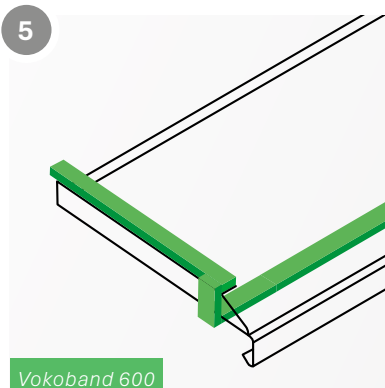
Je nach Einbauweise des Fensterrahmens ist es erforderlich eine Fensteranschlussfolie im Bereich der Leibung und des Sturzes zu applizieren. Dafür werden die Produkte Fasatape ESK, bzw. Fasatape FSK in der Montagerichtung Leibung ; Sturz entsprechend dem Wasserlauf appliziert. Auch hier wird empfohlen, stark saugende Untergründe mittels Primer Folibase PLUS oder PrimerSpray vorzubehandeln.

Wurden die Fensterrahmen mit unserem 3-Ebenen-Multifunktionsband Voko Multi 1050 montiert, ist ein weiteres Abdichten mittels Fensteranschlussband nicht erforderlich.



Schritt 4

Vor der Montage des Fensterbankes sind die Anschlussfugen zwischen Fensterbank und Fassade zu berücksichtigen. Diese sind gemäss SIA 274 – Abdichtungen von Fugen in Bauten zu projektieren. Die Grundlage dazu ist das Nutzungskonzept. Wir empfehlen die Anschlussfugen mittels Kompriband Vokoband 600 auszuführen, um anfallende Verformungen der Fuge ausgleichen zu können.



Schritt 5

Für die Montage des vorbereiteten Fensterbankes bestehen unterschiedliche Möglichkeiten. Wird der Fensterbank geklebt, eignen sich dafür die Montagekleber Polystrong 8966 oder Polypren 8944. Bei dessen Verarbeitung ist zu beachten, dass die Klebstoffraupen parallel zueinander und im 90° Winkel zum Fensterrahmen appliziert werden. So kann anfallendes Wasser über die Sekundärabdichtung abfließen und Stauwasser wird verhindert.

GEISTLICH



Geistlich Klebstoffe

Eine Traditionsmarke nimmt Fahrt auf

Mit dem offiziellen Claim-Wechsel zur Holzmesse 2025 hat Geistlich einen Schritt gemacht, der weit über eine grafische Anpassung hinausgeht. Die Schreinerzeitung griff das Thema auf, das neue Logo zierte das Backcover und in der Branche war sofort spürbar: Hier beginnt etwas Neues. Aus Geistlich Ligamenta wurde offiziell Geistlich Klebstoffe. Ein Name, der präziser nicht sein könnte – klar, direkt und so, wie die Anwender die Marke schon immer erlebt haben: Als Klebstoffprofi.

Für uns ist dieser Schritt weit mehr als ein Rebranding. Seit 2016 tragen wir die Verantwortung für diese Traditionsmarke und damit auch die Aufgabe, sie nicht nur technisch, sondern auch kulturell weiterzuentwickeln. Geistlich ist für viele ein Stück Kindheit: Wer damals mit Konstruvit gebastelt hat, arbeitet heute vielleicht mit unseren Klebstoffen auf Baustellen, in Werkstätten oder in der Industrie. Diese emotionale Verbindung weiterzutragen und gleichzeitig modern auszurichten, ist Teil unseres Engagements für die Zukunft.



175 Jahre Geschichte – der richtige Moment, um nach vorne zu schauen

Die Geschichte von Geistlich beginnt 1851 in Zürich-Riesbach, als erste Leimfabrik der Schweiz. Aus dieser Ursprungsidee entwickelte sich über die Jahrzehnte ein vielseitiges Unternehmen, das 2026 sein 175-jähriges Bestehen feiern darf. In den 1970er-Jahren wurde die Unternehmensstruktur neu geordnet, und 1999 entstand die bis heute bestehende Holding-Struktur. Für den Bereich Klebstoffe wurde damals die Geistlich Ligamenta AG gegründet.

Ein neues Kapitel begann am 1. April 2016, als die GYSO AG den kompletten Vertrieb der Klebstoffe für Industrie, Gewerbe und DIY übernahm. Mitarbeitende aus Vertrieb und Technik wurden in unser Unternehmen integriert und erhielten eine sichere Perspektive. Seit diesem Zeitpunkt betreuen, entwickeln und vertreten wir Geistlich Klebstoffe mit grosser Überzeugung.

Das Doppeljubiläum – 175 Jahre Geistlich und 10 Jahre Geistlich bei GYSO – ist der perfekte Zeitpunkt, das Profil der Marke zu schärfen und klar in die Zukunft zu führen. Zum Jubiläum erscheinen Konstruvit 750 g und 100 g in einer limitierten Sonderedition – ein Jahr lang erhältlich, als Hommage an die lange Geschichte und als sichtbares Zeichen des neuen Aufbruchs. Gleichzeitig feiern wir nicht rückwärts-gewandt, sondern nach vorne: Aktionen, neue Formate und

Kooperationen sollen die Marke lebendig halten und jene ins Zentrum stellen, die mit Geistlich arbeiten. Geistlich ist zwar 175 Jahre alt, aber keine Spur verstaubt – im Gegenteil: sichtbar, mutiger, moderner und dennoch fest verankert in Schweizer Qualität, Verlässlichkeit und Handwerksnähe.

Seit Ende 2024 wird das gesamte Design der Geistlich-Produkte modernisiert. Das neue Erscheinungsbild ist in immer mehr Regalen sichtbar, und die jüngsten Etiketten werden schon bald das neue Logo tragen. Ein Auftritt, der nicht nur funktioniert, sondern auffällt – im Profi-Regal genauso wie im DIY-Bereich, wo Geistlich traditionell eine grosse Präsenz und Beliebtheit hat. Für viele Schweizer gehört Geistlich seit der Schulzeit selbstverständlich dazu – vom Bastelprojekt bis zum professionellen Einsatz.

Geistlich Klebstoffe – das nächste Kapitel beginnt jetzt

Unter der Leitung von Ronny Graf, gemeinsam mit der technischen Erfahrung von Daniel Waldner und dem DIY-Know-how von Daniel Müller, erlebt die Marke eine neue, eindrucksvolle Dynamik. Das Trio ist viel unterwegs, tief in der Branche verankert und nah an den Bedürfnissen der Anwender. Neue Produkte entstehen nicht am Schreibtisch, sondern aus Gesprächen, Kundenfeedback und realen Herausforderungen.

So wurden 2025 mit dem Easy Remover und dem Mirapur 9015 Repair 2K PU zwei wegweisende Produkte eingeführt, die in kürzester Zeit grosse Resonanz fanden. Ein klares Zeichen dafür, wie präzise Geistlich die aktuellen Marktbedürfnisse trifft.

Geistlich

Klebstoffe Colles Colla

2026 wird das Sortiment weiter ausgebaut, sowohl im Profi- wie auch im DIY-Segment. Dies geschieht in enger Zusammenarbeit mit etablierten, aber auch neuen Partnern, die die Qualität der Geistlich Klebstoffe und die Flexibilität von GYSO zu schätzen wissen. Dabei stehen für uns stets hohe Anforderungen an Performance, Verarbeitungssicherheit und Qualität im Vordergrund. Alle Produkte werden mit dem Anspruch entwickelt und ausgewählt, im täglichen Einsatz zu überzeugen. Neben einem Sortiment, das in Bewegung ist, gehören dazu auch eine effiziente Logistik, unser eigenes Schneidecenter mit Konfektionierung sowie die Misch- und Abfüllanlage für Silikon, die wir direkt in Kloten betreiben.

Wissen weitergeben, Praxis stärken

Schulung bei der Schreiner48 Academy in Schlieren

Im Rahmen der Schreiner48 Academy durften wir unser Fachwissen direkt vor Ort in Schlieren einbringen. In einer Schulung mit den Lernenden standen die Grundlagen der Klebstofftechnik im Fokus, mit besonderem Augenmerk auf unsere Geistlich Klebstoffe und deren Anwendung im Schreinerhandwerk.

Der Einstieg erfolgte über einen kompakten Theorieteil. Themen wie Adhäsion und Kohäsion, unterschiedliche Klebstoffarten, deren Zusammensetzung sowie die jeweiligen Vor- und Nachteile bildeten die Basis. Anschliessend ging es in die Praxis, bei der verschiedene Verklebungen gemeinsam ausgeführt, analysiert und besprochen wurden. So konnte das theoretische Wissen direkt angewendet und nachhaltig verankert werden.

Die Schulung traf auf eine motivierte und eingespielte Gruppe mit bereits solider Wissensgrundlage. Besonders positiv fiel das grosse Interesse an den praktischen Anwendungen und der offene Austausch auf. Für uns ist es ein zentraler Bestandteil einer guten Partnerschaft, Wissen weiterzugeben und junge Berufsleute frühzeitig für Materialien, Systeme und eine saubere Verarbeitung zu sensibilisieren. Wir bedanken uns herzlich für die Möglichkeit, unser Know-how teilen zu dürfen, und freuen uns auf weitere gemeinsame Projekte.





DAS UNTERNEHMEN

Schreiner48 und die eigene Academy

Schreiner48 ist ein schweizweit tätiger Partner für Immobilienverwaltungen und vereint Reparaturservice, Bodenlegerei und Schreinerei unter einem Dach. Mit mehreren Standorten von der Ostschweiz bis in den Raum Basel ist das Unternehmen schnell vor Ort und bekannt für pragmatische Lösungen und effiziente Abläufe.

Ein zentraler Bestandteil der Unternehmenskultur ist die Ausbildung des Nachwuchses. In der Schreiner48 Academy in Schlieren werden Schreinerinnen und Schreiner EFZ praxisnah und strukturiert ausgebildet. Die eigene Academy ermöglicht es, Lernende gezielt aufzubauen, handwerkliche Grundlagen zu festigen und sie Schritt für Schritt an reale Aufträge heranzuführen. Dieses Engagement in Ausbildung und Weiterentwicklung trägt wesentlich zur konstant hohen Qualität der Arbeiten von Schreiner48 bei.



Unser Experte für Geistlich Klebstoffe:

Daniel Waldner

Technischer Verkaufsberater
Reisegebiet: Ganze Deutschschweiz

Mobile +41 79 677 30 82
daniel.waldner@gyso.ch

Nachhaltig kleben mit Nachweis

Nachhaltigkeit gewinnt bei der Verarbeitung und Herstellung, ob auf Baustellen oder in Werkstätten, stetig an Bedeutung und ist bei vielen Ausschreibungen mittlerweile klar gefordert. Bauherren, Planer oder Behörden verlangen heute verlässliche Nachweise, dass eingesetzte Produkte emissionsarm, gesundheitlich unbedenklich und ökologisch vertretbar sind. Für uns ist klar: Wer solche Anforderungen stellt, soll dafür auch klare, unabhängige Belege erhalten. Darum setzen wir nicht auf Behauptungen, sondern auf offizielle Zertifikate. Sie schaffen Transparenz und geben unseren Kunden die Sicherheit, dass unsere Produkte halten, was wir versprechen.



Genau deshalb lassen wir unsere Geistlich Dispersions- und PUR-Klebstoffe laufend von unabhängigen Stellen wie der GEV sowie ecobau zertifizieren. Damit schaffen wir Transparenz bezüglich der Umwelteinwirkungen unserer Produkte und ermöglichen eine gezielt nachhaltige Produktwahl. Bei ecobau wird die gesamte Lebensdauer unserer Produkte beurteilt, wobei niedrige Emissionen, nachvollziehbare Inhaltsstoffe sowie eine sichere Verarbeitung in Innenräumen im Fokus stehen. Ecobau kategorisiert die Produkte dabei in eco1 (sehr gut geeignet für Minergie-ECO), eco2 (gut geeignet für Minergie-ECO) sowie ecoBasis, wobei weiterhin keine Ausschlusskriterien von Minergie-ECO verletzt werden.



Als Beispiel aus der Vielzahl unserer zertifizierten Produkte kann der Geistlich PVAc-Klebstoff Miracol 8F1 Waterproof herangezogen werden. Dieses in der Branche beliebte Produkt ist ein wärme- und wasserbeständiger PVAc-Dispersionsklebstoff (D3) und erfüllt die Anforderungen des FFF an Klebstoffe für Holz- und Holz-Metall-Fenster. Der Klebstoff ist eco1-zertifiziert und erfüllt somit die höchsten Anforderungen von ecobau und Minergie-ECO im Hinblick auf ökologische und gesundheitliche Vorgaben.

Zusätzlich lassen wir unsere Geistlich PUR-Klebstoffe mit dem EMICODE®-Siegel zertifizieren, welches Produkte mittels anerkannter Institute nach aufwendigen Prüfungen hinsichtlich ihrer Emissionen bewertet. Bereits mehrere unserer PUR-Klebstoffprodukte wurden mit dem EMICODE® EC1-Siegel ausgezeichnet und erfüllen somit höchste Umwelt- und Gesundheitsansprüche. So sind beispielsweise unsere Produkte Mirapur 9110, 9130 und 9160 nicht nur ecoBasis-zertifiziert, sondern auch mit EMICODE® EC1, womit bestätigt ist, dass höchste Umwelt- und Gesundheitsansprüche erfüllt werden.



Kassensturz-Test: Rapid Mix überzeugt mit sehr gutem Preis- Leistungs-Verhältnis

«Gute Sekundenkleber gibt's bereits für wenig Geld» mit diesem Titel veröffentlichte die SRF-Sendung Kassensturz zusammen mit dem Konsumentenmagazin Saldo am 23.09.2025 die Ergebnisse eines unabhängigen Tests von zwölf Sekundenklebern. Der Test wurde durch das Prüflabor der PZT GmbH in Deutschland durchgeführt, mit erfreulichem Ergebnis für unseren Geistlich Rapid Mix: Ein gutes Gesamtergebnis und ein herausragendes Preis-Leistungs-Verhältnis.

Unabhängiger Test unter realistischen Bedingungen

Im Auftrag von Kassensturz und Saldo testete das Prüflabor der PZT GmbH zwölf gängige Sekundenkleber. Bewertet wurde dabei unter realitätsnahen Bedingungen:

- ▶ Verklebungen auf unterschiedlichen Materialien wie Aluminium, Keramik, Hartkunststoff sowie Leder und Weichkunststoff
- ▶ Klebfestigkeit mit einer Zugmaschine
- ▶ Handhabung und Dosierbarkeit
- ▶ Wärmebeständigkeit (24 Stunden bei 80 °C)
- ▶ Feuchtigkeitsbeständigkeit (24 Stunden im 50 °C warmen Wasserbad)

Die Resultate fielen unterschiedlich aus, insbesondere bei der Feuchtigkeitsbeständigkeit konnten viele Sekundenkleber nicht überzeugen. Auch unser RapidMix musste in diesem Bereich Punkte abgeben. In zwei zentralen Kategorien erzielte unser Produkt jedoch Spitzennoten: Bei der Klebfestigkeit erhielt der Rapid Mix die Note 5,0. Bei der Haftung nach nur einer Minute auf Aluminium erzielte er gar die Bestnote 6,0.

VIDEO

Alle getesteten Produkte und ihre Resultate können direkt auf der Webseite von SRF in einer übersichtlichen Vergleichstabelle begutachtet und direkt miteinander verglichen werden. Hier geht's zum Bericht mit Video und den Testresultaten im Detail.



Gute Gesamtbewertung und sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis

Dank starken Leistungen in den Kernkategorien erhielt unser Geistlich Rapid Mix die Gesamtnote 4,9. Besonders positiv wurde dabei das sehr gute Preis-Leistungs-Verhältnis hervorgehoben, ein entscheidender Vorteil für private Anwender und Heimwerker. Das Fazit des Tests platziert unseren Sekundenkleber im vorderen Mittelfeld, mit klaren Stärken gegenüber deutlich teureren Produkten.

Unser Fazit:

Qualität, die überzeugt und das auch preislich

Der unabhängige Test der PZT GmbH belegt klar: Unser Sekundenkleber überzeugt durch schnelle und starke Klebeleistung sowie ein attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis. Ein klares Indiz, dass wir mit unserem DIY-Sortiment auf die richtigen Eigenschaften für DIY-Begeisterte, ambitionierte Hobby-Handwerker sowie Händler setzen, welche auf zuverlässige Produkte mit hoher Qualität zu erschwinglichen Preisen setzten.

GYSO AG – Ihr starker Partner für clevere Klebelösungen

Ob Profi oder DIY-Begeisterte: Bei uns finden Sie hochwertige Klebstoffe, die halten, was sie versprechen. Mit unserem Geistlich Klebstoff Sortiment decken wir nicht nur die anspruchsvollen Bedürfnisse von Profihandwerkern und Industrie ab, sondern bieten auch zuverlässige Produkte für kreative Projekte und den Alltag zu Hause. Unser DIY-Produkt-Sortiment ist in Baumärkten wie Bauhaus, Jumbo, Obi und vielen weiteren schweizweit verfügbar.

GESAMTNOTE

4.9



Ein Begleiter seit der Kindheit

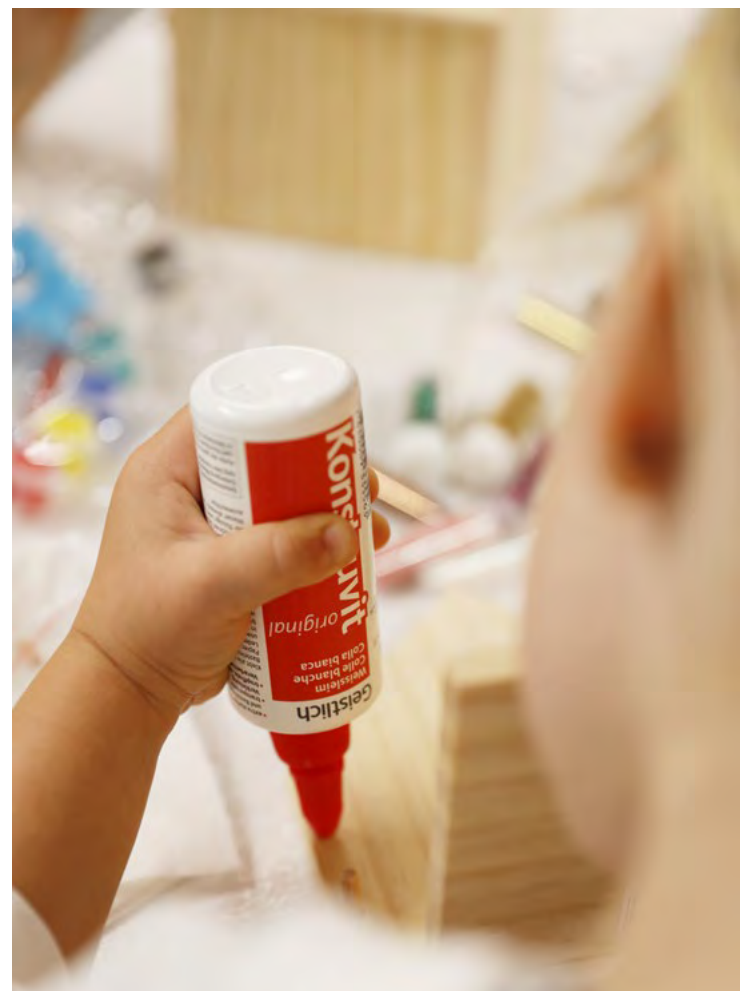
Geistlich Klebstoffe stehen seit Generationen für zuverlässige Qualität, die verbindet. Was heute im Handwerk, in der Industrie und bei ambitionierten Hobbyhandwerkern täglich im Einsatz ist, hat für viele Menschen schon viel früher begonnen: am Basteltisch, im Schulzimmer oder zu Hause in der eigenen Werkstatt. Klebstoffe wie Konstruvit Original oder Konstruvit Clear begleiten Kinder seit Jahrzehnten bei ihren ersten kreativen Projekten und sind für viele ein vertrauter Begleiter geblieben, nicht selten ein Leben lang.

Ein Blick zurück bis zu den Anfängen im Jahr 1851, zur ersten Leimfabrik der Schweiz, zeigt, wie tief die Marke Geistlich verwurzelt ist. Über Generationen hinweg sind Geistlich Klebstoffe Teil des Alltags geworden und haben ihren festen Platz in der Schweiz gefunden. Diese lange Geschichte prägt bis heute das Vertrauen in die Marke, und darauf sind wir stolz.

Viele kennen Konstruvit aus der eigenen Schulzeit und greifen später im privaten oder beruflichen Umfeld wieder zu Geistlich Produkten. Heute sind die DIY-Klebstoffe von Geistlich mit einem breiten Sortiment in den gängigsten Baumärkten der Schweiz erhältlich und richten sich an alle, die gerne gestalten, reparieren oder kreativ arbeiten. Ob Bastelarbeit, Heimprojekt oder Hobby, Geistlich Klebstoffe sind dort zu finden, wo Ideen entstehen.

Mit grossem Respekt vor dieser Geschichte führen wir die Marke weiter und entwickeln sie behutsam weiter. So sorgen wir dafür, dass Geistlich Klebstoffe auch in Zukunft dort zuhause sind, wo Kreativität sichtbar wird, im professionellen Umfeld ebenso wie in der DIY-Welt.





Leimpreis 2025

Diplomfeier VSSM 2025 in Nottwil

Am 28. November 2025 feierten rund 140 Schreinerinnen und Schreiner im Paraplegikerzentrum Nottwil den erfolgreichen Abschluss ihrer Weiterbildungen. Nach intensiven Monaten voller Zusatzaufwand, Lernen und Praxis war dieser Abend ganz dem Stolz auf das Erreichte gewidmet. Familien, Freunde, Arbeitgebende und Branchenvertreter begleiteten die Absolventinnen und Absolventen an diesem wichtigen Meilenstein.

Der Verband Schweizerischer Schreinermeister und Möbelfabrikanten VSSM lud zur traditionellen Diplomfeier, an der die frisch Diplomierten ihre Abschlüsse entgegennehmen durften. In den Ansprachen wurde deutlich, dass es dabei nicht nur um Titel geht, sondern um Verantwortung, Engagement und die Bereitschaft, sich fachlich weiterzuentwickeln. Die neuen Projektleiter/innen, Produktionsleiter/innen sowie Schreinermeister/innen übernehmen künftig zentrale Rollen im Berufsalltag und prägen die Qualität des Handwerks aktiv mit.

Ein fester Bestandteil der Diplomfeier ist seit vielen Jahren unser Leimpreis. Mit dieser Auszeichnung werden jeweils die besten Abschlüsse aller Kategorien geehrt. Der Preis steht sinnbildlich für Präzision, Verlässlichkeit und handwerkliche Qualität. Seit der Übernahme des Geistlich Sortiments im Jahr 2016 führen wir diese Tradition mit grossem Respekt, aber auch Stolz weiter. 2025 war dabei ein besonderer Moment für uns, denn das Diplom des Leimpreises trug erstmals den neuen Claim «Geistlich Klebstoffe» und machte damit auch nach aussen sichtbar, wie sich Bewährtes und Weiterentwicklung verbinden lassen.

Musikalische Beiträge und humorvolle Wortkunst lockerten den Abend auf und sorgten für eine wie immer feierliche und zugleich entspannte Atmosphäre. Die Diplomfeier zeigte einmal mehr, wie lebendig, engagiert und zukunftsorientiert das Schreinerhandwerk in der Schweiz ist.

Wir gratulieren allen Absolventinnen und Absolventen herzlich und freuen uns, den beruflichen Nachwuchs auch weiterhin begleiten und unterstützen zu dürfen.



Quelle: André Burri

Kantenanleimen in der Praxis

Der fachliche Austausch und die kontinuierliche Weiterentwicklung sind zentrale Bestandteile unserer täglichen Arbeit. Mit der Ende 2024 neu organisierten Geistlich-Crew sind wir deshalb regelmässig im Austausch und auch unterwegs, um Wissen zu vertiefen und Erfahrungen direkt aus der Praxis aufzunehmen. An einem der internen Schulungstage widmeten wir uns unter anderem dem Kantenanleimen mit dem PUR-Schmelzkleber Miratherm 5139. Gemeinsam wurden alle relevanten Schritte durchlaufen, von der richtigen Vorbereitung über die Verarbeitung bis hin zur Reinigung der Anlagen. Die Inhalte wurden nicht theoretisch diskutiert, sondern direkt vor Ort angewendet, besprochen und kritisch betrachtet. Genau dieser Praxisbezug macht solche Schulungen besonders wertvoll und bringt unsere Mitarbeitenden und ihr Fachwissen gezielt weiter.

Praxisnahe Trainings wie dieses ermöglichen es uns, unsere Produkte noch besser zu verstehen und dieses Wissen gezielt an unsere Kunden weiterzugeben. Sie bilden die Grundlage für eine fundierte technische Beratung und helfen dabei, auch bei anspruchsvollen Anwendungen sichere und effiziente Lösungen zu finden.

Ein herzliches Dankeschön geht an die Sutter GmbH aus Bülach für die Möglichkeit, diese Schulung in ihrem Betrieb durchführen durften sowie die Zusammenarbeit.



Werkstattdirektor und CNC-Spezialist Roger.

Sutter GmbH

DAS UNTERNEHMEN

Die Sutter GmbH Schreinerei & mobile Werkstatt aus Bülach steht für engagierte Schreinerarbeit in hoher Qualität. Das Team arbeitet täglich mit Leidenschaft und setzt auf mobile sowie effiziente Lösungen. Mit über 30 Jahren Erfahrung im Schreinerhandwerk entstehen passgenaue Arbeiten, die konsequent auf die Bedürfnisse der Kunden abgestimmt sind.



Daniel Waldner vermittelt dem Team sein Wissen.

BODEN

Masterplan Alpha Die Basis für perfekte Böden

Eine sorgfältige Untergrundvorbereitung ist der entscheidende erste Schritt für ein dauerhaft überzeugendes Ergebnis. Nur auf einem ebenen, tragfähigen und korrekt vorbereiteten Untergrund lassen sich Bodenbeläge fachgerecht und langlebig verlegen. Genau hier setzt die Produktfamilie Masterplan Alpha von Bostik an. Mit Masterplan Alpha, Masterplan Alpha Faser und der Premiummasse Masterplan Alpha Best bieten wir mit unseren Bostik Produkten schnell abbindende, calciumsulfatgebundene Ausgleichsmassen mit hervorragenden Verarbeitungseigenschaften. Die Systeme eignen sich zum Spachteln und Ausgleichen von Zement- und Calciumsulfatestrichen, Steinfliesen sowie geeigneten Holzuntergründen und ermöglichen Schichtdicken von 1 bis 20 mm in einem Arbeitsgang. Gussasphaltestriche können bis zu einer Schichtdicke von 5 mm ausgeglichen werden. Die faserarmierte Variante Masterplan Alpha

Faser ist dabei speziell für erhöhte Anforderungen ausgelegt. In der Verarbeitung zeigen sich die Produkte flexibel und praxisnah. Sie lassen sich klassisch im Eimer mit Rührwerk anmischen und mit Spachtel oder Raketel auftragen. Für noch effizienteres und ergonomischeres Arbeiten bieten sich Fließmassenmischer an. Damit können die Spachtel- und Nivelliermassen schnell gemischt, transportiert und direkt im Stehen ausgegossen werden. Mit Masterplan Alpha steht somit ein modernes, leistungsfähiges System zur Verfügung, das die Untergrundvorbereitung vereinfacht und eine sichere Basis für hochwertige Bodenbeläge schafft. Gerne unterstützt Sie unser Bodenteam und bringt Ihnen die Eigenschaften und Anwendungsgebiete dieser Produktlinie näher oder unterstützt Sie bei der Anwendung direkt vor Ort.



Passende Lösungen auch unter dem Parkett

Auch dort, wo man sie später nicht mehr sieht, sind die richtigen Produkte entscheidend. Ein bereits umgesetztes Projekt zeigt exemplarisch, wie mit Bostik-Produkten aus unserem Bodensortiment eine zuverlässige und langlebige Lösung realisiert wurde. Zum Einsatz kam dabei die 1K-PU-Grundierung HYTEC P510 RENORAPID in Kombination mit dem bewährten Wood H200 Elastic SMP Parkettkleber für die Verklebung von Hirnholzparkett. Unser Bodenteam unterstützt Projekte in der ganzen Schweiz mit langjährigem Fachwissen, auch dank

eigenem handwerklichem Hintergrund, sowie mit einem umfassenden Sortiment. Dieses reicht von Abdeck- und Zubehörprodukten über Grundierungen und Nivelliermassen bis hin zu Klebstoffen für Parkett-, Textil-, Linoleum- und elastische Bodenbeläge. Für eine einfache Übersicht steht zudem ein umfassender Bodenkatalog zur Verfügung, der das Sortiment strukturiert darstellt und wertvolle Zusatzinformationen für die Praxis liefert.

DAS UNTERNEHMEN

Stöckli Bodenbeläge AG

Die Stöckli Bodenbeläge AG blickt auf eine lange Geschichte zurück. 1945 als Teppichgeschäft mit eigener Weberei in Ittigen gegründet, entwickelte sich das Unternehmen im Laufe der Jahre vom Hersteller handgewebter Teppiche zu einem vielseitigen Anbieter moderner Bodenbeläge. Zum Leistungsangebot gehören neben einer qualifizierten Beratung auch ein eigener Verlegeservice.



Begleitet wurde dieses Projekt durch:

Mazlum Agac

Technischer Verkaufsberater

Bodenprodukte

Reisegebiet: Deutschschweiz Mitte

Mobile +41 79 665 85 97

mazlum.agac@gyso.ch





Ein perfekt vorbereiteter Schultag für die Teilnehmenden der Bodenschulung.



Mazlum Agac, unser Technischer Verkaufsberater Boden, unterstützt bei der Anwendung des R3BOND® Systems.

Erste R3BOND® Schulung der Schweiz bei GYSO AG

Nachhaltigkeit und Innovation in der Bodenlegerbranche

Mit der Durchführung der ersten schweizweiten Schulung zum R3BOND® SYSTEM haben wir gemeinsam mit unserem Partner Bostik ein wichtiges Zeichen für Innovation und Nachhaltigkeit in der Bodenlegerbranche gesetzt. Ziel der Veranstaltung war es, Fachleute praxisnah mit dem neuen System vertraut zu machen und sie offiziell für dessen Anwendung zu zertifizieren.

Ein Meilenstein für nachhaltige Bodenverlegung

Das R3BOND® SYSTEM von Bostik gilt als eines der derzeit fortschrittlichsten Klebesysteme für elastische Bodenbeläge und LVT. Es wurde entwickelt, um den Anforderungen einer modernen, nachhaltigen Bauweise gerecht zu werden. Das System kombiniert einen biobasierten Klebstoff mit einem speziell entwickelten Gewebe, das eine einfache und rückstandsfreie Entfernung des Belags ermöglicht. Dadurch können Bodenbeläge nach der Nutzung sortenrein getrennt und recycelt werden – ein wesentlicher Beitrag zur Kreislaufwirtschaft im Bauwesen.

Neben der Recyclingfähigkeit überzeugt das System durch seine technische Leistungsfähigkeit. Es bietet hohe Scher- und Schälfestigkeiten, Temperaturbeständigkeit bis 50 °C sowie geprüfte Dauerbelastbarkeit, beispielsweise bei intensiver Beanspruchung durch Stuhlrollen. Der Klebstoff besteht zu rund 75 Prozent aus biobasierten Rohstoffen, die Gebinde zu mindestens 35 Prozent aus recyceltem Kunststoff. Damit verbindet R3BOND® ökologische Verantwortung mit industrieller Leistungsstärke.



Praxisnaher Schulungsansatz in Kloten

Für die Schulung haben wir unser Schulungszentrum in Kloten in eine voll ausgestattete Bodenlegerwerkstatt umgestaltet. Nach einer fundierten theoretischen Einführung konnten die Teilnehmenden das System in allen Arbeitsschritten selbst erproben – von der Untergrundvorbereitung über die Klebstoffapplikation bis zur Entfernung und Wiederverlegung des Bodenbelags. Dieser praxisorientierte Ansatz stellte sicher, dass die Fachleute das System nicht nur technisch verstehen, sondern auch dessen Vorteile und Anwendungssicherheit in realen Projektsituationen erleben konnten.

Begleitet wurde die Schulung von unseren Anwendungstechnikern sowie den Produktspezialisten von Bostik, die tiefgehende Einblicke in die Materialtechnologie, Nachhaltigkeitsaspekte und Qualitätsanforderungen gaben.

Zertifizierung schafft Vertrauen

Nach erfolgreichem Abschluss erhielten alle Teilnehmenden ihre Zertifizierung als autorisierte Verarbeiter des R3BOND® SYSTEMS. Diese Qualifikation ist Voraussetzung, um das System professionell einzusetzen und stellt sicher, dass die Verarbeitung den hohen technischen und nachhaltigen Standards entspricht. Mit dieser Schulung stärken wir nicht nur das Fach-

wissen der Teilnehmenden, sondern tragen auch zur Qualitätssicherung und zur weiteren Etablierung nachhaltiger Technologien in der Schweizer Bodenlegerbranche bei.

Partnerschaftlicher Erfolg mit Signalwirkung

Wir bedanken uns bei allen Teilnehmenden für das grosse Interesse und den engagierten fachlichen Austausch sowie bei unseren Partnerinnen und Partnern von Bostik für die enge und erfolgreiche Zusammenarbeit. Die gemeinsame Durchführung dieser ersten Schulung markiert für uns einen wichtigen Schritt auf dem Weg zu mehr Nachhaltigkeit, Effizienz und Innovation im professionellen Bodenbau.

Fazit

Mit dem R3BOND® SYSTEM steht der Branche eine Lösung zur Verfügung, die ökologische Verantwortung und technische Leistungsfähigkeit vereint. Die erfolgreiche Schulung und Zertifizierung bei GYSO AG zeigt, wie Theorie, Praxis und Partnerschaft dazu beitragen, nachhaltige Bauprozesse greifbar zu machen und die Zukunft der Bodenlegerbranche aktiv mitzugestalten.

Blick ins Wallis

Bodensanierung im Spital Brig

Bei der umfassenden Renovation der Bodenbeläge im Spital Brig durften wir die Wyrer Gebr. AG aus Visp mit unserem Produktsortiment und technischem Know-how begleiten. Ein Projekt, das zeigt, wie vielseitig unsere Lösungen eingesetzt werden können und wie wichtig eingespielte Partnerschaften bei anspruchsvollen Bauvorhaben sind.

Die Wyrer Gebr. AG, die bereits vor rund 20 Jahren für die Bodenenerneuerung im Spital verantwortlich war, übernimmt auch diesmal die Arbeiten. Besonderes Augenmerk liegt dabei auf der hohen Verlegequalität, insbesondere bei den komplexen Detail- und Anpassarbeiten in den Nassräumen. Die Sanierung erfolgt etappenweise von 2023 bis 2026 in vier Abschnitten mit jeweils rund 1'400 Quadratmetern.

Zum Einsatz kam eine Vielzahl bewährter Produkte aus unserem Bodensortiment. Dazu gehören unter anderem Verfestigungen und Grundierungen, Ausgleichs- und Spachtelmassen sowie Klebstoffe für Boden- und Wandbeläge und spezielle Dichtmassen. Jedes Produkt leistet dabei seinen Beitrag zu einer langlebigen, funktionalen und sauberen Ausführung, wie sie in einem sensiblen Umfeld wie einem Spitalbetrieb erforderlich ist.

Eingesetzte Produkte im Detail

- ▶ HYTEC E730 XTREM (Verfestigung und Verharzungen)
- ▶ GRIP A936 XPRESS (Zwischengrundierung)
- ▶ GRIP A500 MULTI (Grundierung unter Spachtelmassen)
- ▶ SL C920 Fein (Ausgleichsspachtellungen)
- ▶ SL C510 PRO (Ausgleichsmasse der gesamten Fläche)
- ▶ STIX A550 POWER ELASTIC (Klebstoff Bodenbeläge)
- ▶ STIX A740 MULTI BEST
(Klebstoff Wandbeläge in den Nassräumen)
- ▶ CONTACT N525 (Klebstoff Wandbeläge im Sockelbereich)
- ▶ SIL EVS 680 (Dichtmasse in Sonderfarbe)
- ▶ Polybond 8933 (Diverse Verklebungen)



Begleitet wird dieses Projekt durch:

Klaus Backhaus

Technischer Verkaufsberater Bodenprodukte
Reisegebiet: Deutschschweiz Mitte

Mobile +41 79 799 86 87
klaus.backhaus@gyso.ch





DAS UNTERNEHMEN

Wyer Gebr. AG

Die Wyer Gebr. AG ist ein familiengeführtes Unternehmen mit über 40 Jahren Erfahrung. Seit der Gründung 1981 steht der Betrieb für präzises Handwerk, hohe Qualität und eine starke Kundenorientierung. Heute wird das Unternehmen in zweiter Generation geführt und verbindet bewährtes Fachwissen mit zeitgemässer Planung und effizienter Umsetzung.

AU

TO



Josip Krizanac, Anwendungstechniker Automotive

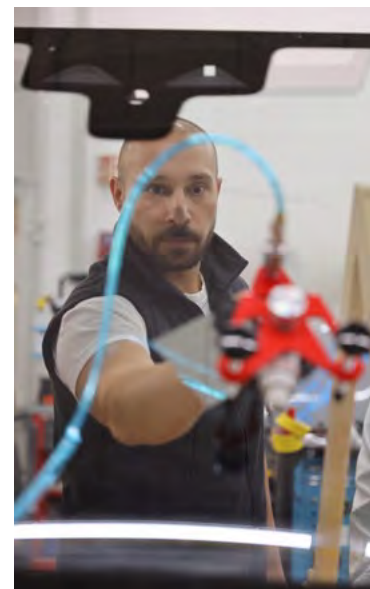
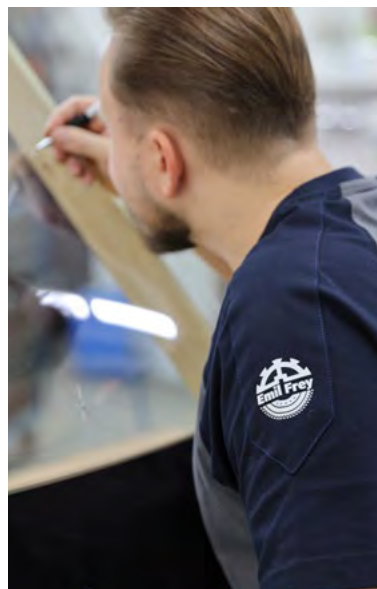
Schulung Emil Frey

So sieht Partnerschaft in der Autobranche aus

Für unsere Kunden möchten wir weit mehr sein als nur ein Lieferant. Dank dem Know-how unserer Technischen Verkaufsberater, die täglich in der ganzen Schweiz unterwegs sind, sowie unserer hauseigenen Technikabteilung können wir fundierte technische Auskünfte geben und stehen unseren Kunden als verlässliche Partner zur Seite. Bei Bedarf unterstützen wir zudem mit Schulungen, entweder in unserem Schulungszentrum in Kloten oder direkt vor Ort im Betrieb, um Fähigkeiten und Prozesse unserer Kunden und Partner in der Praxis weiterzuentwickeln.

Eine Partnerschaft, die seit Jahren wächst

Ein solcher Partner ist die schweizweit bekannte Emil Frey AG. Bereits seit 2012 dürfen wir mit diesem Unternehmen, das trotz seiner Grösse und Internationalität ein klassisches Familienunternehmen geblieben ist, zusammenarbeiten und die Partnerschaft kontinuierlich vertiefen. Ein weiterer Meilenstein war die gross angelegte Schulungsserie zum Thema Scheibenreparatur. Während sechs Wochen, von Ende Oktober bis Ende November, führten unsere Techniker insgesamt sieben Schulungen in der ganzen Schweiz und allen Sprachregionen durch und schulten dabei Experten aus insgesamt 30 Betrieben der Emil Frey AG.



Praxisnah, verständlich und direkt anwendbar

Die Schulungen gliederten sich in zwei Schwerpunkte: die Scheibenreparatur mit unserem vollautomatischen Reparatursystem Terminator sowie die Vorteile und Anwendung unserer etablierten Glastic-Scheibenklebstoffe für jene Fälle, in denen eine Reparatur nicht mehr möglich ist. Damit wurde für jede typische Alltagssituation eine passende Lösung aufgezeigt, effizient, sicher und wirtschaftlich.

Nach einem kurzen Theorieteil und der Erklärung der einzelnen Komponenten unseres Reparatursystems ging es direkt in die Praxis. Die mitgebrachten Autoscheiben wurden mit realistischen Steinschlägen präpariert, um konkrete Alltagsfälle nachzustellen. Nach einer kurzen Demonstration konnten die Teilnehmenden selbst Hand anlegen. Besonders wichtig war uns, dass jeder ausreichend Praxiszeit erhielt und wir bei Fragen unmittelbar unterstützen konnten. So entstand genau jenes Wissen, das in den Betrieben benötigt wird, um Reparaturen schnell, sicher und kosteneffizient durchzuführen. Ein Mehrwert für den Betrieb und für die Kundschaft, die dadurch eine schnelle und preiswerte Lösung erhält.

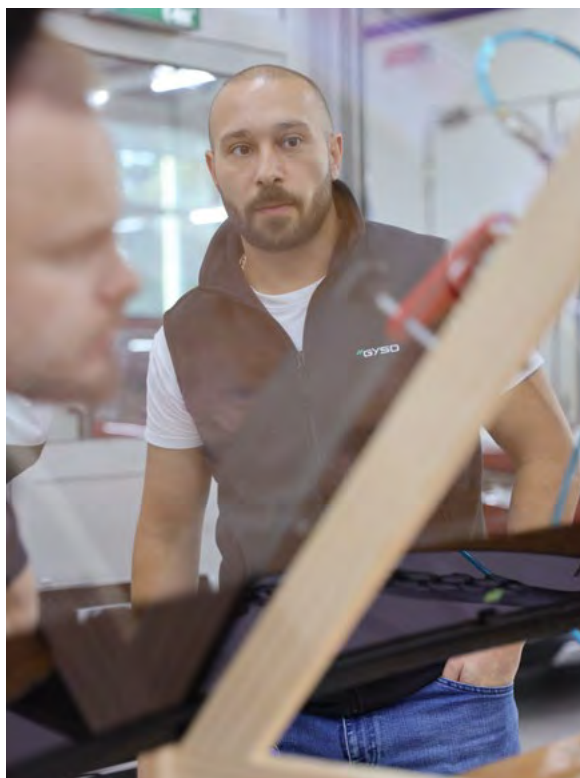
Wenn Reparatur nicht mehr möglich ist – sicherer Austausch mit der Glastic-Linie

Natürlich gibt es Fälle, in denen eine Reparatur nicht mehr fachgerecht möglich ist und die Autoscheibe ersetzt werden muss. Auch dieses Thema wurde intensiv behandelt, insbesondere die Kriterien, ab wann ein Austausch zwingend erforderlich ist. Unsere etablierte Glastic-Linie bietet dafür ein praxiserprobtes Sortiment aus MS- und PU-Scheibenklebstoffen. Mit Glastic 475, Glastic 575 und Glastic 590 stehen drei Varianten mit Wegfahrzeiten von 60 oder 30 Minuten sowie eine primerlose Lösung zur Verfügung, welche allesamt crashgetestet sind und in der Schweiz hergestellt werden.



Partnerschaft, die weitergeht

Diese Zusammenarbeit mit der Emil Frey AG zeigt, wie wir uns Partnerschaft vorstellen: nah am Kunden und seinen Bedürfnissen, technisch fundiert und praxisorientiert. Mit unserem Wissen und dem passenden Sortiment können wir ein Partner auf Augenhöhe sein. Einer, der nicht nur Qualität liefert, sondern auch Know-how vermittelt – im Alltag oder bei genau solchen Schulungen.



Hasan Arian, Anwendungstechniker Automotive, unterstützt bei der praktischen Anwendung.

DAS UNTERNEHMEN

Emil Frey Gruppe

Die Emil Frey Gruppe ist ein international tätiges Familienunternehmen mit Schweizer Wurzeln. Gegründet 1924 in Zürich, entwickelte sich aus einer kleinen Werkstatt eine der führenden Automobilhandelsgruppen Europas. Heute bietet die Gruppe ein breites Spektrum an Mobilitätslösungen – vom Fahrzeugimport und -verkauf über Service, Ersatzteile, Finanzierung und Versicherung bis hin zu Logistik- und Mobilitätsdienstleistungen.

Trotz ihrer internationalen Ausrichtung bleibt die Emil Frey Gruppe ihren Werten treu: Qualität, Fachkompetenz, Kundennähe und langfristiges Denken prägen das Unternehmen bis heute.



Terminator LED

Steinschlagreparatur-System



Eine Füller-Linie, welche die Branche überzeugt

Dieses Jahr konnten wir eine Produktlinie lancieren, die für viele unserer Kunden im Carrosserie- und Lackbereich einen wichtigen Schritt darstellt. Mit der neuen F-Füller-Linie setzen wir einen technischen Standard, der auf Praxiserfahrung, Kundenfeedback und einer sorgfältigen Weiterentwicklung unseres Sortiments basiert. Was diese Linie auszeichnet, ist nicht die Theorie dahinter, sondern ihr konkreter Nutzen im Arbeitsalltag.

Im Zentrum steht der F41 Filler Wet, unser erster Nass-in-Nass-Füller. Ein Produkt mit dieser Eigenschaft fehlte bisher klar in unserem Sortiment. Entsprechend war es uns wichtig, der Branche eine zuverlässige Lösung anbieten zu können. Der F41 sorgt für eine glatte Oberfläche, trocknet schnell und weist hervorragende Verlaufseigenschaften auf. Selbst bei höheren Temperaturen entsteht kaum Lackstaub. Auf KTL-beschichteten Originalteilen kann er ohne Schleifen aufgetragen werden, was die Reparaturdauer spürbar verkürzt und den Verbrauch von Schleifmaterialien reduziert. Ergänzt wird er durch den F40 Hardener, der sich tropffrei dosieren lässt, sowie den F Solv Verdünner, der für alle Produkte der F-Linie eingesetzt werden kann.

Der F12 Filler High Build löst unsere bisherige G-Reihe ab und eignet sich besonders für grössere Schichtstärken. Er ist hochfüllend, schnelltrocknend und leicht zu schleifen. Durch seinen feineren Aufbau verursacht er deutlich weniger Orangenhaut und ermöglicht damit eine effiziente Nachbearbeitung. Spachtelstellen und Unebenheiten werden zuverlässig isoliert, sodass eine gleichmässige Oberflächenspannung entsteht. Wie beim F11 Express kommt der F10 Hardener zum Einsatz, der speziell für den chemischen Härtingsprozess dieser Produkte entwickelt wurde.

Der F11 Express ersetzt die frühere G100-Linie. Er kann bereits nach rund 45 Minuten ohne Wärme geschliffen werden und bietet dank seiner schnellen Trocknung eine effiziente Verarbeitung. Durch das im Themenheft klar strukturierte Graustufensystem lässt sich der gewünschte Farbton präzise mischen. Der F11 Express ist rund 30 Prozent schneller, feiner und glatter als das unser bisheriges Produkt. Durch die minimal ausgeprägte Orangenhaut entstehen kaum Schleifspuren, was den Zeitaufwand weiter reduziert. Seine vielseitigen Anwendungsmöglichkeiten – von klassischen Grundierarbeiten bis hin zu Spot-Repair – machen ihn besonders praxisnah.

Alle Produkte der F-Linie folgen einem gemeinsamen Grundsatz: glattere Oberflächen, effizientere Prozesse und ein Untergrund, der den Verbrauch der nachfolgenden Lackschichten reduziert. Mit Schwarz und Weiss lassen sich sämtliche Graustufen abbilden, sodass die Decklacke optimal arbeiten können. Dies führt zu einem geringeren Materialverbrauch und damit zu tieferen Gesamtkosten – ein Vorteil, der sich unmittelbar bemerkbar macht.

Die F-Linie ist in vielerlei Hinsicht «neuer, besser und langfristig günstiger». Nicht, weil wir es so formulieren, sondern weil sie in der Praxis Zeit spart, Fehler reduziert und Folgekosten minimiert. Genau dafür wurde sie entwickelt.

Für die Anwendung steht ein detailliertes Themenheft zur Verfügung. Darin wird übersichtlich erläutert, welche Produkte miteinander kombiniert werden können, wie Untergründe vorbereitet werden müssen, wie das Graustufensystem funktioniert und welche Mischverhältnisse empfohlen werden. Ergänzt wird dies durch Hinweise zu Aushärtezeiten bei unterschiedlichen Temperaturen sowie den optimalen Schichtstärken.



PISA

Das clevere Bechersystem

Mit PISA 3.0 steht der Lackierbranche ein neues, durchdachtes Bechersystem zur Verfügung, das sowohl durch Funktionalität als auch durch Design überzeugt. Der schräg stehende Becher erinnert nicht zufällig an den berühmten Turm von Pisa, denn seine Neigung ist ein bewusst integriertes Warnsignal. Erst bei richtiger Plug-Position steht der PISA-Becher gerade – simpel und clever. Kein Auslaufen der Farbe mehr, weil man vergisst, den Plug am Becherboden einzudrücken, wie es bei früheren Systemen oft der Fall war. Jeder Lackierer kennt dieses zeitraubende Ärgernis. Auch technisch wurde das System während der letzten Jahre konsequent weiterentwickelt. Ein neu gestaltetes 1/4-Gewinde im Deckel ermöglicht ein schnelles und sicheres Verriegeln. Ebenfalls wurde die Materialflusseigenschaft für noch bessere Zerstäubung optimiert. PISA ist mit zwei unterschiedlichen Stecksiebgrößen von 125µ und 200µ sowie in verschiedenen Größen erhältlich.



Das Duo für eine präzise Dellenreparatur

Mit den neuen Titan Tabs haben wir unser Sortiment für die lackschadenfreie Dellenreparatur um eine langlebige und formstabile Lösung für anspruchsvolle Anwendungen erweitert. Die aus ultradünnem Titan gefertigten Tabs überzeugen durch ihre hohe Beständigkeit und eine präzise Federwirkung, was besonders bei komplexeren Reparaturen von Vorteil ist.

In der Anwendung werden die Titan Tabs mit dem Crystal Heisskleber kombiniert. Dieser bietet eine hohe Haftkraft und eignet sich auch für grössere Dellen sowie anspruchsvolle GPR-Anwendungen. Dank der 11 mm Sticks ist der Kleber mit gängigen Heissklebepistolen kompatibel.

Die Titan Tabs ergänzen unser bestehendes Angebot an PDR-Klebepfropfen und Beulenklebern sinnvoll und erweitern die Auswahl für unterschiedliche Reparatursituationen. Erhältlich in drei Durchmessern von 15 mm, 20 mm und 30 mm decken sie ein breites Anwendungsspektrum ab, von kleineren Parkellen bis hin zu grösseren Verformungen.



Anwendung der Titan Tabs.



Starke Partnerschaft für effizientes Schleifen

Als Hauptvertretung von Kovax in der Schweiz sind wir Teil des globalen Kovax Netzwerks und eng mit Kovax Europe verbunden, einer hundertprozentigen Tochter der Kovax Corporation in Tokio. Das 1930 gegründete Unternehmen zählt heute zu den führenden und innovativsten Herstellern von Schleifmitteln weltweit. Durch diese Partnerschaft bringen wir die Qualität und Erfahrung von Kovax direkt in die Schweiz.

Unsere Partnerschaft mit Kovax besteht bereits seit über 20 Jahren und ist damit bestens etabliert. Der enge Austausch, das gegenseitige Vertrauen sowie das gemeinsame Verständnis für die Anforderungen des Marktes bilden bis heute die Grundlage dieser erfolgreichen Zusammenarbeit. Sie ermöglicht es, Lösungen anzubieten, die sich konsequent an der Praxis orientieren und den tatsächlichen Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen.

In dieser langjährigen Partnerschaft konnten bereits wichtige Meilensteine erreicht werden, so etwa die Einführung und Etablierung des Trockenschleifens im Automotive-Bereich in der Schweiz. Was heute als Standard gilt, wurde damals gemeinsam mit Kovax aufgebaut und nachhaltig im Markt verankert.

Heute profitieren unsere Kunden von individuell abgestimmten und effizienten Schleiflösungen für unterschiedlichste Anwendungen. Dabei verbinden sich die Innovationskraft von Kovax mit unserer Fachkompetenz zu einem zuverlässigen Angebot für den Arbeitsalltag, getragen von einer Partnerschaft, die seit vielen Jahren Bestand hat und sich kontinuierlich weiterentwickelt.



Aufmerksames Zuhören unseres Teams bei der internen SAGOLA-Schulung.

SAGOLA Spritzpistolen

Das Werkzeug für perfekte Ergebnisse

Mit der Einführung von SAGOLA Spritzpistolen erweitern wir unser Sortiment um eine Marke, die perfekt zu unserer Entwicklung der letzten Jahre passt – insbesondere zur Einführung unserer neuen F-Füller-Linie, welche die Grundlage für präzise und effiziente Lackierprozesse bildet. Während die F-Linie den Untergrund optimiert, ergänzt unser neues Spritzpistolensortiment diesen Bereich auf der nächsten Stufe: bei der Applikation selbst.

SAGOLA steht für technisch ausgereifte Spritzpistolen, die auf die Anforderungen professioneller Lackierbetriebe abgestimmt sind. Mit bis zu 15 Prozent höherer Materialübertragungsrate, schnellen Durchflussraten und minimalem Overspray ermöglichen die Pistolen eine präzisere Verarbeitung, kürzere Prozesszeiten und einen spürbar geringeren Materialverbrauch. Genau jene Faktoren, die im Zusammenspiel mit unseren neuen Füllern das Ergebnis auf ein neues Niveau heben.

Alle SAGOLA-Produkte werden vollständig in Spanien entwickelt und gefertigt. Die hohe Fertigungstiefe und die kompromisslose Qualitätskontrolle sorgen für langlebige, robuste Technik, die den täglichen Anforderungen der Schweizer Carrosserie- und Lackbetriebe standhält. Die Marke bringt über 75 Jahre Erfahrung in der Spritzpistolentechnologie mit – Erfahrung, die man im Handling, der Stabilität und der Oberflächenqualität klar spürt.

Diese Zusammenarbeit ist mehr als ein Ausbau unseres Sortiments. Sie verbindet zwei Unternehmen, die beide stark praxisorientiert arbeiten und Technik so entwickeln, dass sie im Alltag Bestand hat. Wir bringen unsere Marktkennntnis und die Nähe zu unseren Kunden ein – SAGOLA seine jahrzehntelange Expertise in der Entwicklung präziser Spritztechnik. Das Ergebnis: eine Produktpalette, die fachlich überzeugt, praktisch funktioniert und die Qualität sowie Effizienz in den Betrieben spürbar steigert.



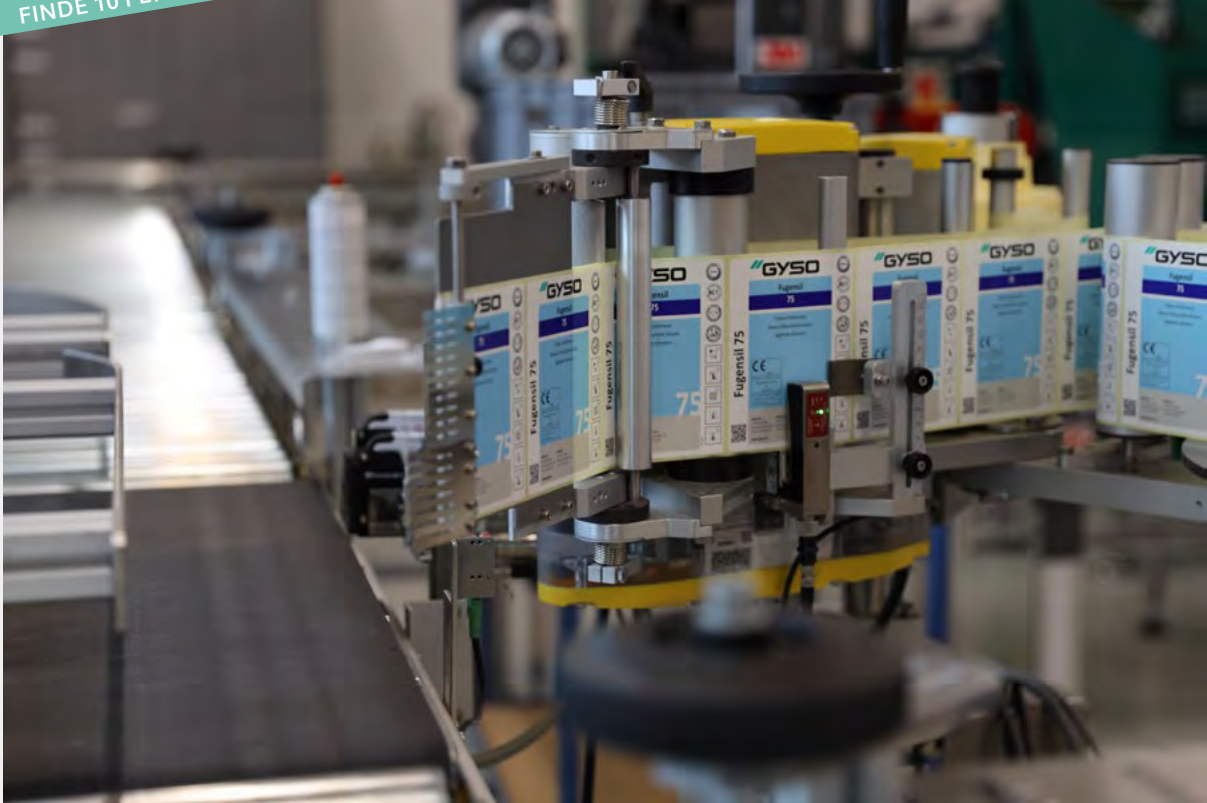
*Unsere Lackierpistole SAGOLA 4600 DFT
für Basis- und Klarlacke.*

Unser Team wurde zur Einführung Anfang 2025 gezielt geschult und hat das neue Sortiment intensiv mit unseren Produkten getestet. Dabei konnten wir neben ausführlichen Tests auch bereits praktische Erfahrung mit unserer neuen F-Linie sammeln. Unser Fazit: ein unschlagbares Doppelpack. Unsere Technischen Verkaufsberater sowie die Technikabteilung unterstützen Sie bei Fragen gerne direkt vor Ort – bei Einstellungen, bei der Wahl der richtigen Düsengrösse, bei Druckverhältnissen oder beim optimalen Zusammenspiel zwischen Füller, Lack und Gerät.

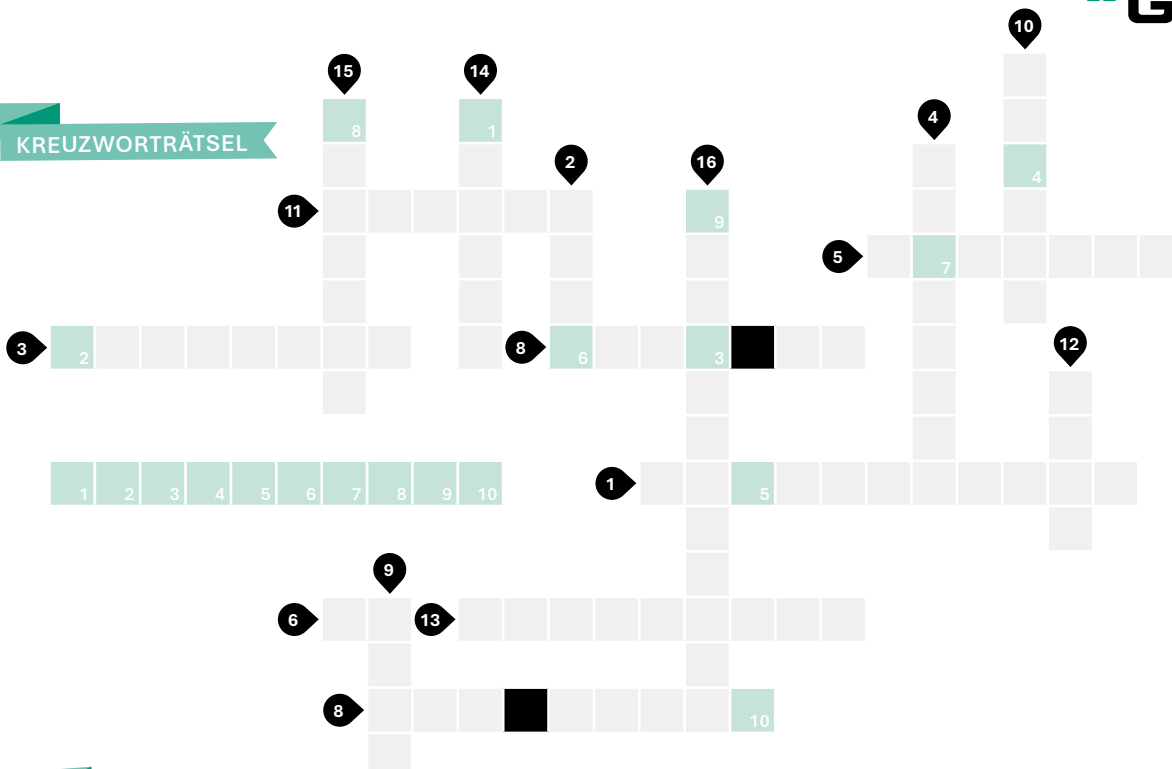
Für die Anwendung der Produkte steht zudem ein detailliertes Themenheft zur Verfügung. Darin wird übersichtlich erläutert, welche Produkte miteinander kombiniert werden können, wie Untergründe vorbereitet werden müssen, wie das Graustufensystem funktioniert und welche Mischverhältnisse empfohlen werden. Ergänzt wird dies durch Hinweise zu Aushärtezeiten bei unterschiedlichen Temperaturen sowie den optimalen Schichtstärken.

Rätselspass

FINDE 10 FEHLER



KREUZWORTRÄTSEL

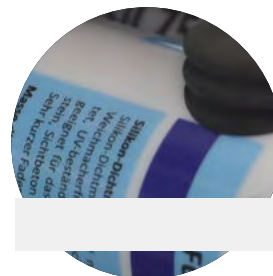


SUDOKU

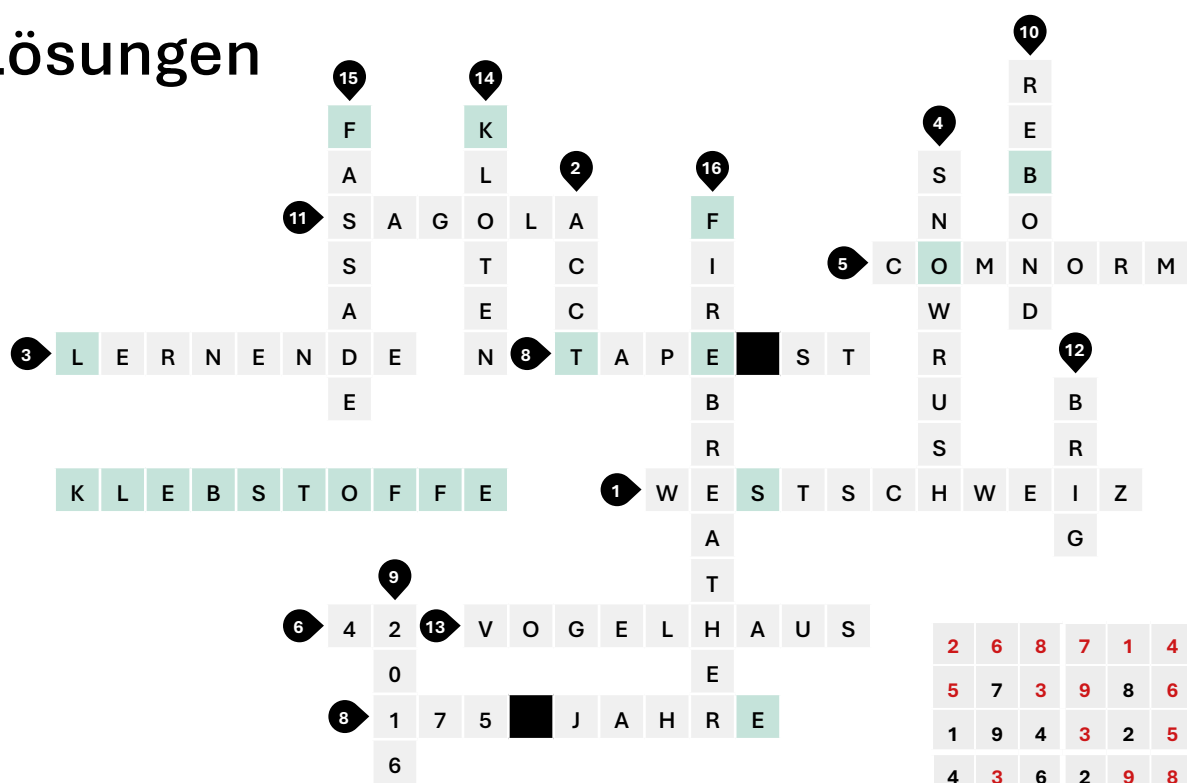
	7			8		2		
1	9	4		2		7		
4		6	2			1	7	
9		5			1	4		
7	8		4	5	2			
6	4			3	1		9	
				4	9	6		
3			5	6	7	8		

1. In welcher Region hat GYSO seine Touren erweitert?
2. Wie viele Kinder nahmen 2025 am nationalen Zukunftstag bei GYSO teil?
3. Wer setzte die GYSO-Wand im ÜK-Zentrum Buchs um?
4. Wie heisst das GYSO-Weihnachtsspiel?
5. Welche neue digitale Schnittstelle bietet GYSO seinen Kunden an?
6. Über wie viele Millionen organische Views wurden 2025 auf Social Media erreicht?
7. Was ist das neue Highlight im Maler- und Gipsersortiment?
8. Welches Jubiläum feiert Geistlich im Jahr 2026?
9. Seit wann gehört vormals Geistlich Ligamente zu GYSO?
10. Welche Schulung wurde erstmals in der Schweiz durchgeführt?
11. Welche neue Marke wurde 2025 ins Sortiment aufgenommen?
12. In welchem Spital wurde der Boden saniert?
13. Was bastelten die Kinder mit den Geistlich Leim?
14. An welchem Standort befindet sich das Schneidezentrum?
15. Das wurde beim Neubau «Trafino» geklebt.
16. Die neue Brandschutzinnovation für hinterlüftete Fassaden (Cavity Barrier).

PRODUKTE ERRATEN



Lösungen



2	6	8	7	1	4	9	3	5
5	7	3	9	8	6	4	2	1
1	9	4	3	2	5	6	7	8
4	3	6	2	9	8	5	1	7
9	2	5	6	7	1	8	4	3
7	8	1	4	5	3	2	X	6
6	4	2	8	3	7	1	5	9
8	5	7	1	4	9	3	6	2
3	1	9	5	6	2	7	8	4



Firebreather



Konstruvit Clear



Tape ST



Fugensil 75



LignoProtect SK



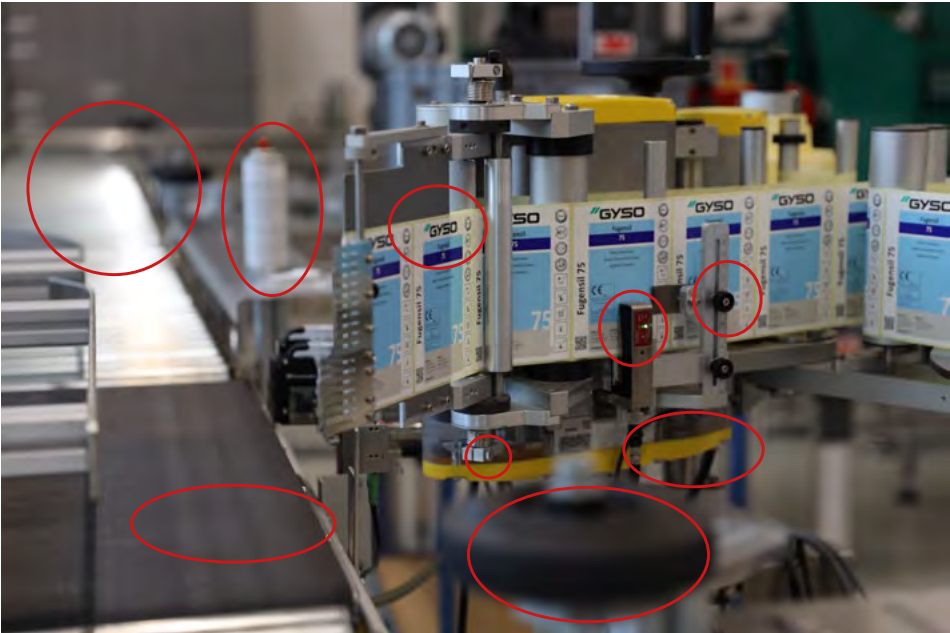
Mirapur 9110



F-Füller



R3BOND



Mehr als ein Magazin

Ein persönlicher Blick auf die diesjährige Ausgabe

Was wie so vieles bei uns im Unternehmen als gute Idee während einer Sitzung oder im offenen Austausch zwischen Tür und Angel entsteht, ist nun bereits das dritte GYSO-Magazin. Ursprünglich dafür gedacht, die digitalen Inhalte aus unserem Blog oder von LinkedIn auch in Printform zugänglich zu machen, hat sich dieses Projekt rasch weiterentwickelt. Zwar greift auch diese Ausgabe bewusst bestehende Inhalte auf, doch gerade in dieser dritten Version sind viele Texte neu entstanden. Nicht aus dem Nichts, sondern aus Erlebtem. Aus Projekten, Referenzen und besonderen Momenten, die wir begleitet und in Bildern festgehalten haben, denen aber noch die passenden Worte fehlten. Geschichten, die es wert waren, erzählt zu werden. Und das bereits zum zweiten Mal unter dem Namen «Collègue». Ein Name, der als kleiner Tribut an unsere Westschweizer Kundinnen und Kunden im Rahmen unseres Polyflex-444-Jubiläums im Jahr 2024 entstanden ist und das französischsprachige Pendant zu «Klebendig» der damaligen Kampagne bildet.

Doch unser Magazin richtet sich längst nicht mehr ausschliesslich an unsere Kunden und Partner. Es ist ebenso für uns selbst gedacht. Für unsere Mitarbeitenden, Arbeitsgspänli, Kolleginnen und Kollegen sowie unsere Familien. Als Möglichkeit, zumindest einen kleinen Ausschnitt dessen sichtbar zu machen, was wir als Team GYSO, unabhängig von Abteilung oder Region, gemeinsam leisten. Und dazu gehört ganz klar auch die Entstehung dieses Magazins. Ein Projekt, das oft buchstäblich auf den letzten Drücker abgeschlossen wird, um möglichst viele aktuelle Themen noch mit aufnehmen zu können, was sich bis jetzt noch immer ausgezahlt hat. Herzlichen Dank an dieser Stelle an Angela, für die grafische Umsetzung des kompletten Magazins in dieser kurzen Zeit.

Aus einem ursprünglich gedachten Rückblick ist also längst mehr geworden. Es zeigt, worauf wir stolz sein dürfen und wofür wir dankbar sind. Für unsere Kunden und Partner, für spannende Projekte, gute Partnerschaften und persönliche Beziehungen. Vor allem aber zeigt es, was bei GYSO im Innersten passiert und was mit Freude, Engagement und Teamgeist erreicht werden kann.

Michel Bless

Teamleiter Marketing



Von Ligamenta zu Klebstoffe

Neuer Claim – gleiche Qualität



Geistlich

Klebstoffe Colles Colla

Eine Marke der

 **GYSO**